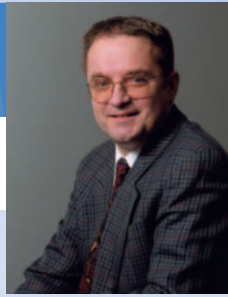




**Solutions by IBM @server
and Partners**



Liebe Leserinnen, liebe Leser!



In den neuesten Geschirrspülern hilft ein so genanntes ‚Metall mit Gedächtnis‘ beim Entkalken. Während des Spülprogramms misst ein Optosensor bis zu zehnmal den Kalkgehalt des Wassers und steuert daraufhin die Zugabe von Regeneriersalz.

Die IBM @server, verbunden mit den e-business Anwendungen der Independent Software Vendors und IBM Business Partner, verfolgen ein ähnliches Prinzip: Über die verschiedenen Branchen hinweg werden die Bedürfnisse der Kunden mit speziellen B2B- und B2C-Anwendungen auf der Basis der IBM @server gelöst.

In dieser Broschüre stellen wir Ihnen eine Auswahl der Partner vor, für die das Thema Kundenzufriedenheit mit IBM @server und e-business Anwendungen kein Fremdwort ist. Einen Teil dieser Partner finden Sie auch auf der Systems. Wir begrüßen Sie in Halle B3 Stand 359-360.

Ihr Peter Sohns

Impressum IBM ISV Broschüre

Herausgeber:

IBM Deutschland GmbH
70548 Stuttgart

ibm.com

ViSdP:

Peter Sohns

Telefon: 0049 (0) 711/785-1611

Telefax: 0049 (0) 711/785-1078

E-Mail: sohns@de.ibm.com

Redaktion:

Peter Sohns

IBM Enterprise Systems Marketing

Marketing Management Central Region

Redaktionsassistentz:

Daniel Tesar

Design und Layout:

DEWE Mugele und Schöffmann
Werbung GmbH

70182 Stuttgart

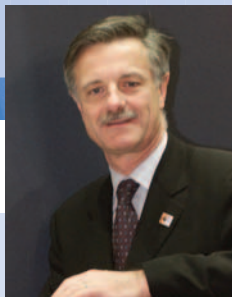
www.dewe.de

Druck:

Sommer Corporate Media AG

71332 Waiblingen

www.sommer-ag.de



*Liebe Leserinnen,
liebe Leser!*

IBM ist der weltweit größte Anbieter im Bereich Informationstechnologie und das einzige Unternehmen in der IT-Branche, das seinen Kunden die komplette Produktpalette an fortschrittlicher Informationstechnologie anbietet: von Hardware, Software, Dienstleistungen über komplexe Anwendungslösungen bis hin zu Outsourcingprojekten und Weiterbildungsangeboten.

Zu diesem Erfolg tragen unsere Business Partner erheblich bei, indem sie maßgeschneiderte Lösungen auf Basis der IBM @server Plattformen entwickeln. Es ist unser Ziel, die bestehenden Beziehungen zielgerichtet auszubauen, wie auch neue Independent Software Vendors zu fördern. Das 'Open source' Konzept der IBM ist eine gute Voraussetzung für die Zusammenarbeit – neu entwickelte Anwendungen lassen sich einfach im Unternehmen integrieren.

Überzeugen Sie sich selbst: In dieser Broschüre stellen wir ausgewählte Independent Software Vendors und interessante Lösungen vor. Besuchen Sie uns auch auf der Systems 2002 in Halle B3 Stand 359-360. IBM ist gemeinsam mit 40 Business Partnern aus fast allen Bereichen vertreten.

A stylized, handwritten signature in blue ink, reading "F. Kühlen".

Ihr Francis Kühlen

Vice President Systems Sales, Central Region



anterio consult & research GmbH



anterio consult &
research GmbH
Augustaanlage 26
68165 Mannheim

Firmenhistorie: Die anterio consult & research GmbH wurde 1999 gegründet. Die drei Säulen sind IT-Consulting, Communications und Scientific Computing. Die Mitarbeiter setzen sich aus Chemikern, Physikern, Ingenieuren und IT-Spezialisten zusammen. Sie erstellen integrierte IT-Lösungen basierend auf Netzwerktechnik, Datenbanken und Molecular Modelling Software.

Branche: IT-Projekte für Pharma, Biotechnologie, Banken und Telekommunikation.
anterio berät Unternehmen bei der Wahl und Konzeption der IT-Infrastrukturen. Durch die Kompetenzen in den verschiedenen Geschäftsfeldern werden maßgeschneiderte integrierte

Hard- und Softwarelösungen entwickelt. anterio betreibt eigene Forschungsprojekte und Auftragsforschung im Bereich der Computational Chemistry. Das computergestützte Wirkstoffdesign beschleunigt den Prozess der Drug Discovery in den Life Sciences entscheidend. Für den Bereich des High Performance Computings (HPC) setzt anterio auf IBM Cluster-Lösungen unter Linux und AIX. Durch die Expertise in der Scientific IT entwickelt anterio plattformübergreifende Systemlösungen für die Erfassung und Bearbeitung von Labordaten im Bereich des High Throughput Screenings (HTS). Zu den Kunden zählen die Top 30 der pharmazeutischen Industrie Europas sowie eine Vielzahl junger Firmen aus dem Bereich der Biotechnologie.

Kontakte:

Telefon: +49 621 40041-30
Telefax: +49 621 40041-40
E-Mail: anterio@anterio.com

Ansprechpartner:

Tassilo Eckerle
Telefon: +49 621 40041-30

www.anterio.com

becom Informationssysteme GmbH



becom Informationssysteme
GmbH
Lohbachstraße 12
58239 Schwerte

Firmenhistorie: 1994 hat die becom GmbH als Consulting-Unternehmen begonnen. Seit 1997 ist becom IBM Business Partner, auf der CeBIT 2000 wurde becom zum IBM Premier Business Partner ernannt- als erster Partner in Deutschland. Mit ca. 160 hochqualifizierten Mitarbeitern ist das Systemhaus mittlerweile flächendeckend in ganz Deutschland an insgesamt 17 Standorten vertreten.

Branche:

cross industry
Als IBM Premier Business Partner ist becom für alle IBM Plattformen zertifiziert und verfügt über Know How rund um Installation und Systemmanagement des gesamten IBM Angebots. Weitere Partnerschaften mit etablierten Unternehmen der Branche ermöglichen die ganzheitliche Realisierung von

IT-Lösungen. Unternehmerisches Denken, Kenntnisse und Anwendung der aktuellsten Technologien sowie ein modernes Verständnis von Dienstleistungen sind die Faktoren, die becom erfolgreich gemacht haben.

Mit Consulting- und Serviceleistungen für e-business, Linux, Security, Serverkonsolidierung, Storagekonzepte, Verfügbarkeitsmanagement, Networking sowie Server Based Computing schafft becom optimale IT-Infrastrukturen für mittelständische und große Unternehmen.

Kontakte:

Telefon: +49 2304 931-3
Telefax: +49 2304 931-401
E-Mail: info@becom.com

Ansprechpartner:

Claudia Preiß
Telefon: +49 2304 931-460

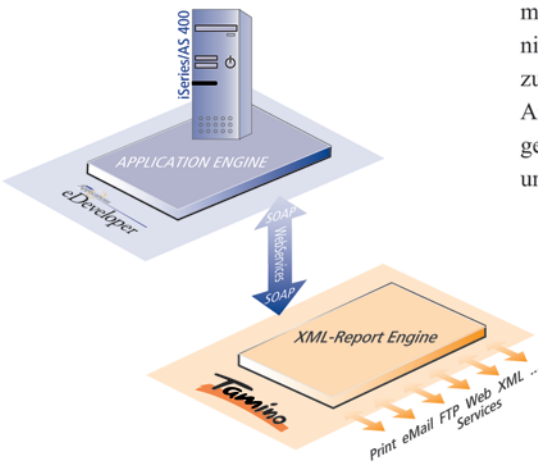
www.becom.com

Starkes Team – XML für iSeries

Magic Software Enterprises ist es in Kooperation mit der Software AG nun erstmals gelungen, die XML-basierte und plattformübergreifende Datenübernahme aus einer iSeries-Umgebung zu realisieren. Durch diese Lösung lassen sich die Vorteile der IBM iSeries-Plattform mit der Flexibilität einer konsequent XML-basierten Anwendung verbinden. Damit wird Ihre iSeries zum Teamplayer in heterogenen Umgebungen, da XML als technologische Basis nahtlos die bisher bestehende Lücke zwischen Back- und Front-End schließt und der Datenaustausch mit anderen Anwendungskomponenten möglich wird. So erhalten Unternehmen die Chance, die Funktionalitäten ihrer bestehenden (Midrange-)Anwendungen zu erweitern und ihre Einsatzdauer zu verlängern.

Die Basis ist der Magic eDeveloper

Durch den Einsatz des Entwicklungstools Magic eDeveloper werden existierende iSeries-Anwendungen modernisiert und dadurch „XML-fähig“ gemacht. Direkt aus der iSeries-Anwendung können XML-Daten über Web-Services-Schnittstellen via SOAP ausgegeben und sofort weiterverarbeitet werden. Der eDeveloper ist eine All-in-One-Entwicklungsumgebung, mit der plattform- und datenbankunabhängige Lösungen



“ Mit der Integration von XML-Technologie in vorhandene iSeries-Anwendungen erhält deren Modernisierung eine neue Dimension, die die vorhandenen Investitionen schützt. Wir unterstützen diese Lösungsmöglichkeit, die den Datenaustausch bei vielen unserer Kunden vereinfacht und deren Wettbewerbsfähigkeit erhöht. ”

Uwe Witulski
Marketing Manager iSeries
IBM Deutschland GmbH, Central Region

für alle aktuellen IT-Konzepte entwickelt werden können. Mit seiner tabellenorientierten Entwicklungsmethodik gehört der eDeveloper zu den produktivsten Tools weltweit.

Magic Software Enterprises – Der Solution Enabler

Die bereits seit 1983 auf dem Markt bestehende und seit 1991 an der US-Börse NASDAQ notierte internationale Magic Software Enterprises Ltd. ist ein innovativer und führender Anbieter von hochproduktiven Entwicklungstools für Internet und Client / Server-Anwendungen sowie von eBusiness- und eCRM-Lösungen. Das Kernstück des Angebots ist die Magic eBusiness-Plattform, mit der Magic auf die drei drängendsten Bedürfnisse des IT-Managements eingeht: optimale Nutzung knapper (Personal-) Ressourcen, schnelle Anpassung an sich verändernde Marktbedingungen und lückenlose Integration von Altsystemen und modernen eBusiness-Lösungen.

Besuchen Sie uns auf der Systems auf dem IBM Partnerstand: Halle B3 Stand-Nr. B3.359-360.



Magic Software Enterprises
(Deutschland) GmbH
Lise-Meitner-Straße 3
85737 Ismaning bei München
Tel: 089-96273-0
Fax: 089-96273-100
info.germany@magicsoftware.com

BISON Deutschland GmbH



BISON Deutschland GmbH
Bismarckstrasse 56
41564 Kaarst

Firmenhistorie: Am 1. August 2000 haben die AGRO-DATA AG (CH-Sursee) und die BF-Unternehmensgruppe (CH-Sempach Station) zur BISON Group fusioniert. Beide Unternehmen vereinen damit ihre Kompetenzen und ihre jahrelange Erfahrung in den Bereichen Software, Hardware und Consulting. Mit rund 350 Mitarbeitenden im In- und Ausland und einem Umsatz von rund CHF 100 Mio. gehört BISON zu den Top 5 der Schweizer IT-Generalunternehmen.

Branche: Die BISON Group weist eine langjährige Erfahrung in der IT-Branche auf und bietet gemeinsam mit ihren Partnern dem Kunden gesamtheitliche, flexible Lösungen an. Die BISON Group verfügt über ein breites Wissen in der Software-Entwicklung, e-business Lösungen, Systemtechnik, Warenlogistik und

POS, alpha.px2-Business Software für Warenwirtschaft und Produktion. Mit BISON Solution verfügt die BISON Group über die erste prozessorientierte Business-Software, die zu 100% auf Internettechnologie basiert und den J2EE-Standard erfüllt. Damit bietet BISON ihren Kunden eine integrierte Gesamtlösung für B2C, B2B und das gesamte SCM an. Die Software kann auf allen gängigen Hardwareplattformen und Betriebssystemen eingesetzt werden.

In der Zeit vom 14. – 18. Oktober 2002 sind wir auf der Systems, München, Halle A2, Stand 510.

Kontakte:

Telefon: +49 2131 66157-0
Telefax: +49 2131 66157-50
E-Mail: mail.de@
bison-group.com

Ansprechpartner:

Frau Jutta Albring
Telefon: +49 2131 66157-0

www.bison-group.com

DCW Software AG & Co.KG



DCW Software AG & Co.KG
Augustaanlage 32
68165 Mannheim

Firmenhistorie: Seit 1982 ist DCW Software einer der führenden ERP-Anbieter. Mit Software für Rechnungswesen, Warenwirtschaft, PPS, MIS, DMS und E-Commerce, kombiniert um Partnerlösungen im Personalbereich, bietet DCW Software eine investitionssichere DV-Plattform für das gesamte kaufmännische Aufgabenspektrum moderner mittelständischer und großer Betriebe.

Branche: DCW Software ist eine branchenunabhängige Software, die dennoch für viele Branchen wie z.B. Getränke, Brauereien, Handel, Logistik, Dienstleistung, Textil, öffentliche Verwaltung etc. Schwerpunkte abbildet. Die integrierte Gesamtlösung von DCW Software ist durch eine offene Softwarearchitektur, Real-Time-Betrieb und einen wartungsfähigen

Standard gekennzeichnet. Ohne spezielles EDV-Wissen voraussetzen, ermöglicht sie eine durchgängige Vorgangsbearbeitung und Top-down-Analysen im Dialog, wodurch die Fachabteilungen unabhängig von der EDV-Abteilung agieren können. Auf diese Weise verfügt jeder Bereich über größtmögliche Flexibilität und Effizienz: Unverzichtbar im modernen Business. Zur ERP-Standardlösung gehört auch ein umfangreiches Service-Angebot, das von Organisationsberatung, Projektbetreuung, Zusatzprogrammierung und Weiterentwicklung bestehender Anwendungen über Hotline, Schulungen und Seminare bis hin zur Qualitätssicherung reicht. Alternativ bietet DCW Software die Platform for Business Applications auch als Application Service Provider (ASP) an.

Kontakte:

Telefon: +49 621 4383-0
Telefax: +49 621 4383-101
E-Mail: info@dcw-
software.com

Ansprechpartner:

Alexandra Jochim
Telefon: +49 621 4383-2150

www.dcw-software.com



Schniegling Str. 118 D - 90425 Nürnberg

Firmenhistorie: Erfolgreiche Software und Dokumenten-Management für die Getränkebranche. **BRANCHWARE & PARTNER GmbH** – seit 1980 ein innovativer System- und Softwarepartner der Getränkewirtschaft. Unternehmens-Schwerpunkte:

- Permanente Weiterentwicklung der branchenbezogenen Standard-Software **BRANCHWARE®**
- Beratung für den optimalen Einsatz des operativen **BRANCHWARE®**-Systems
- Archivierung/Dokumenten-Management und Workflow-Systeme
- MDE für Lieferfahrzeuge
- CAS-Systeme für den Außendienst
- Netzwerk Beratung
- e-Commerce /EANCOM®/EDI;
- Internet Bestellabwicklung/Shop-System (B2B, B2C)
- Schulung

Mit **BRANCHWARE®** haben Brauereien, Mineralbrunnen, Getränkefachgroßhandel, Spirituosen- und Fruchtsafthersteller die kompetente, einzigartige Software-Lösung für alle organisatorischen, logistischen und betriebswirtschaftlichen Problemlösungen und Aufgabenstellungen zur Verfügung und das:

... **Alles aus einer Hand!**

BRANCHWARE® hat sich in der Praxis bei inzwischen über 100 Anwendern gut bewährt.

Auch nach der Implementierung ist **BRANCHWARE®** Partner seiner Kunden: Beratung, Wartung und Individualisierung runden das Angebot ab. Der **BRANCHWARE®**-Standard unterstützt dezentrale Strukturen in der EDV-Organisation und trägt so zur Optimierung der Geschäftsabläufe bei:

BRANCHWARE® ist integriert, dialogisiert und anpassungsfähig. Die ständige Weiterentwicklung – aktuell z.B. e-Business-Anbindung, Tourenoptimierung, PC-Einsatz im Lieferfahrzeug, EDI,

OLAP – gewährleistet die optimale, dauerhafte Sicherung der Investition in **BRANCHWARE®**. Durch die einmalige Erfassung und modular vernetzte Verarbeitung aller relevanten Anwenderdaten stellt **BRANCHWARE®** die optimale Basis für den täglichen Gebrauch dar und ist gleichzeitig das optimale strategische Werkzeug zum Erkennen, Analysieren und Beheben von Schwachstellen im Unternehmen.

Der eindeutige Nutzen für **BRANCHWARE®** - Anwender liegt in der überlegenen Kompetenz von **BRANCHWARE®**, gewachsen aus langjähriger Erfahrung: Alle kommerziellen Sachgebiete lassen sich dialogorientiert abrechnen, die betriebswirtschaftliche Konzeption basiert auf der Deckungsbeitragsrechnung. Alle Vorgänge bleiben dauerhaft transparent. Viele Funktionen können individuell gesteuert und durch Customizing, ohne Programm-anpassung, an die Bedürfnisse des jeweiligen Anwenderbetriebes angepasst werden...

Insbesondere die Nutzung von **BRANCHWARE®**, in Verbindung mit Dokumenten-Management (Archivierung) zeigt in den Anwenderbetrieben die vom Management gewünschten Effekte: Die Verwaltungsabläufe sind effizienter geworden. Ergebnisse sind sichtbar und nachprüfbar. Nach Einführung des Systems steht mehr Arbeitszeit für Bearbeitung, Information und Entscheidung zur Verfügung. Sämtliche Kundeninformationen und das Dokumenten-Archiv stehen allen berechtigten Mitarbeitern während der gesamten Anwesenheitszeit zur Verfügung. Unterlagen verschwinden nicht mehr, der Verbleib eines Dokuments kann jederzeit festgestellt werden.



Kontakt:
Fon +49(0) 911/27 06 90
Fax +49(0) 911/270 69 49

Ansprechpartner:
Hr. H. J. Würth
info@branchware.de

Electrolux Home Products

Enterprise Content Management System hilft bei der Optimierung von Geschäftsprozessen

„Elektronische Datenverarbeitung statt Papier“ – so lautet das Motto bei der Electrolux Home Products, wenn es um das Archivieren von Dokumenten geht. Dafür setzt das Unternehmen auf die Dokumenten-Management-Komponente der ECM-Lösung VIP Enterprise.

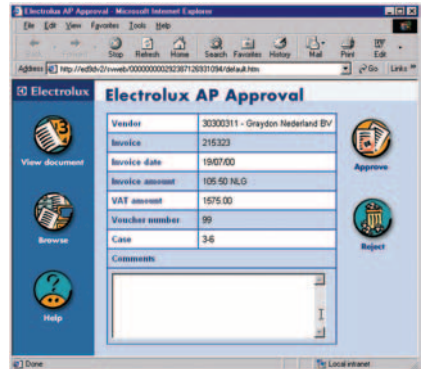
Die Electrolux Home Products (EHP) gehört zur Electrolux Gruppe, dem weltweit größten Hersteller von Geräten und Ausrüstungen für Haushalt und Garten. Das Unternehmen beschäftigt über 80.000 Mitarbeiter und setzt jährlich mehr als 55 Millionen Geräte in rund 150 Ländern ab.

Dokumenten-Management-Lösung integriert sich in bereits bestehendes System

Die wachsende Effizienz und die Bedeutung elektronischer Geschäftsprozesse bei EHP brachte es an den Tag: Das Handling von Papierdokumenten stand dem elektronischen Archivieren, Bearbeiten und Verteilen von Dokumenten im Weg. Deswegen war den Verantwortlichen bei EHP bewusst: Das interne Dokumentenmanagement musste neu organisiert und die Papierflut reduziert werden.

Mit Hilfe einer Dokumenten-Management-Lösung, die sich nahtlos in das bereits existierende Finanzsystem integriert, gestaltet EHP nun seine Geschäftsprozesse effizienter. Der Einsatz eines Workflow-basierten elektronischen Archivierungssystems für Dokumente reduziert die Kosten und unterstützt die Prozesse bei der Rechnungsstellung. Gleichzeitig erhöht sich die Effektivität, mit der Informationen archiviert und verteilt werden können.

Alle bisherigen Investitionen haben sich gelohnt: Die existierenden Projekte amortisierten sich in 8 bis 16 Monaten.



Enge Integration des Hosts in die AS/400-Plattform und -Schnittstellen zum bereits existierenden ERP-System

Die Gauss-Lösung erfüllte die Erwartungen der EHP ideal: vor allem die enge Integration des Hosts in die AS/400-Plattform und -Schnittstellen zum bereits existierenden ERP-System war von Vorteil.

Technische Details

Hardware: AS/400 Server
NT Server
SE/390

ERP Systeme : JD Edwards
SAP
DU*
REX Software*

Dokumenten Management- sowie Workflow Komponente von VIP Enterprise
*Eigenentwicklung von Electrolux



Weidestraße 120a,
D-22083 Hamburg

Tel.: +49 40/ 32 50- 0
Fax: +49 40/ 32 50- 199- 0

E-Mail: europeinfo@gaussvip.com
WWW: www.gaussvip.com

The Fantastic Corporation



The Fantastic Corporation
Postfach 1350
Landis & Gyr-Strasse 3
CH-6301 Zug, Schweiz

Firmenhistorie: Die im Februar 1996 gegründete Fantastic Corporation ist ein Anbieter von Softwarelösungen für die optimale Übertragung von datenintensiven Multimediainhalten über Netze von Unternehmen und Netzbetreibern. Die Fantastic Software wird weltweit vertrieben. Fantastic hat sich zum Ziel gesetzt, sich als anerkannter Marktführer für die digitale Datenübertragung zu etablieren.

Branche: Als Spezialist für Verteilungssoftware bietet Fantastic, mit dem Produkt 'CoreCast eCDN', eine Enterprise Content Delivery-Lösung (eCDN), mit der Unternehmen die Leistungsfähigkeit und Flexibilität ihrer Netze steigern können. Die Software kann innerhalb von Unternehmen z.B. für die interne Kommunikation, Schulung und E-Learning und für den einfachen

chen Datenversand eingesetzt werden.

Die Software Plattform 'BroadSphere' erlaubt Netzbetreibern, zusätzliche Datendienste anzubieten. BroadSphere wird als technische Basis für interaktive, terrestrisch übertragene TV-Dienste verwendet oder auch von Mobilfunkanbietern um Videos auf mobile GPRS Geräte zu senden. Kunden von Fantastic benützen die Einstiegssoftware 'OmniCast' um Verkaufsdaten und andere Informationen an jeweils über 5.000 eigene Verkaufsstellen zu versenden.

Mit der Fantastic Software kann sichergestellt werden, dass die datenintensiven Inhalte die richtigen Empfänger zur richtigen Zeit und schnell erreichen.

Kontakte:

Telefon: +41 41 728-8888
Telefax: +41 41 728-8900
E-Mail: info@fantastic.com

Ansprechpartner:

Roger Pitton
Telefon: +41 41 728-8888

www.fantastic.com

Kostenloser OmniCast-Download unter www.omnicast.to

intentia



Intentia Deutschland GmbH
Itterpark 1
40724 Hilden

Firmenhistorie: Intentia Deutschland, 1994 gegründet und Teil der Intentia-Gruppe, die mit über 3.200 Mitarbeitern in 40 Staaten aktiv ist, beschäftigt 200 Mitarbeiter in Hilden, Nordhorn, Bremen, Hamburg, Ismaning und Stuttgart. Intentia Central Europe betreut mit 450 Mitarbeitern in Deutschland, Österreich, Schweiz, Polen, Tschechien, Slowakien, Ungarn und Rumänien mehr als 17.000 Movex-Anwender.

Branche: Produktions-, Handels- und Distributionsunternehmen, u.a. in den Branchen Lebensmittel u. Getränke, Stahl, Bekleidung, Distribution, Service und Rental, Papier, Möbel und Automotive. Intentia ist mit 6.000 Installationen und mehr als 3.400 Kunden einer der weltweit führenden Anbieter von Collaboration-Lösungen. Die Produktsuite Movex – nahtlos

integriert und Java-basiert - besteht aus Applikationen zum Customer Relationship Management, Enterprise Management, Supply Chain Management, Business Performance Measurement, e-business und Value Chain Collaboration. Mit Movex werden zentrale Geschäftsabläufe optimiert: von der Beschaffung über die Produktion bis hin zu Finanzen, Vertrieb und Marketing. Der Nutzen liegt in einer einheitlichen Anwendung und Datenbasis für das gesamte Unternehmen. Durch die flexible Konfigurierbarkeit werden branchenbezogene Anforderungen und unterschiedl. Fertigungskonzepte unterstützt. Movex ermöglicht eine unternehmensübergreifende Kommunikation innerhalb der Wertschöpfungskette und die Integration von Geschäftspartnern in zentrale Unternehmensabläufe.

Kontakte:

Telefon: +49 2103 8906-0
Telefax: +49 2103 8906-199
E-Mail: info@intentia.de

Ansprechpartner:

Rainer Drews
Telefon: +49 2103 8906-0

www.intentia.de

P&I



P&I Personal & Informatik AG
Kreuzberger Ring 56
65205 Wiesbaden

Firmenhistorie: P&I verfügt über mehr als 30 Jahre Erfahrung in der Entwicklung und Implementierung komplexer personalwirtschaftlicher Lösungen. Gegründet 1968 als Spezialist für Lohn- und Gehaltsabrechnungssoftware, liefert P&I seit 1998 integrierte Lösungen für das Personalmanagement. P&I ist mit 250 Mitarbeitern an elf Standorten in Europa vertreten. Die Produktfamilie LOGA ist bei 3500 Kunden im Einsatz.

Branche: Lohn- und Gehaltsabrechnung, Personalmanagement, Mitarbeiter-Portale für alle Branchen Mit LOGA/400 (Deutschland) und LOGA Vplus (Österreich) gehört P&I zu den größten Anbietern von Personalsoftware für IBM AS/400 und iSeries Server. Beide Systeme ermöglichen die integrierte Bearbeitung personalwirtschaftlicher Aufgaben

auf IBM Systemen mit PC-Client-Funktionen. Mit der Java-Lösung WinWeb steht eine Web-fähige, grafische Benutzeroberfläche zur Verfügung. Die eigenentwickelte Produktfamilie LOGA ist für mittelständische und dezentral organisierte Unternehmen und Behörden konzipiert. Sie ist auf allen gängigen Plattformen sowie für die IBM @server Produktlinie einsetzbar. LOGA umfasst die Payroll-Software LOGA 2001, die modular aufgebaute Personalmanagement-Lösung LOGA HRMS und die Portal-Lösung LOGA ERM. Mit LOGA ERM (Employee Relationship Management) lassen sich Mitarbeiter und Führungskräfte direkt in die Personalarbeit einbeziehen. Anwender erhalten einen rollenbasierten Zugang zu Anwendungen und Informationen.

Kontakte:

Telefon: +49 611 7147-0
Telefax: +49 611 7147-269
E-Mail: info@pi-ag.com

Ansprechpartner:

Steffi Backhaus
Telefon: +49 611 7147-362

Sie finden uns auf der Systems 2002
in Halle A1, Stand 231

PROFI



PROFI Engineering
Systems AG
Otto-Röhm-Straße 18
64293 Darmstadt

Firmenhistorie: Die PROFI Engineering Systems AG liefert als einer der europaweit führenden IBM Premier Partner e-business Infrastrukturlösungen aus einer Hand. Die Kernkompetenz des 1984 in Darmstadt gegründeten Unternehmens mit bundesweit zehn Geschäftsstellen ist die Systemintegration von Midrange- und Mainframesystemen. Heute bietet PROFI alle IBM Systeme und die Integration aller Tools.

Branche: Die Branchenneutralität von PROFI kommt allen Kunden zugute. Über 170 Zertifikate der PROFI Mitarbeiter belegen die ausgewiesene Fachkompetenz für IBM eServer iSeries, pSeries, xSeries und zSeries, mit der der gesamte Bedarf von großen und mittelständischen Unternehmen sowie des öffentlichen Dienstes abgedeckt wird. PROFI berät in allen Fragen zu

Netzwerk-, System- und Datenmanagement, zu Hochverfügbarkeit inklusive Disaster Recovery und Backup sowie SAN-, NAS- und Security-Lösungen. Das Angebot umfasst neben der Hardware alle IBM Dienstleistungen und Softwareprodukte. Sieben strategische Geschäftsfelder bieten ein Dienstleistungsspektrum in Projektmanagement, Beratung, Konzeption, Installation, Schulung und Betriebsunterstützung. Die traditionellen Schwerpunkte von PROFI weisen in die Zukunft: Offene Infrastrukturlösungen für perfektes e-business. PROFI ist SAP Mittelstandspartner und komplettiert das Angebot durch enge Partnerschaften zu allen Marktführern der IT-Marktsegmente sowie eigene Softwareprodukte. Aktuell sind 240 Mitarbeiter bei PROFI tätig.

Kontakte:

Telefon: +49 6151 8290-0
Telefax: +49 6151 8290-7610
E-Mail: profi@profi-ag.de

Ansprechpartner:

Wolfgang Kaiser
Telefon: +49 6151 8290-7616

www.profi-ag.de



Hardware



Software



Services

Informationstechnologie aus einer Hand

Mit 25 Jahren Erfahrung und einem geplanten Umsatz von 45 Mio. € in 2002 gehört update zu den führenden Systemhäusern in Deutschland. An 14 Standorten stehen Ihnen 160 erfahrene Mitarbeiter zur Verfügung. update leistet als Top-Partner der IBM Full-Service, von der Auswahl, Beschaffung und Installation von Hard- und Software-Komponenten über zahlreiche Serviceleistungen.

Business Software

UPOS – die Komplettlösung für Fertigung und den Großhandel. Im Bereich der Fertigung werden die Branchen Metallverarbeitung, Holz- und Möbelindustrie, Elektrotechnik, Elektronik, Kunststoff, Automobil-Zulieferer und Variantenfertiger im allgemeinen, im technischen Großhandel Heizung/Sanitär, Baubeschläge, Eisen/Stahl, Industriebedarf, Elektroteile, Medizintechnik und KFZ-Teile-Handel angesprochen.

Mit dem Internet-Portal webU steht außerdem eine B2B-Shop-Lösung zur Verfügung, die direkt mit der Datenbank kommuniziert. Der komfortable Online-Stücklisten-Navigator sowie der Produktkonfigurator sind weitere Highlights der Lösung.

Umfangreiche Dienstleistungen ergänzen das Profil: Von der konkreten Projektauswahl und Planung, dem Verkauf von Hard- und Software und der Einführung über die fachliche Schulung der Kunden bis zu einem umfangreichen Support bedienen wir Sie rundum.



update

Albert-Schweitzer-Straße 16
D-95326 Kulmbach

Tel.: +49 (0) 92 21-89 5-0

Fax: +49 (0) 92 21-89 5-33

eMail: info@update-gruppe.de
www.update-gruppe.de



14.-18. Oktober, München www.systems.de

update »»» (Halle B3, Stand 158)

SoftM Suite – Integrierte Lösung

SoftM Suite ist die Gesamtlösung für geschäftskritische Anwendungen, mit der sich die Geschäftsprozesse mittelständischer Unternehmen in einem durchgängigen System abbilden lassen. Dieses integrierte Standardsoftwaresystem umfasst sämtliche betriebswirtschaftlichen Anwendungen für die Bereiche:

CRM	SCM	e-Business
Financials	Human Resources	Business Intelligence

- **Financials**
(Finanz- und Rechnungswesen inkl. Kostenrechnung/Controlling)
- **Business Intelligence**
(Data Warehouse, OLAP)
- **Supply Chain Management**
(Vertrieb, Materialwirtschaft, Logistik, Produktion)
- **Customer Relationship Management**
(Marketing, Außendienst, Service)
- **e-Business**
(Portal, B2B, e-Commerce)
- **Human Resources**
(Personalabrechnung und -management)

SoftM Software und Beratung AG

Die SoftM-Gruppe mit der SoftM Software und Beratung AG als Zentrale und Entwicklungszentrum in München ist ein führender Anbieter von betriebswirtschaftlicher Standardsoftware für geschäftskritische Anwendungen in mittelständischen Unternehmen.

Seit 1973 entwickelt SoftM betriebswirtschaftliche Software für das Zielsegment Mittelstand und verfügt heute über eine Kundenbasis von über 3400 Unternehmen. Rund 480 qualifizierte Mitarbeiter an 15 Standorten in Deutschland, Österreich, der Schweiz und Tschechien gewährleisten die nötige räumliche Nähe und Kompetenz.

Im Zentrum der SoftM-Strategie stehen Lösungskonzepte für mittelständische Unternehmen. Zielbranchen sind vor allem der Handel, die Nahrungs- und Genussmittelindustrie sowie Pharma- und Kosmetikunternehmen.

Seit 1987 ist SoftM Geschäftspartner der IBM Deutschland und heute einer der führenden VAR-Partner für das System iSeries 400. Die SoftM AG erhielt als Anerkennung für die sehr gute Zusammenarbeit bereits elfmal die Auszeichnung „IBM Top-Geschäftspartner“ und ist darüber hinaus „IBM Premier Business Partner“.

SoftM

SoftM Software und Beratung AG

Messerschmittstr. 4
D-80992 München

☎ +49 (89) 143 29-0
FAX +49 (89) 143 29-114
e-Mail: info@softm-ag.de
Internet: www.softm.com

SoftM

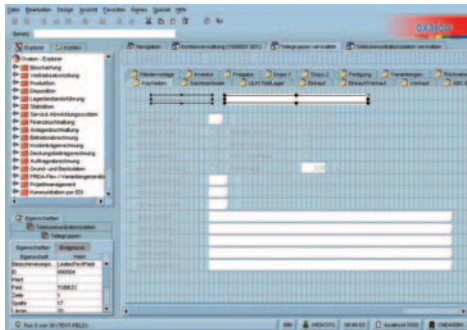
 Suite



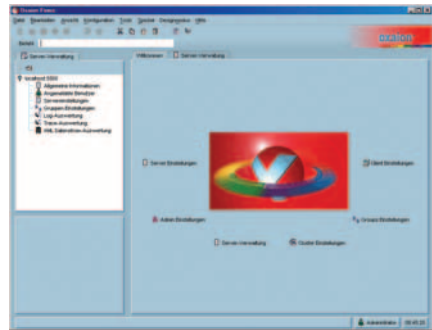
oxaion – Discover a New Word for Business Solution

e-business, CRM, SCM, DMS, JAVA, Marktplatz, WEB, WAP ...

Das sind die aktuellen Schlagworte für zukunftsfähige Prozesse eines modernen Unternehmens. Aber: Erinnern Sie sich noch an die Werbung der Deutschen Post? „Irgend Jemand muss die Ware auch noch zum Kunden bringen“ heißt es da. Und diese Basis, ohne die keines der obigen Themen funktioniert, ist und bleibt ein ERP-System.



In oxaion können Datenfelder einfach per Drag and Drop verschoben werden.



Das Administrator-Menu von oxaion.

Command hat dabei quasi das Thema ERP neu erfunden und die obigen Themen gleich mit integriert. Das garantiert, dass keine Schnittstellenprobleme den ungehinderten Datenfluss beeinträchtigen und z.B. der Besteller übers Internet wirklich aktuelle Verfügbarkeitsinformationen erhält. Sein Auftrag wird sofort und unmittelbar eingebucht und im ERP-System werden sämtliche erforderlichen Prozesse bis zu Produktion und Beschaffung ausgelöst.

Technik

Das Bindeglied für diese Prozesse ist ein völlig neu 100 % in JAVA entwickelter Applicationserver, der auf der von command entwickelten, neuartigen Technologie JET (Java Enterprise Technology) basiert. Der Applicationserver integriert neben den klassischen Aufgaben eines Middletier in einer 3-tier-Architektur gleichzeitig

einen Webserver und das Gebiet der Enterprise Application Integration (EAI). Diese Technologie erlaubt die arbeitsplatzbezogene Zusammenstellung und Bildschirmmasken und -feldern, ohne Eingriff in die Programme, einfach per Drag and Drop.

Funktionalität

Oxaion ist eine bewährte, auf Business-Componenten-Technik basierte Business Solution für den Mittelstand. oxaion ist eine vollständige Eigenentwicklung der command ag und beinhaltet sämtliche Geschäftsprozesse: Vom Rechnungswesen über die Warenwirtschaft bis zu PPS. Auch Instandhaltung und Service, sowie das Projektmanagement sind integriert. Ein leistungsfähiger, WORD-basierter Formularmanager unterstützt ein modernes Erscheinungsbild nach aussen.

Mit **GUS-Unternehmenslösungen** werden nicht nur die Geschäftsprozesse im Unternehmen optimiert. Immer wichtiger für den Erfolg eines Unternehmens wird die Fähigkeit, Informationen mit Partnern auszutauschen und somit Planung, Wertschöpfungs- und Warenströme mit Kunden und Lieferanten übergreifend zu gestalten.

Ausgehend von ganzheitlichen Konzepten im Unternehmen (Enterprise Ressource Planning) bietet die GUS Group heute übergreifende Lösungen im Sinne einer Supply Chain und der Efficient Customer Response an. Dazu ergänzen wir bewährte Server-Anwendungen durch Web-Services zur Kommunikation zwischen Geschäftspartnern.

CHARISMA ist das chargenorientierte Informationssystem für Anwenderunternehmen aus den Branchen

The screenshot shows the CHARISMA 8.0 interface with a menu on the left and a main window displaying a list of orders. The menu includes options like 'Dateien', 'Einstellungen', 'System', 'Werkzeuge', 'Hilfe', 'Anmelden', 'Abmelden', 'Einstellungen', 'System', 'Werkzeuge', 'Hilfe', 'Anmelden', 'Abmelden'. The main window has a title bar 'Charisma 8.0' and a menu bar with 'Datei', 'Bearbeiten', 'Ansicht', 'System', 'Werkzeuge', 'Hilfe'. Below the menu bar, there are several tabs: 'Bestellungen', 'Lieferungen', 'Aufträge', 'Kunden', 'Anbieter', 'Produkte', 'Warengruppen', 'Warengruppenhierarchie', 'Warengruppenhierarchie (Druck)', 'Warengruppenhierarchie (Druck)', 'Warengruppenhierarchie (Druck)'. The 'Bestellungen' tab is active, showing a list of orders with columns: 'Nr.', 'Datum', 'Status', 'Anbieter', 'Produkt', 'Warengruppe', 'Warengruppenhierarchie', 'Warengruppenhierarchie (Druck)', 'Warengruppenhierarchie (Druck)', 'Warengruppenhierarchie (Druck)'. The list contains several rows of data, including order numbers, dates, and status indicators.

Pharma, Chemie, Nahrungs- und Genussmittel, Kosmetik, Farben/Lacke, Elektro/Elektronik, Textil sowie Logistik. CHARISMA integriert alle Geschäftsprozesse vom Einkauf bis zum Verkauf als ein komplettes ERP-System und ist somit ein Glied eines Supply-Chain-Managementsystems.

GUS-OS fasst neue weborientierte Softwarelösungen zusammen - zum Beispiel GUS-OS Labor (Laborinformationssystem) und GUS-OS Content (Content Managementsystem).

eLogistIQ ist ein plattformunabhängiges webbasiertes Komplettsystem für den Online-Versandhandel. Es deckt mit den drei Hauptkomponenten - Online Shop, Warenwirtschaft, Lagerverwaltungssystem - den gesamten Geschäftsprozess im eCommerce ab - von der Online-Artikelpflege, über die Bestellung zur Kommissionierung und Transport-Logistik. Das System kann in bestehende ERP-Lösungen integriert werden und unterstützt Outsourcing-Szenarien.

Als **WebFacing Competence Center** der IBM ist die GUS Group darüber hinaus bei der Anwendungsmodernisierung von iSeries-Lösungen für eBusiness aktiv.

CHARISMA, eLogistIQ und GUS-OS: e-Business at its best!

TIM – Textile Integrated Manufacturing

die weltweit führende ERP-Lösung für die Textil- und Bekleidungsindustrie

Ausgehend von Ihrer über 12-jährigen Erfahrung u.a. in der Textil- und Bekleidungsindustrie hat die DATASYS Gruppe mit der Datatex AG (Baar/Schweiz) das Softwarepaket TIM (*Textile Integrated Manufacturing*) entwickelt, ein integriertes Informations- und Planungssystem auf Basis der Plattform AS/400/iSeries für Unternehmen entlang der textilen Wertschöpfungskette.

Dank der zielgerichteten Konzeption und der Kenntnis textiler Erfordernisse entwickelt **TIM** neue Integrationsebenen und liefert Informationen über den gesamten Produktionsablauf: vom Auftragseingang und den Vertriebsdetails über Planung, Auslösung und Kontrolle des Produktionsprozesses und der Steuerung der Liefertermine, bis hin zu Standard- und Ist-Kostenanalyse und Materialwirtschaft, Einkauf und Lohnproduktion für Dritte.

TIM stellt eine Struktur zur Verfügung, innerhalb derer textile Hersteller ihr Unternehmens- und Produktions-Know-how organisieren können, um eine entscheidende Management-Ressource aufzubauen. Natürlich brauchen industrielle Entscheidungsträger schnellen Zugriff auf Daten und Informationen, wichtiger ist es jedoch, Antworten auf entscheidende Fragen zu bekommen, wie „Was passiert, wenn ...?“, „Wie kann man ...?“.

Hier beweist **TIM** seine Überlegenheit als unternehmensweites Informationssystem.

Dank seiner modularen Struktur bietet **TIM** ein benutzerfreundliches und individuell anpassbares Umfeld, das auf die Bedürfnisse jedes Anwenders abgestimmt werden kann. Dieser modulare Aufbau stellt eine ideale Lösung für kleine und große Unternehmen dar. Die **TIM**-Anwendungen können sukzessive ausgebaut werden, und zwar sowohl horizontal durch zusätzliche Funktionen, als auch vertikal durch die Integration weiterer Produktionsstufen.

Es gibt keine spezielle **TIM**-Lösung für beispielsweise eine Spinnerei oder einen Konfektionsbetrieb. Es gibt nur ein **TIM**-Umfeld, das dank seiner hohen Flexibilität und Ausbaufähigkeit an eine breite Palette industrieller Anforderungen angepasst werden kann.



TIM setzt sich aus folgenden integrierten Funktionsmodulen zusammen:

SALES, für die Steuerung von Aufträgen, Vertrieb, Versand und Fakturierung,
PLANNING, zur Termin- und Produktionsplanung,
MANUFACTURING, zur Steuerung des Produktionsablaufes einschliesslich Warenend- und Qualitätskontrolle,
INVENTORY & PURCHASING, zur Optimierung des Bestellwesens und der Lagerverwaltung,
COSTING, zur Überwachung und Kontrolle der Standard- und Ist-Kosten,
DATABASE, zur Speicherung von Unternehmensinformationen und Produktionsstandards.

Die DATASYS Gruppe mit ihrem Hauptsitz in Mailand/Italien gehört in Europa zu den führenden Anbietern von DV-Lösungen für mittelständische Unternehmen, entwickelt auf der Basis von IBM-Produkten. Dank seines Partnernetzwerkes ist das Unternehmen weltweit in über 35 Ländern vertreten.

Die ‚Galaxy‘ Initiative der IBM



Eine neues Programm namens ‚Galaxy‘ wurde von IBM @server iSeries angekündigt. Die Absicht ist, eine breite Auswahl an modernen Lösungen anzubieten, die auf der iSeries mit ihren legendären Vorteilen wie Sicherheit, Zuverlässigkeit, Leistung, Integration und Skalierbarkeit laufen.

Neue Technologien wie z.B. Java, WebSphere, Domino und Linux erweitern den Funktionsumfang für ein Unternehmen beträchtlich. Bisher schrecken viele kleine und mittelständische Unternehmen vor dem Einsatz neuer, moderner Anwendungen zurück, da die Kosten für die notwendige Infrastruktur zu hoch

erscheinen. Genau hier greift die Galaxy Initiative der IBM: Beim Einsatz einer modernen e-business Anwendung können auf ausgewählte iSeries Modelle (i270 und i820) äußerst attraktive Rabatte gegeben werden, wenn Anwendung und Plattform gebündelt sind. Anwendungen, die geeignet sind für diese Initiative, sind aufgelistet in der Galaxy Mall.

Ziel des Galaxy Programms ist es, den Einsatz von modernen/e-business fähigen Lösungen anzutreiben. Einen Teil der Galaxy-Anwendungen finden Sie in dieser Broschüre. Einen vollständigen Überblick aller Galaxy-Anwendungen erhalten Sie auf der exklusiven Galaxy Website. Die hohe Anzahl von modernen Anwendungslösungen, die auf der iSeries erhältlich sind, stellt die Wichtigkeit dieses IBM Midrange Servers unter Beweis und veranschaulicht das Engagement von Software Entwicklern auf der iSeries.

Mit diesem Angebot möchte es IBM seinen lang-jährigen Kunden erleichtern, die heute für eine erfolgreiche e-business Strategie nötigen Anwendungen auf einer leistungsstarken Infrastruktur zu betreiben und damit aktuelle Innovationen optimal zu nutzen.

Bei Fragen wenden Sie sich bitte an Ihren Business Partner oder Ihren IBM Ansprechpartner. Mehr Informationen zu Galaxy und eine komplette Liste aller zur Verfügung stehenden Software Solutions finden Sie auf der Galaxy Webseite: **ibm.com/eserver/iseries/developer/galaxy/**