



IBM Global Services

Realisiert für Sie zusammen mit SAP die umfassende B2B-Lösung

Highlights

Kostengünstiger Einstieg ins e-business

Entscheiden Sie sich für einen Partner, der mit Experten, Methoden und Technologien den Reengineeringprozess Ihres Einkaufs gestalten kann

Komplettes Leistungs- und Servicespektrum aus einer Hand

Optimieren Sie Ihre Einkaufsstrategien und -prozesse mit dem SAP Enterprise Buyer Professional (SAP EBP)

Risikofreie Einführung in wenigen Wochen

Schnellstes Payback aller SAP New Dimension Products

Ihre Anforderungen

Angesichts wachsenden Kostendrucks und steigenden Ertragsanforderungen brauchen die meisten Unternehmen neue Strategien und Lösungen, um sich auf ihren Märkten zu behaupten. Sie möchten mit dem SAP Enterprise Buyer Professional (SAP EBP) den kompletten Beschaffungsprozess für direkte und indirekte Materialien sowie Dienstleistungen über eine Internet-Lösung abbilden. Ein erfahrenes Team, das e-business versteht und anzuwenden weiß, soll helfen, Ihre Ziele umzusetzen. Aus bereits getätigten IT- und Geschäftsinvestitionen möchten Sie zusätzlichen Gewinn erzielen.

Unsere Lösung

IBM Global Services bietet Ihnen eine umfassende Einkaufsstrategie- und -prozesslösung, einschließlich Beratung, Design und Implementierung des E-Procurement System. Mit dem SAP Enterprise Buyer Professional haben Sie eine umfassende Software zur Unterstützung Ihrer Geschäftsprozesse.

Nutzen Sie unsere Erfahrung aus der Realisierung zahlreicher e-business und E-Procurement Kundenprojekten. Ihr Unternehmen muss kein Weltkonzern sein um die Möglichkeiten des E-Procurement gewinnbringend ausschöpfen zu können.



Starke Partner

Die Experten von IBM und SAP sind mit Leidenschaft bei der Sache: Unabhängig von der Größe Ihres Unternehmens helfen sie Ihnen, Gewinn zu machen, wie sie es bereits für unzählige Kunden getan haben. Dieser persönliche Einsatz und die Konzentration auf Ihre individuellen Erwartungen und Bedürfnisse in Kombination mit dem Support durch IBM und SAP – das macht den Unterschied.

Produkte

Um Ihnen die am Markt etablierte, umfassende und offene End-to-end B2B-Lösung anbieten zu können, arbeiten die IBM und SAP in enger Partnerschaft zusammen. Sie bringen ein breites Spektrum an Kernkompetenzen ein: Die IBM die moderne e-business Hardware und das Know-how für E-Procurement und SAP ihre Beschaffungslösung Enterprise Buyer Professional.

IBM Hardware: IBM @server xSeries 230/Netfinity 5100

Die ideale Wahl für Ihre Intranet/Internet Applikation: PIII dual Prozessor, 1 GB RAM, Raid 5 SAP Data Files, DVD ROM. Der Leistungsumfang ermöglicht Ihnen einen komfortablen Betrieb der E-Procurement-Lösung. Mit dem Leistungspaket der Installation auf den xSeries 230 Server sind folgende Teilaufgaben abgedeckt:

- Installationsvorbereitung
- Server mit Windows NT in Betrieb nehmen, mit IP- und WWW-Netzwerkconfiguration und NT-Usern, ohne Backupinstallation
- SAP Smartimplementation
- Datenbank installieren
- Installationstests ITS/EBP

My SAP Buying Starterpack

Mit der Software ermöglicht SAP einen schrittweisen Einstieg in mySAP.com. Eine lohnende Investition um einen einfachen und schnellen Weg ins e-business zu gestalten.

- SAP Enterprise Buyer Professional
Automatisiert und integriert Geschäftsprozesse, die für den Einkauf von MRO-Materialien (Maintenance, Repair and Operations) wie von Rohstoffen und Produktions-Materialien notwendig sind.
- SAP Internet Transaction Server ITS
Erlaubt es Benutzern im Internet und im Intranet, direkt mit dem R/3-System zu kommunizieren, indem sie betriebswirtschaftliche Transaktionen, Funktionsbausteine, und Reports als Internet-Anwendungskomponenten (IACs) starten.
- Requisite Catalog
Diese leistungsstarke Komponente hilft Ihnen bei der Erstellung und Bearbeitung der internen Kataloge. Natürlich können Sie damit auch auf jeden anderen Katalog oder Marktplatz zugreifen.
- SAP Business Connector
Ist die Grundlagentechnik zur Integration heterogener Systeme via Internet. So werden Sie und Ihre Partner in der Lage sein, logistische Daten schnell und effizient mit XML-Technologie auszutauschen.

Dienstleistung

Das Serviceangebot der IBM und SAP beinhaltet folgende Leistungen:

- Umfassendes Consulting
Direkter Zugriff auf die weltweite Kompetenz, die Datennetze und die Ressourcen der Partner. IBM als „Single Point of Contact“ und zentrale Koordinationsstelle für Ihr Projekt.
- Prozess-Reengineering inklusive Prozessanalyse und Prozessdesign/-redesign
Dies ist der entscheidende Punkt. Es ist äußerst wichtig, die Umsetzung gut zu durchdenken – schließlich geht es um weit reichende organisatorische Anpassungen. Wir helfen Ihrem Unternehmen, solche Anpassungen schrittweise vorzunehmen. Dabei organisieren wir uns an der Komplexität der Einkaufsprozesse und implementieren stufenweise.

- IT-Implementierung und ERP-Integration
Die Hardware wird in Ihre Systemumgebung eingebunden und in Betrieb genommen. Eine Integration der Software in Ihre ERP Installation ermöglicht Ihnen ein breites Spektrum an Einsatzmöglichkeiten und die nötige Flexibilität, um auf aktuelle oder zukünftige Änderungen reagieren zu können.
- Lieferantenanbindung
Sie haben die Möglichkeit externe Geschäftsprozesse mit Ihren Partnern noch effizienter zu betreiben. Als zusätzliche Optimierung steht Ihnen der Business Connector zur Verfügung.
- Support von SAP
Risikominimierung für die Einführung der neu entwickelten SAP Software.
- Kooperation bei Implementation und Consulting
Die IBM verbindet ihr Wissen mit dem von SAP – alles andere wäre für die Kunden kontraproduktiv.

Unsere Prinzipien

Im Mittelpunkt steht die Abwicklung des Geschäfts – und nicht die Technik. Diese wird dazu benötigt, Standards zu erfüllen und Benutzerfreundlichkeit zu erreichen. Mit Internet-Technologien einfach beginnen und danach wachsen.

Wir unterstützen Sie bei einem raschen, einfachen Einstieg und ermöglichen Ihnen jederzeit einen bedarfsgerechten Ausbau Ihrer Lösung.

Auf dem Vorhandenen aufbauen. Damit Sie Ihre bisherigen Investitionen in Hardware und Software sowie in die Aus- und Weiterbildung Ihrer Mitarbeiter auch künftig nutzen können.

Eine solide Grundlage schaffen. Wir setzen unsere Erfahrung und unser Wissen ein, um für Ihr Unternehmen eine maßgeschneiderte, sichere und erweiterbare E-Procurement-Lösung bereitzustellen.

Vorgehen

Wir schlagen Ihnen die Implementierung von SAP EBP in einzelnen Stufen vor. Auf Wunsch wird eine Evaluationszeit von ein bis zwei Wochen zwischen den einzelnen Projektphasen eingeplant.

Konzeption der E-Procurement-Lösung

Auf Basis Ihrer Unternehmensziele führen wir eine gründliche Analyse Ihrer Geschäftsprozesse durch, geben strategische Entscheidungsunterstützung und erarbeiten Vorschläge, wie SAP EBP zur Verwirklichung dieser Ziele beitragen kann.

Implementierung SAP EBP Pilot und Produktiv System

Durch den Einsatz bewährter Methodik, spezieller Tools und vorkonfigurierten Systemen gewährleisten wir eine zügige und wirtschaftliche Einführung. Sie erhalten funktionsfähige Systeme inklusive aller benötigten Stammdaten, Katalog für Kostenstellenmaterial mittels dem vorgesehenen SAP Standardprozess auf Ihre Unternehmung ausgerichtet.

Weiterer Ausbau nach Bedarf

In den folgenden Monaten können Sie einen Ausbau mit Bestellungen von Lagermaterial, Dienstleistungen und Investitionsgütern tätigen. Die vordefinierten SAP Schnittstellen sind bereits eingerichtet. In individuellen Workshops werden die Voraussetzungen definiert um die Applikation auf Ihre Bedürfnisse abzustimmen. Mit der vollen Integration aller Szenarien können Sie kontinuierlich und ohne zusätzlichen Entwicklungsaufwand Ihre Geschäftsprozesse optimieren.

Ihre Vorteile

Mit dem Ziel der größtmöglichen Kundenzufriedenheit steht die enge Zusammenarbeit im Vordergrund. Nutzen Sie die Synergien von gebündelten Services, einer kompletten Lösung mit starken Partnern. Das Angebot erleichtert den schnellen Einstieg ins E-Procurement und ermöglicht einen ROI nach wenigen Monaten.

Chancen rechtzeitig nutzen

Während mancherorts noch über das Für und Wider des Internets diskutiert wird, hat die Zukunft des Internet-Geschäfts tatsächlich schon längst begonnen. Anwender eines E-Procurement Systems gehören zu den Ersten, die auf dieser Basis ihre Geschäftsprozesse optimieren und sich damit rechtzeitig Wettbewerbsvorteile verschaffen.

Wollen Sie dazugehören?

Warum Sie sich für IBM entscheiden sollten

Das Lösungsangebot ist ganz genau auf die Erfordernisse abgestimmt. Ihre Ressourcen können sich somit auf die wichtigen Aufgaben konzentrieren.

Wenn Sie zusätzliche Services brauchen, können wir helfen. Kein anderer Serviceanbieter kann solch eine Lösung liefern, die das gesamte Spektrum der IT-Anforderungen abdeckt.

IBM hat bereits unternehmensintern ein Reengineering der Einkaufsstrategien und -prozesse durchgeführt. Das Ergebnis: kumulative Einsparungen bei Waren und Dienstleistungen.

Sie nutzen alle Vorteile des fundierten und umfassenden Know-hows von IBM Global Services.



© Copyright IBM Corporation 2001

IBM Deutschland GmbH
70548 Stuttgart

IBM Österreich
Obere Donaustraße 95
1020 Wien

IBM Schweiz
Bändliweg 21, Postfach
8010 Zürich

Die IBM Homepage finden Sie im Internet unter:
ibm.com
ibm.com/services/de

IBM und das IBM Logo sind eingetragene Marken
der International Business Machines Corporation.

Microsoft, Windows, Windows NT und das
Windows-Logo sind Marken der Microsoft
Corporation in den USA und/oder anderen Ländern.

Marken anderer Unternehmen/Hersteller werden
anerkannt.

*Bei Benutzung der Rufnummer mit der Vorwahl
01803 entsteht eine Gebühr von derzeit (05/2001) von
DEM 0,24 bzw. EUR 0,12 pro Minute.