

GEDYS Sales

Art der Lösung

GEDYS Sales informiert den Vertrieb optimal, da bleibt keine Frage ungeklärt. Die professionelle Vertriebsorganisation für produktive Arbeitsteams unterstützt Ihre Arbeit mit kundenorientierten Funktionen und übersichtlichen Dokumenten. Gestalten Sie Ihre Informationen über Kunden, Wettbewerber und Lieferanten transparent mit einem qualifizierten Kontakt- und Informationsmanagement und einer intelligenten Terminverwaltung.

Alle unsere Produkte bekommen Sie auch web- und hosting-fähig und integrierbar in jedes Lotus Hosting Management System. Außerdem sind die Produkte „Runs on Domino“-zertifiziert und können erfolgreich mit LSA zusammenarbeiten.

Branche / Zielgruppe

GEDYS Sales ist branchenunabhängig einsetzbar.

Funktionen

- Qualifiziertes Kontaktmanagement
- Intelligente Terminverwaltung
- Umfangreiche Marketingunterstützung kundenspezifischer Aktionen (Messebericht, Fragebogen, Verkaufsveranstaltung)
- Einfache Erstellung mehrsprachiger Serienbriefe mit automatischer Auswahl der Zustellung: Fax, Mail oder Ausdruck
- Transparenter Abgleich zwischen Innen- und Außendienst
- Integrierte Artikeldatenbank
- Projektplanung und -controlling
- Potenzialbewertung
- Umsatzplanung
- Wiedervorlagefunktion
- Enthält das komplette GEDYS Office
- Basiert auf GEDYS Kernel

- Individuelle Gestaltung von Briefen und Masken unter Verwendung von einzelnen oder mehreren vorhandenen Vorlagen
- Vollständige Integration mit MS-Office – Serienbrieffunktion unter Verwendung von MS-Word-Vorlagen
- Schreibtisch- und Wiedervorlagesystem
- Integration von Genehmigungswesen und Workflow
- Lese-, Bearbeitungs- und Weiterleitungsfunktionen

Beschreibung

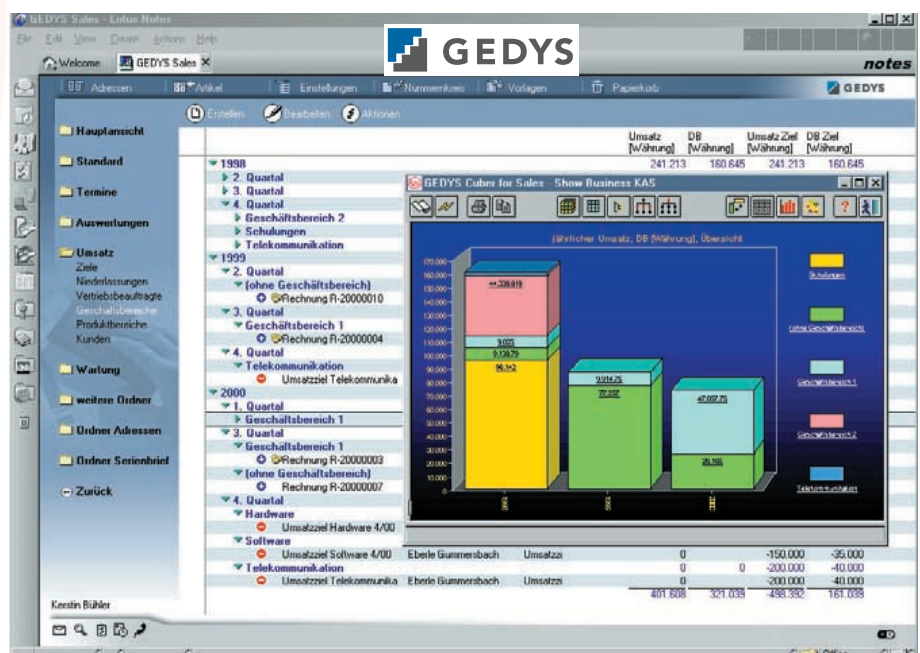
GEDYS Sales – Wissen, was los ist: Intelligentes Vertriebsmanagement

Optimieren Sie die Informationstransparenz in Ihrem Unternehmen. Mit GEDYS Sales stehen Ihrem operativen Vertriebsteam alle Informationen über Kunden, Wettbewerber und Lieferanten zur Ver-

fügung – der Außendienst ist optimal angebunden. Ihre gesamte Korrespondenz wird durch das Schreibtisch- und Wiedervorlage-Verfahren effizienter erledigt. GEDYS Sales bietet für Ihre Potenzialbewertung und Umsatzplanung leistungsstarke Ansichten und Auswertungsmöglichkeiten. Eine übersichtlich gestaltete Artikeldatenbank ermöglicht die Erfassung und Verwaltung Ihres gesamten Produktsortiments, geordnet nach Warengruppen, Preisen, Rabatt.

Systemvoraussetzungen / Plattform

- Lotus Notes/Domino ab R4.6
- Lotus Domino ab R5.03 für webfähige Anwendungen (Gedys e-line)
- IBM System AS/400e ab V5R3
- IBM @server iSeries ab V4R5
- Plattformunabhängig einsetzbar



Übersichtliche Umsatzplanung bietet GEDYS Sales; GEDYS Cuber liefert die hochwertige grafische Darstellung dazu

Das ABC für die problemlose Verknüpfung Ihrer unternehmenskritischen Transaktionen mit @business und „front end“:

A = Anwendungslösungen

B = Lotus Domino

C = IBM @server iSeries

A) Umfassendes Lösungsangebot unserer Business Partner:

Die hier beschriebene Lösung ist ein Musterbeispiel von zahlreichen auf Domino basierenden Anwendungslösungen, die Ihnen von Lotus und IBM Business Partnern zur Verfügung gestellt werden können. Über 50 000 Lösungen (branchenorientiert und branchenunabhängig) stehen weltweit für den Einsatz auf dem IBM @server iSeries zur Verfügung.

B) Lotus Domino R5, Ihre starke SW-Server- und Entwicklungsplattform:

Lotus Domino, ein weltweit führendes Workflow-, Messaging-, Groupware- und Web-Produkt, ist die Serverkomponente von Lotus Notes. Mit Domino kommunizieren Sie über LAN, WAN oder das Internet mit Ihren Team-Kollegen, strategischen Geschäftspartnern und Kunden. Für e-business Lösungen stellt Domino eine ganze Palette von Tools für die Erstellung und Verwaltung von Web Content bereit. Lotus Enterprise Integration (LEI) stellt die Verbindung von „back end“ (= SAP, JD Edwards, eigene Anwendungen) zu „front end“ (Benutzeroberfläche) dar. Die integrierte flexible Sicherheit zählt zu den wichtigsten Stärken sowohl von Domino als auch von iSeries.

IBM @server iSeries Einsatzmöglichkeiten

GEDYS Applikationen sind optimiert für den Einsatz auf jeder Domino-Plattform. Somit ist die iSeries der ideale Server.

Wir über uns

GEDYS Internet Products AG ist einer der führenden Hersteller von E-Products für den e-business Markt in Europa. Mit E-Products können Unternehmen, unabhängig von Branche und Größe, komplexe Unternehmensprozesse unter Einbindung des Internets abbilden und bisher ungenutzte Rationalisierungspotenziale



C) IBM @server iSeries:

Ihre HW-Serverplattform mit neuester Spitzentechnologie

- SOI: Erste Systemfamilie mit Silicon-on-Insulator-Technologie!
- Performance: Neueste IBM 64-Bit-Mikroprozessortechnologie (6. Generation).
- Skalierbarkeit: Vom kleinen Einstiegsmodell (ca. 10–15 Clients) bis hin zum Groß-Modell (75 000 Notes Bench User, bzw. abhängig von Anwendungskomplexität: 10 000–30 000 reale Benutzer).
- Multiple Serverplattform: Konsolidieren Sie Ihre Anwendungen auf iSeries und verzichten Sie auf kosten- und zeitaufwendige PC-Serverfarmen!
- Zuverlässigkeit/Verfügbarkeit: 99,9 + %
- Dedicated Server for Domino (DSD): Das neue Familienmitglied von iSeries. DSD wurde speziell für den Einsatz von Domino entwickelt, nutzt jedoch die Vorteile der iSeries-Architektur und verfügt über ein optimales Preis-/Leistungsverhältnis für Domino Workloads.

ausschöpfen. Spezielle E-Products bietet GEDYS für die Branchen Healthcare, Kommunen, Versicherungen und Banken an. Desweiteren können Unternehmen von unserem Professional Services Team, das erfolgreich Schulungen und Workshops anbietet, profitieren. Vermarktet werden die E-Products europaweit durch derzeit mehr als 120 autorisierte Partner. Strategische Partnerschaften bestehen mit Lotus, IBM, Intershop und Psion. Die 1989 in Braunschweig gegründete GEDYS ist in 9 Ländern Europas vertreten. Das Unternehmen ist seit dem 27. September 1999 am Neuen Markt notiert.

Produkt	Umsatz	DB	Umsatz
	(Mio. Euro)	(Mio. Euro)	(Mio. Euro)
Geschäftsbereich	100.000	100.000	
1999	200.000	40.000	
2000	700.000	120.000	
4. Quartal	700.000	120.000	
Unvollständ. Hardware 4/00	250.000	45.000	
Unvollständ. Software 4/00	150.000	25.000	
Unvollständ. Telefon-Lösung 4/00	200.000	40.000	
Kunde	100.000	100.000	
1999	100.000	14.000	
2000	200.000	14.000	
1. Quartal	100.000	14.000	
2. Quartal	100.000	14.000	
3. Quartal	100.000	14.000	
4. Quartal	100.000	14.000	
Unvollständ. Oracle-Gesamtheit 4/00	150.000	25.000	
Unvollständ. Oracle-Hardware 4/00	100.000	14.000	
Unvollständ. SAP-Versicherung-Daten 4/00	250.000	60.000	
Unvollständ. Telefon-Lösung 4/00	50.000	5.000	
Produktbereich	4.000.000	1.275.000	
1999	200.000	50.000	
2000	3.140.000	1.225.000	
1. Quartal	250.000	25.000	
Unvollständ. EDV-Hardware 1/00	150.000	20.000	
Unvollständ. Software-Lösungen 1/00	140.000	45.000	
2. Quartal	550.000	140.000	
Unvollständ. EDV-Hardware 2/00	250.000	60.000	
Unvollständ. Software-Lösungen 2/00	300.000	80.000	
3. Quartal	1.100.000	320.000	
Unvollständ. EDV-Hardware 3/00	500.000	120.000	
Unvollständ. Software-Lösungen 3/00	600.000	200.000	
4. Quartal	1.100.000	600.000	
Unvollständ. EDV-Hardware 4/00	500.000	300.000	
Unvollständ. Software-Lösungen 4/00	1.000.000	300.000	
Gesamt	1.100.000	1.100.000	

Hersteller / Vertrieb

Deutschland:

GEDYS Internet Products AG

Rebenring 33 · D-38106 Braunschweig

Ansprechpartner: Alexander Mosch

Telefon: 05 31/2 38 77-63

Telefax: 05 31/2 38 77-60

E-Mail: amosch@gedys.com

Internet: www.gedys.de

Österreich:

GEDYS Software Consulting GmbH

Zehetnergasse 6 · A-1140 Wien

Telefon: +43 (0) 15 33 10 66-10

Telefax: +43 (0) 15 33 10 66-20

Schweiz:

GEDYS Software Consulting GmbH

Lerzenstraße 10 · CH-8953 Dietikon



© Copyright IBM Corporation 2001

IBM Deutschland GmbH

Pascalstraße 100

70569 Stuttgart

ibm.com/de

IBM Österreich

Obere Donaustraße 95

1020 Wien

ibm.com/at

IBM Schweiz

Bändliweg 21

8010 Zürich

ibm.com/ch

IBM und das IBM Logo sind eingetragene Marken der International Business Machines Corporation.

SAP, SAP R/2, SAP R/3, mySAP.com sind eingetragene Marken der SAP AG, Deutschland.

Microsoft, Windows, Windows NT und das Windows-Logo sind Marken der Microsoft Corporation in den USA und/oder anderen Ländern.

Marken anderer Unternehmen/Hersteller werden anerkannt.

IBM Form GK12-3621-1 (05/2001)