

MAGAZIN

IBM

Die Express Seller Angebote für IBM Business Partner

11/2008



**FOR DEALERS
ONLY**

**ibm express
advantage™**

Express Seller

Träume werden wahr!

Genießen Sie mit 'Know Your IBM' unvergessliche Tage in San Francisco.

Sie sammeln Meilen fürs Fliegen und Treuepunkte für Ihre Einkäufe? Dann sollten Sie sich auch das attraktive Prämienprogramm für Mitarbeiter von IBM Business Partnern nicht entgehen lassen. Mit Ihren Verkäufen sammeln Sie ganz einfach wertvolle Prämienpunkte – zum Einlösen im umfangreichen Onlinekatalog oder zur freien Verfügung als Guthaben auf einer MASTER Card.

JETZT NEU!
Doppelte Punkte für
IGF finanzierte
System x Verkäufe!

Erfassen Sie Ihre Endkundenrechnungen mit wenigen Klicks auf der Web-Seite des Partner-World Programms 'Know Your IBM'. Prämienpunkte gibt's für ausgewählte Produkte des IBM Hardware-, Software und Service-Portfolios. Lassen Sie sich auch die tollen Sonderaktionen nicht entgehen: 750 Punkte extra für einen neuen IBM Kunden. Und 10 % mehr Prämienpunkte bei gemeinsamem Verkauf mehrerer eligibler Brands.

**Viele neue
Lernmodule
verfügbar!**

Weitere Prämien erhalten Sie durch das Absolvieren von effizienten, kurzen Online-Lernmodulen. Ausgerichtet auf das IBM Produktportfolio für SMB-Kunden vermitteln die Lernmodule wertvolles Know How fürs Verkaufsgespräch.

NEU!



Mit Know Your IBM nach San Francisco! Steigern Sie Ihre persönliche Chance dabei zu sein. Sammeln Sie möglichst viele Lose und mit etwas Glück gehören auch Sie zu den 70 Reise-Teilnehmern! Absolvieren Sie noch bis zum 12. Dezember 2008 möglichst viele Lernmodule und registrieren Sie alle eligiblen Verkäufe! Und reservieren Sie den 26. Februar bis 2. März 2009 schon jetzt in Ihrem Kalender.

Legen Sie jetzt gleich los!

Alle Details finden Sie unter **ibm.com/partnerworld/knowyouribm**.

PS: IBM übernimmt für Sie die Abgaben und Steuern für die Know Your IBM Prämien und Reisegewinne.

Know Your IBM ist das Weiterbildungs- und Loyalitätsprogramm innerhalb von IBM PartnerWorld. Teilnahmeberechtigt sind Verkaufsmitarbeiter von IBM Business Partnern. Mitarbeiter von Distributoren können Lernmodule absolvieren, aber keine Verkäufe registrieren.



Armin Klug
IVT Manager Germany

Sehr geehrte Partnerin, sehr geehrter Partner,

der Jahresendspurt ist bereits in vollem Gange. Nutzen Sie die zahlreichen Promotions und Programme für das Geschäft bei Ihren Kunden.

Fragen Sie Ihren IBM Betreuer nach den aktuellen Informationen.

Eine Übersicht finden Sie auch unter ibm.com/partnerworld/de/express-seller

Ich wünsche Ihnen viel Erfolg.

Ihr

Armin Klug

Inhaltsverzeichnis

IBM Express Seller Channel-Programm	4
IBM Partnership Solution Center	6
System x	9
System Storage	17
IBM Power Systems	23
IBM Power Systems (System i)	27
IBM Power Systems (System p)	37
Drucker	41
Software	45
Service	53
Global Financing	59
Wo finde ich was?	62

Fragen, Wünsche und Anregungen zum Express Seller Magazin?

Kontakt: Michael Lakowski, cimlak@de.ibm.com

IBM Express Seller Chan

Das IBM Express Seller Channel-Programm bietet exzellente Server-, Speicher- und Druckerlösungen zu wettbewerbsfähigen Preisen, mit kurzen Lieferzeiten und kalkulierbaren Renditen – unterstützt von einem umfassenden Programm zur Stimulierung der Nachfrage und Erhöhung des Bekanntheitsgrades.

Das IBM Express Seller Channel-Programm wurde konzipiert, um IBM Business Partner dabei zu unterstützen, den Verkauf von Server-, Speicher- und Druckerlösungen an kleine und mittlere Unternehmen zu erhöhen. Im Rahmen des Programms bietet IBM die richtigen, auf die Anforderungen Ihrer Kunden ausgerichteten Produkte zu wettbewerbsfähigen Preisen an. Hinzu kommt umfassende Marketingunterstützung durch Werbung in Funk und Fernsehen sowie in Form von anpassbaren Materialien zur Förderung der Leadgenerierung.

Das IBM Express Seller Channel-Programm richtet sich an autorisierte IBM Distributoren und Reseller, nicht aber an Endkunden. Dieses Programm bietet IBM Business Partnern die Möglichkeit, ihre Gewinnspanne zu erhöhen und IBM Produkte aus dem Einstiegsbereich sowie Midrange-Produkte auf einfachere Weise zu bestellen und an ihre Kunden auszuliefern.

Produktangebote

Die Produkte im Express Seller Programm werden an die Endkunden als Subset der IBM Express Advantage-Angebote vermarktet und durch Finanzierungs- und Serviceangebote ergänzt.

- IBM System x™
- IBM BladeCenter®
- IBM IntelliStation®
- IBM System p™
- IBM System i™
- IBM System Storage™
- IBM Printing Systems
- IBM Lotus® Software
- IBM Tivoli® Software
- IBM Global Technology Services
- IBM Financing Advantage

Express Seller Marketing Engine

IBM Nachfragestimulierung für Endkunden

IBM hat ein umfassendes Marketingprogramm für Express Seller entworfen. Die Produktangebote werden als Subset des IBM Express Produktportfolios vermarktet. IBM bietet Folgendes:

- *Regelmäßige Werbung, mit der Ihre Kunden über die Vorteile des IBM Express Portfolios informiert werden.*
- *Diese Maßnahmen generieren Kontakte, die wiederum zur Nachfrage bei Ihnen führen.*
- *IBM stellt Materialien und Tools bereit, mit denen Sie den erhöhten Bekanntheitsgrad auf dem Markt nutzen können.*

► ibm.com/eserver/de/express

Unterstützung unserer Business Partner

IBM hat eine Reihe von Materialien und Tools zur Unterstützung der Vertriebskanäle entwickelt. Und Sie profitieren vom Bekanntheitsgrad, den wir für unser Express Produktportfolio erhöhen. Dazu gehören zum Beispiel

- *Preislisten*
- *Begleitmaterial wie Flyer, Datenblätter etc.*

Weitere Informationen erhalten Sie über unser Express Seller Toolkit unter

► ibm.com/partnerworld/de/express-seller

Schlüsselmerkmale und Vorteile des Programms

Merkmal	Vorteil
Wettbewerbsfähiger Preis	Schnellerer Verkauf ohne spezielle Angebotsphase
Höhere Gewinnchancen	Mehr Planbarkeit für Ihr Unternehmen
Sicherstellung der Produktverfügbarkeit	Schnellere Auslieferung an Sie und Ihre Kunden
Gemeinsamer Einsatz für Kundenanforderungen	In Zusammenarbeit mit Ihnen bringt IBM Angebote auf den Markt, die Kunden wirklich wollen
IBM Engine zur Nachfragestimulierung	Höherer Bekanntheitsgrad der IBM Angebote und dadurch höhere Nachfrage bei Ihnen
IBM PartnerWorld	Verfügbarkeit von Tools für die Entwicklung eigener Marketingkampagnen zur Ankurbelung des Verkaufs

nel-Programm 2008

IBM Business Partner-Programme

IBM PartnerWorld

Um alle Programme und Materialien aus diesem Flyer in Anspruch nehmen zu können, müssen Sie Mitglied der PartnerWorld-Organisation sein. PartnerWorld ist das IBM Programm für die Bereitstellung von Schulungen, Unterstützung, Marketing- und Vertriebs-hilfen für Business Partner, die am Verkauf von IBM Produkten, Services und Lösungen interessiert sind. Wenn Sie noch kein PartnerWorld-Mitglied sind, registrieren Sie sich bitte unter

► ibm.com/partnerworld

Know your IBM

Informationen zu Schulungs- und Incentive-Programmen für IBM Business Partner erhalten Sie unter

► ibm.com/partnerworld/knowyouribm

IBM @server Truck

Der @server Truck ist ein konventioneller, zwölf Meter langer, klimatisierter Trailer, in dem die neuesten IBM @server Produkte ausgestellt sind und der mit Audio- und Videofunktionen ausgestattet ist. Er tourt durch Europa und besucht auf Anfrage Orte, an denen Kunden- und Business Partner-Events stattfinden.

Preis-anfrage und Special Bid (SBO)

Konfiguration und Preis für System x, Speicher und Optionen. IBM Special Bid kann Reseller dabei unterstützen, reaktions-schneller und wettbewerbsfähiger zu sein, wenn es um System x Produkte mit entsprechenden Speicherkomponenten und Optionen geht.

► Bitte wenden Sie sich an Ihren Distributor

10hoch4

Rückvergütungsprogramm für Volumenprodukte. Erhalten Sie jetzt satte Rückvergütung für System x Hardware, Storage Hardware Runrate Produkte, ServicePac und SOFTEK

► ibm.com/partners/de/10hoch4

Promotions und Incentive-Programme

Express Seller Advantage-Programme für IBM System p und OpenPower

Diese Programme gewähren Rabatte als Anerkennung für IBM Business Partner-Reseller, welche bei IBM Distributoren einkau-fen, die mit großem Erfolg im SMB-Bereich aktiv sind. Sie stellen einen Anreiz für den Reseller dar, seine Reichweite und seinen Marktanteil in einem 'Non-Bid Business Model' zu vergrößern.



IBM Partnership Solution Center

Für IBM Business Partner, die ihre Zusammenarbeit mit IBM verstärken möchten, haben wir in sechs großen Städten Partnership Solution Centers gegründet. Deren Ziel ist es, Ihnen kompetente Ansprechpartner für alle IT-Themen zur Verfügung zu stellen und Sie bei Ihren Kundenprojekten zu unterstützen.

Hamburg

Leiter Jörg Ludwig

IBM Deutschland
Beim Strohause 17
20026 Hamburg

Tel.: +49 40 6389-1200
E-Mail: psc_hamburg@de.ibm.com

Berlin

Leiter Jörg Ludwig

IBM Deutschland
Alt-Moabit 101 A
10559 Berlin

Tel.: +49 30 39076-570
E-Mail: psc_berlin@de.ibm.com

Stuttgart

Leiter Udo Rauch

IBM Deutschland
Pascalstraße 100
70569 Stuttgart

Tel.: +49 711 785-4700
E-Mail: psc_stuttgart@de.ibm.com

Düsseldorf

Leiter Dr. Günter Sommer

IBM Deutschland
Karl-Arnold-Platz 1a
40474 Düsseldorf

Tel.: +49 211 476-2700
E-Mail: psc_duesseldorf@de.ibm.com

Frankfurt

Leiter Jens Köhler

IBM Deutschland
Wilhelm-Fay-Straße 30-34
65936 Frankfurt

Tel.: +49 69 6645-5700
E-Mail: psc_frankfurt@de.ibm.com

München

Leiter Andreas Britsche

IBM Deutschland
Hollerithstraße 1
81829 München

Tel.: +49 89 4504-2700
E-Mail: psc_muenchen@de.ibm.com

Weitere Informationen erhalten Sie unter:

ibm.com/businesscenter/smb/de/de/infobusinesspartner

Haben Sie weitere Fragen? Nutzen Sie unsere zentrale Rufnummer!



01805 444 850*

Mo-Do: 9.00-18.00 Uhr

Freitag: 9.00-17.00 Uhr

(* 14 Cent aus dem deutschen Festnetz)

oder per E-Mail: systems@de.ibm.com

Work Together! – Im Team mit den IBM Kompetenzzentren.



Mehr Infos unter:

► ibm.com/de/worktogether/partner

IBM Partnership Solution Center Berlin

Veranstaltungen für Business Partner:

05. 11. 2008 QLogic – Lösungen und Produkte (NPIV, FCoE, iSCSI)) für IBM BladeCenter & System x

In diesem Workshop werden von der Einrichtung bis hin zur Anwendung, Neuigkeiten und die Vorteile von QLogic-Produkten präsentiert. Neben iSCSI und FC werden auch neue Technologien wie NPIV (N_port ID Virtualisierung) und FCoE (Fibre Channel over Ethernet) präsentiert.

Geplante Agenda:

Die Veranstaltung richtet sich an Mitarbeiter von IBM Business Partnern aus dem Bereich Sales, TechSales und techn. Verantwortliche.

Kontakt: roman.kossinna@de.ibm.com

Telefon: 030/39076-570

Kontakt: psc_berlin@de.ibm.com

Telefon: +49 30 39076-570

IBM Partnership Solution Center Düsseldorf

Veranstaltungen für Business Partner:

05. 11. 2008 PSC Wegweiser für neue IBM Business Partner

Dieser Workshop richtet sich an neue IBM Business Partner. Wir zeigen Ihnen auf, welche Möglichkeiten der Zusammenarbeit das Partnership Solution Center bietet.

13. 11. 2008 (10–13 Uhr) PSC Sales & Marketing Tag:

NLP – Katalysator für Ihren Erfolg

Beruflicher Erfolg braucht neben Fachwissen zusätzlich folgende Voraussetzungen: Exzellente Kommunikationskompetenz, die Fähigkeit Ziele zu erreichen und das souveräne Meistern kritischer Situationen. Dazu setzen wir mit NLP eine moderne und sehr effektive Methode für Kommunikations- und Veränderungsprozesse ein. Sie können mit NLP jede Kommunikationssituation besser gestalten und Ihre persönlichen Potenziale optimal nutzen.

13. 11. 2008 (14–17 Uhr) PSC Sales & Marketing Tag:

Optische Kompetenz – der Schlüssel zum Erfolg

Stilsicher auftreten – wer Stil hat, erhält die Chance, als charismatisch empfunden zu werden. Stilsicher sind Menschen, die sich Ihrer individuellen Vorgaben bewusst sind und diese richtig in Szene setzen können. Denn nur wenn Ihr Aussehen und Auftreten mit Ihrer Persönlichkeit und den Image-Botschaften Ihres Unternehmens im Einklang sind, wird es Ihnen gelingen, Ihre Mitmenschen von Ihrem Können zu überzeugen.

27. 11. 2008 (10–13 Uhr) PSC Sales & Marketingtag:

Führen im Denken unserer Zeit

Struktur- und Wertewandel sind Signalbegriffe für andere Führungsaufgaben, die Anpassung ohne Überanpassung verlangen. Die Rolle der Führungskraft, das Selbstverständnis der täglichen Führungspraxis und die persönlichen Grenzziehungen sollen im Hinblick auf Horizontenerweiterung überprüft und durch alternative Handlungsorientierung verändert werden.

27. 11. 2008 (14–17 Uhr) PSC Sales & Marketing Tag: Competence Selling

Competence Selling: Erfolgreich verkaufen – mit Persönlichkeit und Methode.

Hier werden die Signature Selling Method und der Ansatz des Consultative Selling vorgestellt, außerdem gibt es eine Einführung in die Methoden Struktogramm/ Triogramm sowie Herman Brain Dominanz Instrument.

Kontakt: psc_duesseldorf@de.ibm.com

Telefon: +49 211 476 -2700



Weitere Informationen zu unseren PSC-Veranstaltungen finden Sie hier:

Für Business Partner Veranstaltungen: ibm.com/businesscenter/smb/de/de/infobusinesspartner

Für Kundenveranstaltungen: ibm.com/businesscenter/smb/de/de/veranstaltungennord

IBM Partnership Solution Center Frankfurt

Veranstaltungen für Business Partner:

11. 11. – 13. 11. 2008 WebSphere Portal application integration – Stuttgart

Lernen Sie in diesem 3-tägigen Workshop die vielfältigen Einsatzmöglichkeiten und Funktionen der WebSphere Portal Producte (wie z.B. WebSphere Portal Enable und WebSphere Portal Express) u. v. m. kennen.

06. 11. 2008 OPTIMIZE IT with System i Speicherlösungen 2008 – Mainz

Dies ist eine Veranstaltung für Kunden, deren Betreuer bei der IBM und IBM Geschäftspartner, die ihre Kunden begleiten. IBMer und IBM Business Partner können als Zuhörer auch dann an diesem Event teilnehmen.

Veranstaltungen für Kunden:

04. 11. 2008 OPTIMIZE IT with System i Storage Solutions 2008 – Mainz

Innovative IBM System i customers use IBM storage solutions to compete successfully in the flat world (Thomas L. Friedman) of fierce, global competition.

Kontakt: psc_frankfurt@de.ibm.com

Telefon: +49 69 6645-5700

IBM Partnership Solution Center Stuttgart

Veranstaltungen für Business Partner:

05. 11. 2008 IBM Lotus Sametime 8.0.1 Workshop: Effizient kommunizieren

Lernen Sie das Produktportfolio von IBM Lotus Sametime 8.0.1 kennen, wagen Sie einen Blick hinter die Kulissen und erkennen Sie Nutzen und Möglichkeiten der Kommunikationsplattform für Ihre Kunden.

17. 11. 2008 IBM Optim Solutions boot camp im IBM Innovation Center

IBM Optim speichert historische Daten aus der Produktionsdatenbank in ein sicheres Archiv. Die archivierten Daten werden entsprechend ihren Definitionen auf günstigeren Medien gespeichert und sind jederzeit leicht wiederherstellbar.

11. 11. 2008 WebSphere Portal application integration

Lernen Sie in diesem 3-tägigen Workshop die vielfältigen Einsatzmöglichkeiten und Funktionen der WebSphere Portal Producte (wie z.B. WebSphere Portal Enable und WebSphere Portal Express) u. v. m. kennen.

12. 11. 2008 PSC Wegweiser für neue IBM Business Partner

Dieser Workshop richtet sich an neue IBM Business Partner. Wir zeigen Ihnen auf, welche Möglichkeiten der Zusammenarbeit das Partnership Solution Center bietet.

Kontakt: psc_stuttgart@de.ibm.com

Telefon: +49 711 785-4700



Weitere Informationen zu unseren PSC-Veranstaltungen finden Sie hier:

Für Business Partner Veranstaltungen: ibm.com/businesscenter/smb/de/de/infobusinesspartner

Für Kundenveranstaltungen: ibm.com/businesscenter/smb/de/de/veranstaltungennord

IBM System x

Die System x Express Seller Angebote für IBM Business Partner



November 2008

IBM System x3200 M2 Express



SPEZIFIKATIONEN

Intel E4600 Core 2 Duo Prozessor mit 2.4 GHz, 2 MB L2 Cache, 1 GB Hauptspeicher, Open Bay, HotSwap SATA/SAS, Multiburner, 1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice ***, Best.-Nr. 4368K1G
Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab

**575,00 €*
16,73 €****

Intel Xeon 3320 Quad Core Prozessor mit 2.5 GHz, 6 MB L2 Cache, 2 x 512 MB Hauptspeicher, Open Bay, HotSwap SATA/SAS, ServeRAID 8k-l, Multiburner, Tower, 1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice ***, Best.-Nr. 4368K4G
Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab

**751,00 €*
21,85 €****

SERVICEPACS

Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 7 Tage/24 Stunden, 24 Stunden vereinbarte Wiederherstellung, Best.-Nr. 41W9368

304,00 €*

Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 7 Tage/24 Stunden, 6 Stunden vereinbarte Wiederherstellung, Best.-Nr. 41W9355

491,00 €*

OPTIONEN FÜR SYSTEM X3200 M2 EXPRESS (AUSWAHL)

73 GB 15k SAS 3,5" HDD, Best.-Nr. 43W7481

180,00 €*

146 GB 15k SAS 3,5" HDD, Best.-Nr. 43W7482

253,00 €*

H/H 200/400 LTO Gen Tape Drive, Best.-Nr. 42D8753

1.260,00 €*

160/320 VXA 3 Tape Drive, Best.-Nr. 42D8751

678,00 €*

160 GB SimpleSwap SATA, Best.-Nr. 43W7590

85,00 €*

250 GB SimpleSwap SATA, Best.-Nr. 43W7594

103,00 €*

500 GB SATA HDD, non HotSwap Best.-Nr. 41Y8218

253,00 €*

500 GB SATA HDD, HotSwap Best.-Nr. 41Y8226

206,00 €*

750 GB SimpleSwap SATA Best.-Nr. 41Y8222

342,00 €*

IBM System x3250 M2 Express



SPEZIFIKATIONEN

Intel E4600 Core 2 Duo Prozessor mit 2.4 GHz, 2 MB L2 Cache, 1 GB Hauptspeicher, Open Bay, HotSwap SATA/SAS, Multiburner, 1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice ***, Best.-Nr. 4194K1G
Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab

**918,00 €*
26,71 €****

Intel Xeon 3320 Quad Core Prozessor mit 2.5 GHz, 6 MB L2 Cache, 2 x 512 MB Hauptspeicher, Open Bay, HotSwap SATA/SAS, ServeRAID 8k-l, Multiburner, 1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice ***, Best.-Nr. 4194K2G
Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab

**1.150,00 €*
33,47 €****

SERVICEPACS

Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 7 Tage/24 Stunden, 24 Stunden vereinbarte Wiederherstellung, Best.-Nr. 41W9369

228,00 €*

Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 7 Tage/24 Stunden, 6 Stunden vereinbarte Wiederherstellung, Best.-Nr. 41W9355

491,00 €*

IBM System x3500 Express



SPEZIFIKATIONEN

Intel Xeon E5420 Quad Core Prozessor mit 2.5 GHz, 12 MB L2 Cache, 2 x 1 GB Hauptspeicher, Open Bay, 2,5" SAS, ServeRaid 8k, DVD/CD-RW, 1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice ***, Best.-Nr. 7977KBG
Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab

**2.040,00 €*
59,36 €****

Intel Xeon E5405 Quad Core Prozessor mit 2.0 GHz, 12 MB L2 Cache, 2 x 1 GB Hauptspeicher, Open Bay, 3,5" SAS/ SATA, ServeRaid 8k, DVD/CD-RW, 1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice ***, Best.-Nr. 7977KAG
Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab

**1.560,00 €*
45,39 €****

SERVICEPACS

Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 7 Tage/24 Stunden, 24 Stunden vereinbarte Wiederherstellung, Best.-Nr. 41W9370

361,00 €* *

Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 7 Tage/24 Stunden, 6 Stunden vereinbarte Wiederherstellung, Best.-Nr. 41W9359

1.300,00 €* *

OPTIONEN FÜR SYSTEM X3500 EXPRESS (AUSWAHL)

1 GB FBDIMM, Best.-Nr. 43X0608

88,00 €* *

2 GB FBDIMM, Best.-Nr. 43X0611

110,00 €* *

4 GB FBDIMM, Best.-Nr. 43X0614

199,00 €* *

250 GB SATA HS 3 GB/S HDD, Best.-Nr. 43W7598

88,00 €* *

73 GB 15k SAS 3,5" HDD, Best.-Nr. 43W7481

180,00 €* *

146 GB 15k SAS 3,5" HDD, Best.-Nr. 43W7482

253,00 €* *

Redundant Power + Cooling Option, Best.-Nr. 43W8212

156,00 €* *

160 GB HotSwap SATA Platte, Best.-Nr. 41Y8208

71,00 €* *

Quad-Core Intel Xeon Prozessor E5405 Best.-Nr. 44W3265

281,00 €* *

Quad-Core Intel Xeon Prozessor E5420 Best.-Nr. 44W3267

431,00 €* *

500 GB Hs SATA Best.-Nr. 41Y8226

206,00 €* *

IBM System x3550 Express



SPEZIFIKATIONEN

Intel Xeon E5410 Quad Core Prozessor mit 2.33 GHz, 12 MB L2 Cache, 2 x 2 GB Hauptspeicher, Open Bay, 2,5" HotSwap SAS, ServeRAID 8k, DVD/CD-RW, 1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice ***, Best.-Nr. 7978KMG
Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab

**1.460,00 €*
42,48 €****

Intel Xeon E5405 Quad Core Prozessor mit 2.0 GHz, 12 MB L2 Cache, 2 x 1 GB Hauptspeicher, Open Bay, 3,5" HotSwap SAS, ServeRaid 8k-l, DVD/CD-RW, 1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice ***, Best.-Nr. 7978KLG
Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab

**1.100,00 €*
32,01 €****

**PREIS-
senkung**

SERVICEPACS

Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 7 Tage/24 Stunden, 24 Stunden vereinbarte Wiederherstellung, Best.-Nr. 41W9369

228,00 €* *

Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 7 Tage/24 Stunden, 6 Stunden vereinbarte Wiederherstellung, Best.-Nr. 41W9358

748,00 €* *

OPTIONEN FÜR SYSTEM X3550 EXPRESS (AUSWAHL)

160 GB HotSwap SATA II, Best.-Nr. 41Y8208

71,00 €* *

1 GB FBDIMM, Best.-Nr. 43X0608

88,00 €* *

2 GB FBDIMM, Best.-Nr. 43X0611

110,00 €* *

4 GB FBDIMM, Best.-Nr. 43X0614

199,00 €* *

250 GB SATA HS 3 GB/S HDD, Best.-Nr. 43W7598

88,00 €* *

73 GB 15k SAS 3,5" HDD, Best.-Nr. 43W7481

180,00 €* *

146 GB 15k SAS 3,5" HDD, Best.-Nr. 43W7482

253,00 €* *

160 GB SimpleSwap SATA, Best.-Nr. 43W7590

85,00 €* *

250 GB SimpleSwap SATA, Best.-Nr. 43W7594

103,00 €* *

Redundant Power 670 W, Best.-Nr. 43W8213

126,00 €* *

73 GB 10k SAS, Best.-Nr. 40K1097

163,00 €* *

Intel Xeon E5405 Quad Core Prozessor mit 2.0 GHz, Best.-Nr. 44W3269

269,00 €* *

Intel Xeon E5410 Quad Core Prozessor mit 2.33 GHz, Best.-Nr. 44W3270

345,00 €* *

IBM System x3650 Express



SPEZIFIKATIONEN

Intel Xeon E5405 Quad Core Prozessor mit 2.0 GHz, 12 MB L2 Cache, 2 x 1 GB Hauptspeicher, Open Bay, 3,5" HotSwap SAS, ServeRaid 8k, DVD/CD-RW, 1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice ***, Best.-Nr. 7979KPG

Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab

**PREIS-
senkung**
**1.250,00 €*
36,38 €****

Intel Xeon E5410 Quad Core Prozessor mit 2.33 GHz, 12 MB L2 Cache, 2 x 2 GB Hauptspeicher, Open Bay, 2,5" HotSwap SAS, ServeRaid 8k, DVD/CD-RW, 1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice ***, Best.-Nr. 7979KRG

Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab

**1.620,00 €*
47,14 €****

Intel Xeon E5430 Quad Core Prozessor mit 2.66 GHz, 12 MB L2 Cache, 2 x 2 GB Hauptspeicher, Open Bay, 2,5" HotSwap SAS, ServeRaid 8k, Combo (CD-RW/DVD-ROM), 1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice ***, Best.-Nr. 7979KQG

Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab

**1.850,00 €*
53,84 €****

SERVICEPACS

Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 7 Tage/24 Stunden, 24 Stunden vereinbarte Wiederherstellung, Best.-Nr. 41W9370

**361,00 €*
10,31 €****

Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 7 Tage/24 Stunden, 6 Stunden vereinbarte Wiederherstellung, Best.-Nr. 41W9359

**1.300,00 €*
36,11 €****

OPTIONEN FÜR SYSTEM X3650 EXPRESS (AUSWAHL)

73 GB 10K U320 SFF SAS HS HDD Option, Best.-Nr. 40K1097

**163,00 €*
4,53 €****

73 GB 15k SAS 3,5" HDD, Best.-Nr. 43W7481

**180,00 €*
5,00 €****

146 GB 15k SAS 3,5" HDD, Best.-Nr. 43W7482

**253,00 €*
7,03 €****

1 GB FBDIMM, Best.-Nr. 43X0608

**71,00 €*
1,97 €****

2 GB FBDIMM, Best.-Nr. 43X0611

**110,00 €*
3,06 €****

4 GB FBDIMM, Best.-Nr. 43X0614

**199,00 €*
5,53 €****

Intel Xeon E5405 Quad Core Prozessor mit 2.0 GHz, Best.-Nr. 44W3265

**281,00 €*
7,81 €****

Intel Xeon E5410 Quad Core Prozessor mit 2.33 GHz, Best.-Nr. 44W3266

**345,00 €*
9,58 €****

Intel Xeon E5430 Quad Core Prozessor mit 2.66 GHz, Best.-Nr. 44W3268

**462,00 €*
12,83 €****

Hot-Swap Power Supply 835W Best.-Nr. 43W8246

**162,00 €*
4,50 €****

IBM BladeCenter S Chassis Express	
	SPEZIFIKATIONEN 7U-Rackmodell, 4 x 950/1450 W Netzteile (HotSwap), Platz für 6 x 2-Wege-Blades, BladeCenter SAS Connetivity Modul, BladeCenter S 6-Disk Storage Modul, 1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice***, Best.-Nr. 8886E1G Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab 3.060,00 €* 89,04 €**
	SERVICEPACS Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 7 Tage/24 Stunden, 4 Stunden angestrebte Antrittszeit, Best.-Nr. 46D4062 1.350,00 €* 39,17 €**
IBM BladeCenter HS21 Express	
	Die Blade Server sind kostengünstige Server mit herausragender Verwaltbarkeit und hoher Rack-Dichte.
	SPEZIFIKATIONEN Intel Xeon E5405 Quad Core Prozessor 2.0 GHz mit 12 MB L2 Cache, 2 x 1 GB Hauptspeicher, 1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice***, Best.-Nr. 8853K2G Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab 1.080,00 €* 31,42 €** Intel Xeon E5430 Quad Core Prozessor 2.66 GHz mit 12 MB L2 Cache, 2 x 2 GB Hauptspeicher, 1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice***, Best.-Nr. 8853K3G Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab 1.640,00 €* 47,72 €**
	SERVICEPACS Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 5 Tage/9 Stunden, 4 Stunden angestrebte Antrittszeit, Best.-Nr. 12X6881 185,00 €* 5,14 €** Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 7 Tage/24 Stunden, 4 Stunden angestrebte Antrittszeit, Best.-Nr. 12X6882 265,00 €* 7,36 €**
	OPTIONEN FÜR BLADECENTER HS21 EXPRESS(AUSWAHL) 1 GB FBDIMM, Best.-Nr. 43X0608 88,00 €* 2,44 €** 2 GB FBDIMM, Best.-Nr. 43X0611 110,00 €* 3,06 €** 4 GB FBDIMM, Best.-Nr. 43X0614 199,00 €* 5,53 €** Intel Xeon E5405 Quad Core Prozessor mit 2.0 GHz, Best.-Nr. 44W3272 269,00 €* 7,47 €** Intel Xeon E5430 Quad Core Prozessor mit 2.66 GHz, Best.-Nr. 44W3273 462,00 €* 12,83 €** 73 GB 10k NHS 2,5", Best.-Nr. 40K1189 159,00 €* 4,42 €** 73 GB 15k NHS 2,5", Best.-Nr. 42D0445 238,00 €* 6,61 €**
Betriebssysteme zum Server	
	SPEZIFIKATIONEN MS Windows Server 2003 R2 Standard Edition (1-4 CPU 5 CaL) ROK English, Best.-Nr. 4849B1E 464,00 €* 12,89 €** MS Windows Server 2003 R2 Standard Edition (1-4 CPU 5 CaL) ROK German, Best.-Nr. 4849B1G 464,00 €* 12,89 €** MS Windows Small Business Server 2003 R2 Standard Edition (1-2 CPU 5 CaL) ROK German, Best.-Nr. 4849A1G 286,00 €* 8,22 €** MS Windows Small Business Server 2003 R2 Premium Edition (1-2 CPU 5 CaL) ROK German, Best.-Nr. 4849A3G 723,00 €* 20,33 €**

IBM Breakfast Briefing 2008

IBM Systeme und Lösungen – frisch aufgetischt!

Sie erhalten beim IBM Breakfast Briefing die neuesten Informationen von IBM, serviert im Rahmen eines herzhaften Frühstücks. Zur Wahl stehen Halbtagsveranstaltungen rund um IBM Systeme, Software und Services.



Weitere Informationen zu den Breakfast Briefings 2008 finden Sie unter:

► ibm.com/de/events/breakfast/termine.html

System x Express Seller Volume Grid Q4 2008

(gültig vom 13. 10. 2008 bis 31. 12. 2008 und solange Vorrat reicht)

Im Zeitraum vom 13. 10. 2008 bis zum 31. 12. 2008 erhalten Sie beim Kauf von mehreren System x Express Seller Servern in einer Order folgende Nachlässe:

Anzahl Express Seller Systeme in einer Order	Rabatt für jedes System
2	3 %
3 bis 4	5 %
5 oder mehr	10 %

Weitere Informationen erhalten Sie bei Ihrem teilnehmenden Distributor.

BLADE CENTER PROMO

Beim Kauf von mind. 2 Stück Express Seller Blade Servern erhält der IBM Business Partner 50 % Nachlass auf das gleichzeitig gekaufte Blade Center Chassis mit der Best.-Nr. 8886-E1G (solange Vorrat reicht).

Neuer Kurs: Microsoft Windows Server 2008 Hyper-V

Im Kurs 'Implementing and Managing Windows Server 2008 Hyper-V' aus dem offiziellen Microsoft Curriculum erhalten Sie brandaktuelle Informationen zu diesem neuen Microsoft Virtualisierungs Produkt.

Termine: 03.11.2008 - 05.11.2008 in Frankfurt/Main, 17.11.2008 - 19.11.2008 in München, 24.11.2008 - 26.11.2008 in Düsseldorf, 15.12.2008 - 19.12.2008 in Berlin

Kurscode: M6422DE

Weitere Informationen und Kursbuchungen:

► ibm.com/training/de

Zertifizierte VMware Schulungen in IBM Bildungszentren – 50% Nachlass mit IBM Education Card

Als VATC bietet IBM Training die offiziellen VMware Schulungen auch als Vorbereitung auf die VCP Zertifizierung an. Bei ausgewählten Kursen ist ein Gutschein für den VCP Test integriert.

Bitte beachten Sie unsere Rabattierungsmöglichkeit in Form einer IBM Education Card. Sind Sie im Besitz einer IBM Education Card können Sie 1 Jahr lang jede IBM Klassenraum Schulung zu 50 % des Listenpreises besuchen.

Weitere Informationen und Kursbuchungen:

► ibm.com/training/de/vmware

► ibm.com/training/de/edcard

Schulungen

Aktuelle Schulungsangebote zu IBM Modular Systems, IBM BladeCenter, IBM Director, Linux und VMware finden Sie unter:

► ibm.com/training/de/systemx

► ibm.com/training/de/vmware

► ibm.com/training/de/linux

Oder Rufen Sie uns an: 0180 5 426001 ¹⁾

¹⁾ derzeit 0,14 €/min aus dem Festnetz, Montag bis Freitag von 9.00 - 17.00 Uhr

Fragen Sie Ihren Distributor nach System x Express Seller Angeboten

**ALSO Deutschland GmbH**

Ernst-Heinkel-Straße 4
94315 Straubing
www.also.de

Ansprechpartner:

IBM Team
ibm-de@also.com
Tel.: +49 (0) 9421/93 30 10



A Trademark of Tech Data

Tech Data GmbH & Co. OHG

Geschäftsbereich Azlan
Kistlerhofstr. 75, 81379 München
www.azlan.de

Ansprechpartner:

Markus Senst
msenst@techdata.de
Tel.: +49 (0) 89/47 00 30 62

**DNS GmbH**

Industriestraße 10 a
82256 Fürstenfeldbruck
www.dns-gmbh.de

Ansprechpartner:

Anette Karl
anette.karl@dns-gmbh.de
Tel.: +49 (0) 8141/3536-156

**Avnet Technology Solutions GmbH**

Gutenbergstraße 15
70771 Leinfelden-Echterdingen
www.ps.avnet.com/de

Ansprechpartner:

Andreas Freyhardt
andreas.freyhardt@avnet.com
Tel.: +49 (0) 7 11/51 881-0

**Bell Microproducts GmbH**

Prof.-Messerschmittstr. 5
85579 Neubiberg
www.bellmicro.de

Ansprechpartner:

Klaus Häse
khaese@bellmicro.eu
Tel.: +49 (0) 89/60 80 72 86

**Ingram Micro Distribution GmbH**

Heisenbergbogen 3
85609 Dornach bei München
www.ingrammicro.de

Ansprechpartner:

Christoph Stuhler
ibm.projekte@ingrammicro.de
Tel.: +49 (0) 89/42 08 25 80



Weitere Informationen zu den Express Paketen erhalten Sie unter:
ibm.com/products/de

IBM System Storage

Die System Storage Express Seller Angebote für IBM Business Partner



November 2008

IBM LTO TS2340 Express	
	SPEZIFIKATIONEN IBM LTO TS2340, LTO Gen4 Drive , LVD-Anschluss SCSI Ultra160, 800 GB native/1,6 TB komprimiert Kapazität, 120 MB/sec Transferrate, 256 MB Cache, WORM Fähigkeit, abwärtskompatibel zu LTO3, inkl. 1 DataCartridge und 1 CleaningCartridge, 1 Jahr Gewährleistung CRU, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice*** CRU, Best.-Nr. 3580L4X Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab 3.130,00 €* 87,01 €**
	IBM LTO TS2340, LTO Gen4 Drive , 3Gbps SAS Anschluss, 800 GB native/1,6 TB komprimiert Kapazität, 120 MB/sec Transferrate, 256 MB Cache, WORM Fähigkeit, abwärtskompatibel zu LTO3, inkl. 1 DataCartridge und 1 CleaningCartridge, 1 Jahr Gewährleistung CRU, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice*** CRU, Best.-Nr. 3580S4X Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab 3.130,00 €* 87,01 €**
	SERVICEPACS Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 5 Tage/9 Stunden, 4 Stunden angestrebte Antrittszeit, Best.-Nr. 44T5892 615,00 €* 738,00 €*
	OPTIONEN FÜR LTO TS2340 RackMount Kit für TS2340, Best.-Nr. 96P1565 173,00 €* 582,00 €* IBM Ultrium 4 DataCartridge 5-Pack. Best.-Nr. 95P4278 86,00 €* IBM Ultrium CleaningCartridge, Best.-Nr. 23R7708 Anschlusskabel auf Anfrage
IBM LTO 3580 Express	
 	Die IBM TotalStorage-Bandlaufwerke 3580 Modell L3H und L3E sind externe Laufwerke, die auf der Grundlage der neuesten Generation der IBM LTO-Technologie arbeiten.
	SPEZIFIKATIONEN IBM LTO 3580 Modell L3H , LTO Gen3 Drive 3580, LVD-Anschluss SCSI Ultra160 Als zusätzliche Option bestellbar: IBM TotalStorage LTO Ultrium 400 GB Data Cartridge (24R1922) 1 Jahr Gewährleistung CRU, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice*** CRU, Best.-Nr. 3580L3H Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab 2.940,00 €* 81,73 €**
	SERVICEPACS Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 5 Tage/9 Stunden, angestrebte Antrittszeit innerhalb 4 Stunden, Best.-Nr. 40M6798 990,00 €* 103,69 €**
	SPEZIFIKATIONEN IBM LTO 3580 Half-High Drive , LTO Gen3 Drive 3580, LVD-Anschluss SCSI Ultra 160, 1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice***, Best.-Nr. 3580L3E Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab 2.600,00 €* 72,28 €**
	SERVICEPACS Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 5 Tage/9 Stunden, angestrebte Antrittszeit innerhalb 4 Stunden, Best.-Nr. 44J7780 590,00 €* 738,00 €*
	SPEZIFIKATIONEN IBM LTO 3580 Half-High Drive , TS2240 LTO Gen4 Drive 3580, 1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice***, Best.-Nr. 3580S4E Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab 3.730,00 €* 103,69 €**
	SERVICEPACS Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 5 Tage/9 Stunden, angestrebte Antrittszeit innerhalb 4 Stunden, Best.-Nr. 44T5892 615,00 €* 738,00 €* Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 7 Tage/24 Stunden, 4 Stunden angestrebte Antrittszeit, Best.-Nr. 44T5893

IBM DS3200 Express	Das Disk System 3200 ist ein SAS-basiertes Speicherplattensystem, das bei direktem Anschluss Geschwindigkeiten von bis zu 3 Gbit/s pro Port für bis zu sechs Hosts bietet. Das Modell ist ideal für Kunden, die nicht über eine Fibre-Channel-Infrastruktur verfügen und dennoch Diskkapazitäten zentralisieren möchten. Dieses ist hervorragend geeignet für das Microsoft Umfeld.
	SPEZIFIKATIONEN
	IBM DS3200 Single Controller. Drei Gigabit pro Sekunde Serial Attached SCSI Schnittstellentechnologie, skalierbar auf 3,6 Terabyte. Speicherkapazität mit 300 GB hot-swap-fähigen SAS Festplatten. IBM Management Software DS3000 Storage Manager, 1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice***, Best.-Nr. 172621E Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab 2.500,00 €* 69,50 €**
	IBM DS3200 Dual Controller. Drei Gigabit pro Sekunde Serial Attached SCSI Schnittstellentechnologie, skalierbar auf 3,6 Terabyte. Speicherkapazität mit 300 GB hot-swap-fähigen SAS Festplatten. IBM Management Software DS3000 Storage Manager, 1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice***, Best.-Nr. 172622E Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab 4.070,00 €* 113,14 €**
	SERVICEPACS Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 7 Tage/24 Stunden, 24 Stunden vereinbarte Wiederherstellung, Best.-Nr. 51J8654 935,00 €* 4.110,00 €*
IBM DS3300 Express 	Die neuen DiskSysteme 3300 Single Controller sind ideal für Kunden, die Ihre vorhandene IP-Infrastruktur nutzen wollen, um die zentralisierten Plattensubsysteme zu integrieren. Diese Systeme werden mit der IBM Management Software DS3000 Storage Manager ausgeliefert.
	SPEZIFIKATIONEN
	IBM DS3300 Single Controller. Ein Gigabit pro Sekunde iSCSI Schnittstellentechnologie, intern skalierbar auf 3,6 Terabyte Speicherkapazität mit 300 GB hot-swap-fähigen SAS Festplatten. Flexible Verwendung mit IBM System x und BladeCenter-Servern. 1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice***, Best.-Nr. 172631E Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab 2.630,00 €* 73,11 €**
	IBM DS3300 Dual Controller. Ein Gigabit pro Sekunde iSCSI Schnittstellentechnologie, intern skalierbar auf 3,6 Terabyte Speicherkapazität mit 300 GB hot-swap-fähigen SAS Festplatten. Flexible Verwendung mit IBM System x und BladeCenter-Servern. 1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice***, Best.-Nr. 172632E Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab 4.500,00 €* 125,10 €**
	SERVICEPACS Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 7 Tage/24 Stunden, 24 Stunden vereinbarte Wiederherstellung, Best.-Nr. 51J8654 935,00 €* 4.110,00 €*
IBM DS3400 Express 	Das Disk System 3400 ist ein Fibre-Channel basiertes Speicherplattensystem, das in SAN Umgebung bis zu 4 Gbit/s pro Verbindung leistet. Das Disksystem ist für Kunden, die eine FC-Infrastruktur im Einstiegsbereich suchen oder ein vorhandenes SAN erweitern möchten. Ideal für Kunden, die Microsoft Windows und VMWare im Einsatz haben.
	SPEZIFIKATIONEN
	IBM DS3400 Single Controller. 4 Gigabit pro Sekunde Fibre Channel Schnittstellentechnologie, skalierbar auf 3,6 Terabyte. Speicherkapazität mit 300 GB hot-swap-fähigen SAS Festplatten. Flexible Verwendung mit IBM System x und BladeCenter-Servern. IBM Management Software DS3000 Storage Manager, 1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice***, Best.-Nr. 172641E Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab 3.500,00 €* 97,30 €**
	IBM DS3400 Dual Controller. 4 Gigabit pro Sekunde Fibre Channel Schnittstellentechnologie, skalierbar auf 3,6 Terabyte. Speicherkapazität mit 300 GB hot-swap-fähigen SAS Festplatten. Flexible Verwendung mit IBM System x und BladeCenter-Servern. IBM Management Software DS3000 Storage Manager, 1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice***, Best.-Nr. 172642E Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab 5.130,00 €* 142,61 €**
	SERVICEPACS Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 7 Tage/24 Stunden, 24 Stunden vereinbarte Wiederherstellung, Best.-Nr. 51J8654 935,00 €* 4.110,00 €*

Flexible Einstiegsspeichersysteme für den Mittelstand

Multimedia-Files, Bildbearbeitung, Videos oder neue Anwendungen – der wachsende Speicherhunger macht auch vor kleinen und mittelständischen Unternehmen nicht Halt. Die neuen Plattenspeichersysteme der IBM System Storage DS3000 Serie sind erschwinglich, leicht zu managen und wachsen flexibel mit den steigenden Anforderungen des Unternehmens. Und dank der unterstützten EXP3000-Platteneinschübe kann deren Kapazität sogar auf bis zu 14,4TB erweitert werden.



Hinsichtlich ihres Speicherbedarfs unterscheiden sich kleine und mittelständische Unternehmen wenig von den Großen: E-Mail-Archivierung oder Multimediafiles sowie der zunehmende Platzbedarf neuer Anwendungen lassen die Speicher immer schneller an ihre Kapazitätsgrenzen stoßen. Kostspielige Nachrüstungen werden daher in immer kürzeren Zeitintervallen nötig.

Um dem abzuweichen, benötigen auch Mittelständler Speichersysteme, die flexibel mit ihren Bedürfnissen mitwachsen, dabei aber anspruchslos bei Installation und Bedienung sind. Idealerweise können diese Systeme dann gleich für die Konsolidierung der meist überlasteten internen Speicherinfrastruktur herangezogen werden, was sich positiv auf Sicherheit, Kapazität und Zuverlässigkeit der Server auswirkt.



Storage Manager für leichten Hausgebrauch inklusive

Eine erschwingliche Lösung für diesen Bedarf bietet sich mit den neuen Plattenspeichersystemen der IBM System Storage DS3000 Serie. Sie besteht aus den Systemen IBM System Storage DS3200 und IBM System Storage DS3400. IBM System Storage DS3200 ist eine DAS-Lösung, die Unterstützung bei der Cluster-Bildung und eine 3 Gbps SAS Verbindung zum Host bietet. IBM System Storage DS3400 kann direkt angeschlossen oder in einer SAN-Konfiguration eingesetzt werden und bietet Platz für eine 4 Gbps Fibre Channel Verbindung.

Eines der wichtigsten Merkmale der DS3000 ist die intuitiv bedienbare 'Storage Manager' Software. Diese ist standardmäßig in allen Konfigurationen der Lösung enthalten und ermöglicht es Anwendern, in sechs Schritten Datenressourcen einzurichten und zu verwalten. Diese einfache Konfiguration und Verwaltung ist besonders nützlich für kleine und mittelständische Unternehmen oder für abgelegene Standorte großer Unternehmen. Für diese ist es nämlich häufig zu kostspielig, sie sich ihr Speichernetzwerk von einem externen Experten aufbauen zu lassen.

Mit 14,4TB wachsenden Speicherhunger stillen

Neben der zeitsparenden Verwaltung der Speicherlösung bieten die beiden Modelle der DS3000 bei zunehmendem Speicherhunger im Unternehmen flexible Erweiterbarkeit: Beide Systeme unterstützen 12 SAS Festplattenlaufwerke für 3.6 Terabytes und bis zu drei EXP3000-Platteneinschübe für eine Rohkapazität von mehr als 14.4 Terabytes, die es den Speichersystemen ermöglicht, auf bis zu 48 Plattenspeicherlaufwerke zu skalieren.

Dabei beeinträchtigen die entsprechenden Operationen die Systemverfügbarkeit in keiner Weise: Sowohl die Festplattenerweiterung als auch der Anschluss der zusätzlichen EXP3000-Plattensysteme können bei laufendem Betrieb durchgeführt werden.

Die Plattenspeichersysteme DS3000 kommen in einem 3U-Gehäuse mit 12 leicht zugänglichen Platteneinschüben. Sie unterstützen SAS-Platten mit 10.000 und 15.000 rpm. DS3200 ist eine flexible Lösung für die IBM Systeme der x-Serie und für ausgewählte Server anderer Hersteller. Das DS3400 eignet sich auch für die Unterstützung von BladeCentern. Die Garantie beläuft sich auf drei Jahre.

Über IBM

IBM ist einer der weltweit größten Anbieter von Informationstechnologie (Hardware, Software und Services). Das Unternehmen beschäftigt weltweit rund 320.000 Mitarbeiter und ist in ca. 170 Ländern aktiv. IBM bietet mit Partnern seinen Kunden eine komplette Produktpalette an fortschrittlicher Informationstechnologie: Von der Hardware, Software über Dienstleistungen und komplexen Anwendungslösungen bis hin zu Outsourcingprojekten und Weiterbildung sowie Finanzierungsangeboten. Mit der Strategie des On Demand Business rüstet IBM seine Kunden für künftige Herausforderungen und sich schnell verändernde Marktanforderungen.

Neuer Podcast erklärt Möglichkeiten der POWER-Virtualisierung

Selbst unterschiedlichste Server und Speichereinheiten lassen sich als einzelne, einfach zu verwaltende Einheit einsetzen. Die Auslastung der IT-Systeme kann an aktuelle Geschäftszyklen angepasst werden. Die Hardware macht sich bezahlt. Wenn all dies in Ihrem Unternehmen bereits umgesetzt ist, arbeiten Sie vermutlich mit Virtualisierungslösungen, um Ihre Geschäftsziele zu erreichen.

Wenn nicht, dann hören Sie doch einfach mal, welche Chancen Experten in diesem Thema sehen: Was ist Virtualisierung? Was bringt Virtualisierung? Antworten auf diese Fragen und eine kurze Einführung in die Möglichkeiten der POWER-Virtualisierung mit IBM Systemen gibt ein neuer Podcast.

Weitere Informationen:

► ibm.com/de/mittelstand/virtualisierung

IBM Breakfast Briefing 2008

IBM Systeme und Lösungen – frisch aufgetischt!

Sie erhalten beim IBM Breakfast Briefing die neuesten Informationen von IBM, serviert im Rahmen eines herzhaften Frühstücks. Zur Wahl stehen Halbtagsveranstaltungen rund um IBM Systeme, Software und Services.



Weitere Informationen zu den Breakfast Briefings 2008 finden Sie unter:

► ibm.com/de/events/breakfast/termine.html

Schulungen

Aktuelle Schulungsangebote zu IBM System Storage Tape Library, IBM System Storage DS3000/DS4000, SAN, IBM System Storage N Series, Storage Network Produkte finden Sie unter:

► ibm.com/training/training/de/storage

Oder Rufen Sie uns an: 0180 5 426001 ¹⁾

¹⁾ derzeit 0,14 €/min aus dem Festnetz, Montag bis Freitag von 9.00 – 17.00 Uhr

Fragen Sie Ihren Distributor nach System Storage Express Seller Angeboten



Also Deutschland GmbH

Ernst-Heinkel-Straße 4
94315 Straubing
www.also.de

Ansprechpartner:

Stefan Assler
stefan.assler@also.com
Tel.: +49 (0) 94 21/93 30 10



A Trademark of Tech Data

Tech Data GmbH & Co. OHG

Geschäftsbereich Azlan
Kistlerhofstr. 75, 81379 München
www.azlan.de

Ansprechpartner:

Andreas Weber
openstorage@techdata.de
Tel.: +49 (0) 89/47 00 30 43



DNS GmbH

Industriestr. 4
70565 Stuttgart
www.dns-gmbh.de

Ansprechpartner:

Janine Heinle
janine.heinle@dns-gmbh.de
Tel.: +49 (0) 711/49047-680



Avnet Technology Solutions GmbH

Gutenbergstraße 15
70771 Leinfelden-Echterdingen
www.avnet.de

Ansprechpartner:

Frank Wolf
frank.wolf@avnet.com
Tel.: +49 (0) 7 11/51 881-0



Bell Microproducts GmbH

Prof.-Messerschmittstr. 5
85579 Neubiberg
www.bellmicro.de

Ansprechpartner:

Volker Bock
vbock@bellmicro.eu
Tel.: +49 (0) 89/60 80 71 33



Ingram Micro Distribution GmbH

Heisenbergbogen 3
85609 Dornach bei München
www.ingram.de

Ansprechpartner:

Christoph Stuhler
ibm.projekte@ingrammicro.de
Tel.: +49 (0) 89/42 08 25 80



Weitere Informationen zu den Express Paketen erhalten Sie unter:

ibm.com/products/de

EINFACHER IST BESSER: IBM EXPRESS ADVANTAGE.



Schnell mal eine leckere Currywurst holen oder um die Ecke einen Espresso schlürfen – jetzt können auch IT-Anforderungen so einfach und schnell gemeistert werden: IBM Express Advantage macht's möglich. Mit IBM Express Advantage profitieren Ihre Kunden von schmackhaften, unkomplizierten und vor allem preiswerten Lösungen, die exakt für die Bedürfnisse mittelständischer Unternehmen zusammengestellt sind.

Preiswert und effektiv: die richtigen Lösungen für mittelständische Unternehmen.



Wie kleine herzhaftes Snacks bietet IBM Express Advantage über hundert verschiedene IT-Lösungen – von Software über Hardware bis zu Service und Finanzierung. Die einzelnen Lösungen wurden dabei in einer engen Zusammenarbeit mit Kunden und IBM Business Partnern entwickelt.

Bitte später zahlen: die IBM Express Advantage Finanzierungsangebote.



Mit IBM Express Advantage bekommen Ihre Kunden intelligente und maßgeschneiderte Finanzierungs- oder Leasingangebote, die sich rechnen. Dabei verzichten wir auf seitenlange Fragenkataloge, Fachchinesisch und Kleinstgedrucktes.

Die IBM Business Partner: perfekter Service gleich um die Ecke.



Mal schnell zu IBM gehen? Kein Problem. Wir sind besonders stolz auf unser großflächiges Netz an IBM Business Partnern. Und hier bekommt man nicht nur IBM Produkte, sondern auch eine erstklassige und kompetente Beratung – überall und ganz in der Nähe.

Perfekte Menüfolge: Built on IBM Express Advantage und IBM Business Partner.



Viele Lösungen unserer Business Partner, die auf IBM Express Advantage Produkten aufbauen, sind eine optimale Ergänzung unserer Menüfolge. Sie wurden speziell für mittelständische Unternehmen entwickelt und enthalten mindestens ein Angebot aus dem IBM Express Advantage Portfolio. Bis jetzt hat IBM in Deutschland schon über 70 solcher Lösungen anerkannt – und es werden immer mehr.

Haben Sie Appetit bekommen?



Wollen Sie mehr zu IBM Express Advantage erfahren? Oder möchten auch Sie ein IBM Business Partner werden? Bei „**Hallo IBM Express**“, unserer Infohotline **01803/93 73 77***, bekommen Sie die Antworten auf Ihre Fragen und alle Informationen zum Thema. **Oder Sie wenden sich direkt an Ihren persönlichen IBM Business Partner Betreuer.**

* EUR 0,09 pro Minute aus dem dt. Festnetz.

Mehr zu IBM Express Advantage finden Sie online unter **ibm.com/de/express**

IBM, das IBM Logo, das Express Advantage Logo und das Built on IBM Express Advantage Logo sind Marken oder eingetragene Marken der International Business Machines Corporation in den USA und/oder anderen Ländern. Marken anderer Unternehmen/Hersteller werden anerkannt. © Copyright IBM Corporation 2007. Alle Rechte vorbehalten.

IBM express
advantage™

IBM Power Systems

Die Power Systems Express Seller Angebote für IBM Business Partner



November 2008

IBM Power Systems

IBM Power Systems-Produktfamilie – Highlights

IBM PowerVM-Editionen

PowerVM ist die Produktfamilie aus Technologien, Funktionalität und Angeboten, über die branchenweit führende Virtualisierungsfunktionen auf Systemen mit IBM POWER6-Prozessor zur Verfügung stehen. IBM bietet für Benutzer, die ihren Server optimal nutzen möchten, die PowerVM-Editionen an. Sie enthalten die branchenweit umfassendste Funktionalität für die Virtualisierung unter UNIX, IBM i und Linux. Die PowerVM Standard Edition enthält die Funktion Micro-Partitioning und VIOS-Funktionen (Virtual I/O Server). Sie tragen zu einer höheren Systemauslastung bei und sorgen dafür, dass Anwendungen jederzeit auf die erforderlichen Ressourcen zurückgreifen können. Auf demselben System können gleichzeitig mehrere Betriebssystemimages von AIX, IBM i und Linux unabhängig voneinander ausgeführt werden. Durch die Konsolidierung von Anwendungen lassen sich komplexe Strukturen vereinfachen und Betriebskosten verringern. Mit Hilfe der Micro-Partitioning-Technologie kann das System über logische Partitionen (virtuelle Server) mit bis zu einem Zehntel der Kapazität eines Prozessors optimiert werden. Dadurch verbessert sich die Auslastung der Systemressourcen. Integrated Virtualization Manager (IVM) ist eine einfach zu bedienende, webbasierte Software, die auf Express-Modellen zur Verfügung steht. Sie ermöglicht die kostengünstige Konsolidierung mehrerer Partitionen auf einem einzigen Server und trägt so dazu bei, den für das Management virtueller Einheiten und Partitionen erforderlichen Zeit- und Arbeitsaufwand zu verringern. Bei Verwendung von IVM muss keine Hardware Management Console (HMC) angeschafft werden. Mit Hilfe der Funktion 'Live Partition Mobility' (sie ist in der PowerVM Enterprise Edition enthalten) können Live-Partitionen von einem System auf ein anderes verschoben werden. Auf den Modellen 520 und 550 ist außerdem die PowerVM Express Edition verfügbar. Sie eignet sich insbesondere für Benutzer, die an einer Einführung in einen Teil der hochentwickelten Virtualisierungsfunktionen zu einem äußerst attraktiven Preis interessiert sind.

Express-Editionen

Die besonders preisgünstigen Express-Editionen (AIX Edition, i Edition und Linux Edition) sind für Power Systems Express-Server verfügbar. Hierbei handelt es sich um einfach zu bestellende, vorkonfigurierte Softwarepakete, die außerdem finanzielle Anreize zur Hardware bieten. In bestimmten Fällen kann auch eine Betriebssystemlizenz zu einem niedrigeren Preis bestellt werden. Außerdem können zusätzliche Speicherkapazität, Festplattenlaufwerke, Adapter, Bildschirme und externe Speichereinheiten hinzugefügt werden, ohne auf die ursprünglich günstigeren Preise verzichten zu müssen. Die Express-Editionen zeichnen sich durch einen hohen Nutzen für Unternehmen aus und bieten die Möglichkeit, Systeme schnell anpassen zu können.

POWER6-Prozessoren

Dank innovativer Technologie (z. B. Virtualisierung von SMT-Funktionen (Simultaneous Multithreading), AltiVec und Cache-Speichersubsystem) bieten Systeme mit POWER6-Prozessor bei vielen branchen- und anwendungsspezifischen Benchmarks eine hervorragende Leistung.

Weitere Informationen hierzu finden Sie unter

- ibm.com/systems/p/hardware/benchmarks und
- ibm.com/systems/i/solutions/perfmgmt/resource.html.

Diese Server verfügen über zusätzliche innovative RAS-Funktionen sowie Funktionen zur Energieeinsparung (EnergyScale) und Hardwarebeschleunigung.

AIX

Das Betriebssystem AIX, eine leistungsfähige UNIX-Umgebung, basiert auf der bewährten Zuverlässigkeit, Verfügbarkeit und Sicherheit von IBM Lösungen sowie auf offenen Standards. Es ist speziell für geschäftskritische Anwendungen konzipiert. Das neueste Release von AIX (Version 6) enthält neue Funktionen für Virtualisierung, Sicherheit, Verfügbarkeit und Verwaltungsfreundlichkeit (z. B. Workload Partitions und Live Application Mobility).

IBM i

Das Betriebssystem IBM i (bisher i5/OS) basiert auf einer bewährten, umfassend erweiterbaren und virus-resistenten Architektur, die sich durch ein hohes Maß an Widerstandsfähigkeit auszeichnet. Durch die Ausführung von Anwendungen unter IBM i können sich Unternehmen anstatt auf das Management von Prozessen in Datenzentren wieder auf die Entwicklung innovativer Lösungen und die Schaffung neuen Nutzenpotenzials für das Unternehmen konzentrieren. Unter IBM i steht die bewährte Kombination aus relationalen Datenbanken, Sicherheitsfunktionen, Web-Services sowie Netzwerk- und Managementfunktionen zur Verfügung. Es bietet eine umfassende und höchst zuverlässige Grundlage aus Datenbank und Middleware für die effiziente Implementierung von Geschäftsprozessanwendungen.

Linux

Auf den Systemen der Power Systems-Produktfamilie kann das Open-Source-Betriebssystem Linux eingesetzt werden. Sie bieten damit zahlreiche Möglichkeiten für Kosteneinsparungen. Neue oder angepasste Lösungen lassen sich unter Linux schnell implementieren. Dieses Betriebssystem kann auf vielen verschiedenen Plattformen unterschiedlicher Hardwareanbieter ausgeführt werden. Red Hat und Novell/SUSE Linux for POWER können über IBM und ausgewählte Linux-Distributoren bestellt werden. Sie enthalten eine Vielzahl von Open-Source-Anwendungen, -Tools und -Dienstprogrammen. IBM engagiert sich in besonderem Maße für einen erstklassigen Linux-Service und -Support.

Capacity on Demand

Dank der innovativen und optional verfügbaren IBM Capacity on Demand-Funktionen (CoD) für Prozessoren und Speichermodule sind ausgewählte Power Systems-Server in der Lage, veränderten Ressourcen- und Workloadanforderungen in On Demand Umgebungen gerecht zu werden. Mit CoD ist es problemlos möglich, auf transparente Weise entweder auf vorübergehende Belastungsspitzen oder auf langfristig höhere Workloads zu reagieren. Diese Funktionen (Processor/Memory CUoD, Trial Processor CoD, On/Off Processor/Memory CoD, Utility CoD) sind auf den Servermodellen 570 und 595 verfügbar. Auf Modell 575 steht die Funktion 'Processor/Memory CoD' zur Verfügung (hierzu müssen alle Ressourcen vollständig aktiv sein).

RAS

Die Server der Power Systems-Produktfamilie gehören zu den widerstandsfähigsten UNIX- und Linux-Systemen von IBM. Auf diesen Servern stehen die erstklassigen, von Mainframesystemen bekannten RAS-Funktionen (Reliability, Availability and Serviceability) zur Verfügung. Hierzu gehören ein hochentwickelter Serviceprozessor, Hot-Plug-/Hot-Swap-fähige, redundante Komponenten, Chipkill ECC- und Bitsteuerungsspeicher sowie die dynamische Freigabe und Wiederherstellung fehlerhafter Systemkomponenten. Darüber hinaus kann mit der Funktion 'Processor Instruction Retry' der Prozessorstatus kontinuierlich überwacht werden. Dies ermöglicht eine Funktion zum erneuten Starten eines Prozessors, wenn bestimmte Fehler festgestellt werden. Falls erforderlich, können Workloads an andere Prozessoren umgeleitet werden, ohne dass hierbei die Ausführung von Anwendungen unterbrochen wird.

IBM Power Systems: Vertikale, horizontale und interne Erweiterungen. Sie haben die Wahl.

IBM Power Systems

Die neue IBM Systems Power Family



Neu mit
POWER6



Neu mit
POWER6



Neu mit
POWER6

	BladeCenter JS12 Express	BladeCenter JS22 Express	Power 520 Express	Power 550 Express
System package	Chassis mount	Chassis mount	4U, 19" rack/deskside	4U, 19" rack/deskside
Microprocessors	IBM POWER6 ₊	POWER6	POWER6	POWER6
# of processors (GHz)	2 (3.8)	4 (4.0)	1, 2, 4 (4.2)	2, 4, 6, 8 (3.5, 4.2)
Min/max. memory (GB)	2 – 64	4 – 32	1 – 64	1 – 256
Maximum internal disk bays/storage (TB)	2/0.29	1/0.14	6/1.8	12/1.8
Maximum PCI slots	1 PCIe 8x; 1 PCI-X	1 PCIe 8x; 1 PCI-X	3 PCIe 8x; 2 PCI-X	3 PCIe 8x; 2 PCI-X
Max. opt. I/O drawers	–	–	8	8
Max. disk bays/storage with I/O drawers (TB)	–	–	102/30.6 SAS/SCSI	102/30.6 SAS/SCSI
Maximum PCI slots with I/O drawers	–	–	2 PCIe 8x; 58 PCI-X	1 PCIe 8x; 58 PCI-X
PowerVM Express Edition	–	–	Optional	Optional
PowerVM Standard Edition	Standard	Standard	Optional	Optional
PowerVM Enterprise Edition	Optional	Optional	Optional	Optional
Maximum micro-partitions	20	40	40	80
RAS capabilities (all systems unless otherwise specified)	• Dynamic firmware updates (except JS12, JS22) • Service processor with fault monitoring • First Failure Data Capture • IBM Chipkill ECC bit-steering memory • ECC L2 and L3 cache • Dynamic deallocation of processors (2-core and above) • Dynamic deallocation of PCI-X/PCIe slots with extended error handling • Hot-plug PCI-X/PCIe slots–servers and I/O drawers (except JS12, JS22)		• Blind-swap PCI-X slots–I/O drawers • Hot-swappable disk bays (servers and I/O drawers) • Hot-swappable disk bays (servers and I/O drawers) (except JS12, JS22) • Hot-add I/O drawers (requires HMC) (except JS12, JS22) • Processor Instruction Retry • Live Partition Mobility • Call Home	
Redundant hot-plug power	Optional at chassis level		Optional	
AIX support	V5.3, V6.1	V5.3, V6.1	V5.3, V6.1	V5.3, V6.1
IBM i support	6.1	6.1	5.4, 6.1	5.4, 6.1
Linux support	RHEL4.6, RHEL5.1, SLES10SP2	RHEL4.6, RHEL5.1, SLES10SP1	RHEL4.5, RHEL5.1, SLES10SP1	RHEL4.5, RHEL5.1, SLES10SP1
Warranty	1-year		1-year	
AIX V5.3 rPerf	14.71	30.26	8.39 – 31.48	15.85 – 68.20
i 6.1 CPW	7100	13100	4300 – 8300	18000

SAP auf IBM Power Systems mit 'IBM i InstallOption' (KoBi Process)

DIE IBM Power Systems mit Power 6 und IBM i sind mit der 'IBM i InstallOption (KoBi Process)' für SAP Business ALL-in-One' ein integriertes, vor-konfiguriertes 'out of the box' Paket für eine schnelle Installation um eine massive **Reduzierung der Implementierungszeit, -kosten und -risiken zu erreichen**, in Kombination mit

- VAR's All-in-One Lösungen mit
- SAP's industry best practices und
- IBM's leistungsstarker Hardware

ist es ein **exzellentes Konzept** für den **SAP SMB Erfolg** und **nur mit IBM i auf Power System und System i5!**

**NEU 2008
KoBi mit SAP**

IBM Breakfast Briefing 2008

IBM Systeme und Lösungen – frisch aufgetischt!

Sie erhalten beim IBM Breakfast Briefing die neuesten Informationen von IBM, serviert im Rahmen eines herzhaften Frühstücks. Zur Wahl stehen Halbtagsveranstaltungen rund um IBM Systeme, Software und Services.



Weitere Informationen zu den Breakfast Briefings 2008 finden Sie unter:

► ibm.com/de/events/breakfast/termine.html

BP Education in den PSC's

IBM i Hochverfügbarkeitslösungen

Unter Berücksichtigung von Basel II, zunehmender Globalisierung und dem Anpassungsdruck der Märkte, sind auch mittelständische Unternehmen gezwungen sich mit dem Thema Verfügbarkeitslösungen ernsthaft zu beschäftigen.

Die Vorhaltung von (Hoch-)Verfügbarkeitslösungen wird vielen Kunden bereits vorgeschrieben, zum Beispiel als Zulieferer der Automobilindustrie oder auch im Rahmen der ISO-Zertifizierungen. In dieser Veranstaltung werden verschiedene Verfügbarkeitszenarien für IBM i vorgestellt.

Termine: 23. 10. Düsseldorf, 30. 10. Hamburg, 12. 11. München

IBM Education

Aktuelle Schulungsangebote zu IBM POWER Server, Betriebssysteme: AIX, Linux, IBM i, Virtualisierung, Hochverfügbarkeit, POWER6.

IBM Power Systems (i) Update Workshop i5/OS V6R1(OS17D0DE)

Die neue Betriebssystemversion V6R1 beinhaltet eine Vielzahl von Innovationen. Sie erhalten einen technischen Überblick zu wesentlichen Neuerungen. Durch Demos können Sie deren praktische Einsatzmöglichkeiten kennen lernen und testen. Der Kurs ist in deutscher Sprache.

IBM PowerSystems (i) Solutions mit IBM TotalStorage (AS93D0DE)

Dieser Workshop zeigt neue Möglichkeiten des Einsatzes externer Storage am IBM System i bei System Recovery, bei Kapazitäts-Erweiterungen und Storage Konsolidierung in einer Multiplattform Umgebung. Dieser Kurs ist als Basiskurs gedacht. Der Kurs AS94D0DE IBM Power Systems (i) with External Storage Update Workshop zeigt dagegen die Erweiterungen unter V6R1. Die Kursdauer ist 5 Tage. Der Kurs ist in deutscher Sprache

IBM Power Systems (i) High Availability Clusters (HASM) and Independent Disk Pools (IASP) (AS540DE)

Der Kurs behandelt die Themen Hochverfügbarkeit (HA) in der i5/OS Umgebung, Implementierung von ,independent disk pool (Independent Auxiliary Storage Pool (IASP*)), sowie den

unter V6R1 angekündigten High Availability Solutions Manager (HASM), 5761-HAS. Die Kursdauer ist 5 Tage. Der Kurs ist in deutscher Sprache.

DB2 WebQuery for IBM Power(tm) Systems (i) Workshop (OD01D0DE)

Dieser Kurs beschreibt Aufbau, Funktionen und Arbeitsweise von DB2 Web Query. Sie können unterschiedliche Auswertungen selbstständig erstellen, die Vorteile alphanumerischer und grafischer Reports nutzen. Grundlegende Performance-Aspekte in den Abfragen berücksichtigen. Kursdauer ist 2 Tage. Der Kurs ist in deutscher Sprache.

Workshop Wochen und Konferenzen finden Sie unter:

- ibm.com/training/de/systemi und
- ibm.com/training/de/systemp

Termine und Anmeldemöglichkeit finden Sie anhand des Kurscode auf der IBM Training Website

► ibm.com/training/de

Oder Rufen Sie uns an: 0180 5 426001*

(*derzeit 0,14 €/min aus dem Festnetz, Montag bis Freitag von 9.00 - 17.00 Uhr)

Fragen Sie Ihren Distributor nach IBM Power Systems Express Seller Angeboten



Avnet Technology Solutions GmbH
Gutenbergstrasse 15
70771 Leinfelden-Echterdingen
www.ps.avnet.com/de

Ansprechpartnerin:
Frank Wolf
frank.wolf@avnet.com
Tel.: +49 (0) 7 11/51 881-0



Tech Data GmbH & Co. OHG
Geschäftsbereich Azlan
Kistlerhofstr. 75
81379 München
www.azlan.de

Ansprechpartner:
Christoph Heinz
cheinz@techdata.de
Tel.: +49 (0) 89/47 00 30 79



Bell Microproducts GmbH
Prof.-Messerschmittstr. 5
85579 Neubiberg
www.bellmicro.de

Ansprechpartner:
Dennis Pizka
dpizka@bellmicro.eu
Tel.: +49 (0) 89/60807-216



DNS GmbH
Industriestr. 4
70565 Stuttgart
www.dns-gmbh.de

Ansprechpartner:
Janine Heinle
janine.heinle@dns-gmbh.de
Tel.: +49 (0) 711/49047-680

IBM Power Systems (System i)

Die Power Systems Express Seller Angebote für IBM Business Partner



November 2008

IBM Power Systems – i Editions



IBM Power 520 Express – i Editions

Diese Power 520 Express Server sind als vollständige integrierte Geschäftssysteme einsetzbar, die es kleinen und mittleren Unternehmen auf der Suche nach einfachen Lösungen erlaubt, erhöhte Ausgaben für Personal und Ressourcen zu vermeiden und gleichzeitig reaktionsfähiger gegenüber Kunden zu werden. Einhergehend damit sind eine Verbesserung der Produktivität und der dauerhafte Schutz von Daten. Die Power 520 Express – i Edition verfügt über Leistungsmerkmale zur Vereinfachung Ihrer IT-Umgebung und Bereitstellung eines vollständigen und kosteneffektiven Geschäftssystems, das mit Ihrem Unternehmen mitwachsen kann.

Als kleiner Datenbankserver zeichnet sich der Power 520 Express durch die herausragende Leistung des IBM POWER6-Prozessors – eines der schnellsten Chips der Welt – aus. Aufgrund dieser erstklassigen Leistung lassen sich Anwendungen schneller und reaktionsfähiger ausführen. Dies kann geschäftliche Vorteile und eine höhere Kundenzufriedenheit mit sich bringen.

IBM System i515 und Power 520 Express M15 sind ideal für kleine und mittelständische Unternehmen

IBM System i 515 Express auf einen Blick						
Angebot	Express-Konfiguration 1		Express-Konfiguration 2	Express-Konfiguration 3	9407-M15 Entry Minimum-Konfiguration	9407-M15 Growth Minimum-Konfiguration
Prozessor	1-Wege-POWER5+ mit 1,9 GHz			2-Wege-POWER5+ mit 1,9 GHz	1-Wege Power6 mit 4,2 GHz	1-Wege Power6 mit 4,2 GHz
Klassifizierung der Prozessor-CPW (Commercial Processing Workload)	3800			7100	4300	4300
Klassifizierung der CPW für 5250-OLTP (Online Transaction Processing)	3800			7100	4300	4300
Integrierter Hauptspeicher (Maximum)	1 GB (16 GB)			4 GB (16 GB)	2 GB	4 GB
L3-Cache	36 MB			36 MB	n. A.	n. A.
Integrierte Plattenlaufwerke	Standard: 2 x a 70 GB maximal: 8 x a 70 GB			Standard: 4 x a 70 GB maximal: 8 x a 70 GB	2 x 70 GB	4 x 70 GB
Implementierter Schutz der Plattenlaufwerke	Spiegelung oder RAID-5			Spiegelung oder RAID-5	Spiegelung oder RAID-5	Spiegelung oder RAID-5
Dual Ethernet-LAN (Local Area Network)	Enthalten			Enthalten	Enthalten	Enthalten
WAN-Adapter (Wide Area Network)	Enthalten			Enthalten	Enthalten	Enthalten
Bandlaufwerk	DAT72 4mm	QIC (30GB)	Enthalten – DAT72 4 mm	4mm 35/72 GB	4mm 35/72 GB	
DVD-ROM-Laufwerk	Enthalten		Enthalten	Enthalten	Enthalten	
Twinaxialer Adapter	Optional		Optional	n. A.	n. A.	
i5/OS (Basis)	5 Benutzer		10 Benutzer			
IBM Web Enablement und IBM Director for IBM iSeries	Enthalten		Enthalten	Enthalten	Enthalten	
Software-Maintenance	90 Tage	1 Jahr	Enthalten (1 Jahr)	90 Tage	90 Tage	
IBM DB2 Query und SQL Toolkit	Optional	Enthalten	Enthalten	Optional	Optional	
IBM System i5 Access (CA)	Enthalten		Enthalten	Enthalten	Enthalten	
IBM WebSphere Development Studio	Optional		Optional	Optional	Optional	
Prozessorgruppe	P05		P05	P05	P05	
LPAR (i5/OS, Linux, AIX 5L)	Optional	Ja	Ja	Optional	Ja	
Windows Integration via ISCI	Ja		Ja	Ja	Ja	
Best.-Nr./Edition Feature Code	9407-515/6010	9407-515/6011	9407-515/6021	9407-M15/6721	9407-M15/6725	
Preis	7.895,00 €*	11.295,00 €*	24.295,00 €*	10.007,07 €*	13.827,40 €*	
Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab	219.48 €*	314.00 €*	675.40 €*	278.19 €*	384.40 €*	

IBM Power Systems – i Editions

IBM System i525 und Power 520 Express M25 sind ideal für mittelgroße Unternehmen mit mehr als 30 Benutzern.

IBM System i 525 Express auf einen Blick					
Model/Type	9406-525		9407-M25 (Minimum)		9409-M50 (Minimum)
Prozessor	1-Weg-/2-Wege-POWER5+ mit 1,9 GHz		1/2 Power6 mit 4,2 GHz		1/4 Power6 mit 4,2 GHz
Prozessor-CPW (Commercial Processing Workload) (Basiswert/Maximalwert mit CoD)	3800/7100		4300/8300		4800/18000
CPW für 5250-OLTP (Online Transaction Processing)	3800/7100		4300		4800
Mindest-Hauptspeicherkapazität (Maximum)	1 GB (32 GB)		4 GB		8 GB
L3-Cache (Level 3)	36 MB		n. A.		n. A.
Mindestanzahl an Plattenlaufwerken	Standard: 2 x a 70 GB maximal: 278 x a 70 GB		4 x 70 GB SAS plus GX Adapter		8 x 70 GB SAS plus GX Adapter
In die Systemeinheit implementierte Funktionen für den Schutz von Plattenlaufwerken	Spiegelung oder RAID-5		Spiegelung oder RAID-5		Spiegelung oder RAID-5
2 Ethernet-LAN (Local Area Network)	Enthalten		Enthalten		2-Port 1Gb IVE Card enthalten
1 WAN-Adapter (Wide Area Network)	Enthalten		Enthalten		Enthalten
DAT72-4MM-, QIC- oder LTO-Bandlaufwerk (Linear Tape Open) in der Systemeinheit	Optional		4mm 35/72 GB		Optional
DVD-ROM- oder RAM-Laufwerk	Optional		Enthalten		Enthalten
Twinaxialer Adapter	Optional		n. A.		n. A.
Client Access	Enthalten		Enthalten		Enthalten
IBM Web Enablement und IBM Director for iSeries	Enthalten				
1 Jahr Software-Maintenance	Enthalten		Enthalten		Enthalten
Prozessorgruppe	P10		P10		P20
LPAR (i5/OS, Linux, AIX 5L)	Ja		Ja		Ja
Windows Integration via ISCI	Ja		Ja		Ja
PowerVM Standard Edition	n. A.		Enthalten		Enthalten
CuOD	n. A.		1/2		1/4
Preis ab (€)					107.162,61 €*
30 User	#7790	39.400,86 €* 	#6761	36.827,56 €* 	
150 User	#7791	65.400,86 €* 	#6762	65.427,56 €* 	
Unlimited User	#7792	84.900,86 €* 	#6763	81.027,56 €* 	
Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab	1.095.34 €** 		1.023.80 €** 		2.979.12 €**

IBM System i 515 und 525 Express Power Page für Neukunden und Bestandskunden

Merkmale von Express Offerings

- Schnelle, extrem zuverlässige und besonders sichere Plattform zur Unterstützung der Geschäftsabläufe für Neu- und Bestandskunden.
- Userbasierende Lizenzierung
- Vereinfachte IT-Umgebung durch Reduzierung der erforderlichen Server und der zugehörigen Mitarbeiter mit entsprechenden Kosteneinsparungen.
- Zusammenarbeit mit wichtigen Partnern, Lieferanten und Kunden durch Ausführung von Tausenden der gängigsten Geschäftsanwendungen der Welt.
- Höhere Produktivität der IT-Mitarbeiter und Kosteneinsparungen durch hohe Sicherheit und Zuverlässigkeit auf einer einfach zu verwaltenden Plattform.

Für **Neukunden** bieten diese i Editions die volle Leistung der IBM POWER5+ und Power6 Prozessortechnologie kombiniert mit den Vorteilen von IBM i (einfaches Management, einfache Sicherung und hohe Zuverlässigkeit) – schon bei der Einstiegslösung. Diese neuen leistungsfähigen und benutzer-freundlichen Systeme bieten eine Alternative für Windows, die sich viele SMB-Kunden wünschen.

Für **bestehende Kunden** und ihre Unternehmen suchen Sie heute nach Möglichkeiten, sich durch optimale Nutzung ihrer IT-Investitionen einen Wettbewerbsvorteil zu verschaffen. Durch einen Austausch älterer Hardware können Kunden die Kosten für Hardware-Maintenance, Software, Software-Maintenance und Strom reduzieren. Diese Einsparungen entsprechen häufig dem Preis einer neuen System i Plattform. Auch durch die Möglichkeit, neue Anwendungen zu unterstützen oder bestehende Anwendungen zu erweitern, können Kunden Wettbewerbsvorteile erzielen. Denn so können Sie sich auf Ihr Unternehmen konzentrieren, die Kundenzufriedenheit verbessern, auf Kundenanforderungen reagieren und neuen Marktanforderungen besser gerecht werden.

IBM Power Systems – i Editions

Empfohlene Konfigurationen

	9407-M15 Entry (#6721)	9407-M15 Growth (#6725)	9408-M25 (30 User) #6761	9409-M50 #7006
Prozessor	1-Weg Power6 mit 4,2 GHz	1-Weg Power6 mit 4,2 GHz	1/2 Power6 mit 4,2 GHz	1/4 Power6 mit 4,2 GHz
CPW	4300	4300	4300/8300	4800/18000
Hauptspeicher	2 GB	4 GB	8 GB	16 GB
Integrierte Plattenlaufwerke	2 x 140 GB SAS	4 x 140 GB SAS	6 x 70 GB SAS plus Dual Port 12 x GX+ Card	8 x 70 GB SAS plus Dual Port 12 x GX+ Card und EXP24S Expansion Drawer
4-Port 1Gb Ethernet	2-Port 1Gb	4-Port 1Gb	4-Port 1Gb	4-Port 1Gb
2-line WAN	Enthalten	Enthalten	Enthalten	Enthalten
Bandlaufwerk	4mm 36/72GB	4mm 36/72GB	4mm 36/72GB	Optional
DVD-ROM	Enthalten	Enthalten	Enthalten	Enthalten
2. Netzteil	Optional	Optional	Enthalten	Enthalten
IBM i (Basis)	10 Benutzer	20 Benutzer	siehe Preis	Unlimited
System i Access	Enthalten	Enthalten	Enthalten	Enthalten
Web Enablement und IBM Director for System i	Enthalten	Enthalten	Enthalten	Enthalten
Software Maintenance	1 Jahr	1 Jahr	1 Jahr	1 Jahr
DB2 WebQuery für System i	Optional	Optional	Enthalten	Optional
WebSphere Development Studio	Enthalten	Enthalten	Enthalten	Enthalten
Prozessorgruppe	P05	P05	P10	P20
LPAR	Ja	Ja	Ja	Ja
CuOD	Nein	Nein	Ja	Ja
PowerVM Standard Edition	Optional	Optional	Enthalten	Enthalten
Windows Integration via iSCSI	Ja	Ja	Ja	Ja
Preis	17.759,92 €* *	22.254,12 €* *		130.263,07 €* *
			30 User	47.213,80 €
			150 User	75.813,80 €
			Unlimited User	91.413,80 €

IBM i Lizenzen

	9407-M15	9408-M25	9409-M50
Prozessoraktivierung	entfällt	2.073,96 €* *	7.572,91 €* *
Proz. Entitlement für IBM i	entfällt	inkl. 1 Jahr SWMA 12.940,29 €* *	inkl. 1 Jahr SWMA 48.239,00 €* *
User license packages	je 5 User: 1.300,00 €* *	je 10 User: 1.300,00 €* *	entfällt

IBM Power Systems – i Editions

Zielgruppe Neukunden

Zielgruppe Neukunden

Power 520-M15 und System i 515 Express sind für expandierende kleine Unternehmen mit bis zu 40 Benutzern konzipiert, Power 520-M25, -M50 und System i 525 Express für mittelgroße Unternehmen.

Wertschöpfung Neukunden

Für	Entscheidungsträger kleiner und mittelgroßer Unternehmen
Bedarf	Ein einfach zu verwaltendes und zu sicherndes System mit hoher Zuverlässigkeit
IBM Angebot	Power M15, M25 und M50 System i 515 und 525 Express
Gegensatz	Microsoft Windows-basierte Server
Unterscheidungsmerkmale	Sie suchen eine bessere Alternative für Windows-basierte Server? - Bewährte Lösungen - Höhere Produktivität - Erweiterung statt Austausch Sie möchten Ihr Unternehmen, kein Computerunternehmen führen? - Senkung der laufenden Kosten - Unterstützung durch Branchenexperten Sie suchen ein System mit hoher Verfügbarkeit? - Vermeidung kostspieliger Ausfallzeiten - Effektive, integrierte Sicherheitsfunktionen

Zielgruppe Bestandskunden

Kunden mit älteren iSeries und System i Modellen, die diese aufrüsten oder durch Power 520 Express oder System i 515, 525 Express-Modelle ersetzen möchten.

Aufrüstung dieser älteren Systeme	Austausch dieser älteren Systeme
515, M15, 525, M25, M50	170, 270, 800, 810, 820, 825, 830, 720, 730, 740, SB1, SB2, SB3

Wertschöpfung Bestandskunden

Für	IT-Entscheidungsträger in Großunternehmen und SMB-Kunden mit älteren AS/400- und iSeries-Systemen
Bedarf	• Niedrigere Kosten für Hardware-Maintenance, Software, Software-Maintenance, Strom und Kühlung • Höhere Informationssicherheit, Business-Continuity, Systemverfügbarkeit, Netzwerkleistung • Möglichkeit, neue Anwendungen auszuführen und neue Technologien zu unterstützen • Abwicklung der Geschäftsprozesse auf der Grundlage eines unterstützten i5/OS-Releases • Schutz von Investitionen in derzeitige System i IT und entsprechendes Know-how
IBM Angebot	System i 515 und 525 Express
Gegensatz	Ältere System i Modelle
Angebot/Lösung	System i 515 und 525 Express bieten neue Funktionalität, hohe Leistung und Einsparungen

Anforderungen und Problemstellungen für Neukunden

- Anforderungen: Behebung spezieller, unmittelbarer geschäftlicher Probleme, Akquisition von Neukunden und Bindung derzeitiger Kunden, Gleichstellung mit Peers, keine Unterschiede.
- Problemstellungen: Erweiterung und Automatisierung von Geschäftsprozessen, Minimierung von Risiken, Implementierung neuer Anwendungen ohne zusätzliche Komplexität, Kosten fortlaufenden Managements zentraler Business-Server.
- Hinweis: Die Zielgruppe wird stark von Kostenpunkten, einfacher Benutzung, einfachem Management und einfacher Administration beeinflusst.

Problemstellungen für Bestandskunden

- Höhere Betriebskosten (Hardware-Maintenance, Software-Maintenance, Stromversorgung)
- Keine Möglichkeit, neue Anwendungen zu unterstützen oder bestehende Anwendungen zu erweitern
- Keine Möglichkeit für die Einführung neuer Technologien
- Keine Möglichkeit, Wettbewerbsvorteile aufrechtzuerhalten
- Abwicklung der Geschäftsprozesse auf der Grundlage einer nicht unterstützten Betriebssystemversion

Vorteile Neukunden

- Power520-M15 und System i 515 eignen sich besonders gut für kleine Unternehmen. Der Erwerb gestaltet sich problemlos und das System wird mit den von kleinen Kundenunternehmen gewünschten Optionen angeboten. Auf die Komplexität, von der hauptsächlich größere Unternehmen profitieren, wurde bei diesem Angebot verzichtet, um den speziellen Anforderungen kleiner Unternehmen gerecht zu werden. Mit einer deutlich höheren Leistung, einer offensiveren TCA und allen wichtigen Optionen eröffnen Power 520-M15 und System i 515 neue Märkte für System i. Diese direkt einsatzbereiten Systeme gibt es bereits ab 7.895 Euro*.
- Die Power 520-M25 und -M50, sowie das System i 525, bieten hohen Nutzen für mittelgroße Unternehmen, die hohe Leistung und Skalierbarkeit benötigen, um ihren steigenden Anforderungen gerecht zu werden. Die M25 und M50 sind Power6 Modelle, während die 525 die volle Leistung von POWER5+ bietet. Jedes System wird mit Capacity on Demand-Funktionalität ausgeliefert. Im Vergleich zu M15 und i515 bieten diese Modelle höhere Erweiterbarkeit, Skalierbarkeit und weitere zusätzliche Optionen. Damit können die komplexeren Anforderungen größerer Kundenunternehmen problemlos erfüllt werden. Bei den neueren Power6 520 Modellen sind gegenüber dem System i 525 erhebliche Leistungsverbesserungen zu verzeichnen, die praktisch allen Anwendungsanforderungen gerecht werden. Kunden können damit die Implementierung neuer Lösungen vereinfachen und das ohne zusätzlichen Server oder zusätzliche Komplexität.

Vorteile Bestandskunden

- Power 520-M15 und System i 515 Express sind für kleine Unternehmen konzipiert und ein guter Ersatz für ältere oder weniger leistungsfähige iSeries und System i Modelle.
- Die Power 520-M25 und M50, sowie das System i 525 Express, bieten hohen Nutzen für mittelgroße Unternehmen, die hohe Leistung und Skalierbarkeit benötigen, um ihren steigenden Anforderungen gerecht zu werden.
- Power M15, M25, M50 und System i 515 und 525:
 1. bieten ein verbessertes Preis-Leistungs-Verhältnis und erheblich höhere Kapazität für webfähige Java-, WebSphere- und Domino-Anwendungen, sodass Kunden Anwendungen problemlos hinzufügen oder Anwendungen von mehreren Systemen konsolidieren können.
 2. können über eine neue kostengünstige, auf Branchenstandards basierende iSCSI-Anschlusskarte eine Verbindung mit IBM BladeCenter- und System x Servern herstellen (ermöglicht konsolidiertes Systemmanagement, Datenspeicherung, Sicherungen für Ihr Intel-Netzwerk).
 3. führen AIX 5L- und Linux-Anwendungen gleichzeitig mit IBM i -Anwendungen aus (viele bekannte Firewall-Anwendungen basieren auf Linux; auch System i IP-Telefonie ist Linux-basiert).

IBM Power Systems – i Editions

Wichtige Fragen für Neukunden

1. Wird die Produktivität durch Ihre derzeitigen Geschäftsprozesse gesteigert oder beschränkt?
2. Unterstützen Ihre derzeitigen Geschäftsprozesse Sie dabei, wettbewerbsfähig zu bleiben?
3. Verlassen Sie sich beim Ausbau Ihrer Geschäftstätigkeit auf Ihre IT-Infrastruktur?
4. Wie schätzen Sie die Sicherheit Ihrer IT-Infrastruktur derzeit ein?
5. Wie sieht Ihr Plan für die Datenwiederherstellung aus?
6. Wann haben Sie zum letzten Mal einen Systempatch installiert?
7. Haben Sie bei der Bewertung Ihrer Infrastrukturoptionen die Kosten im Zusammenhang mit zentralen Geschäftslösungen berücksichtigt?
8. Wie viele Server sind zur Ausführung Ihrer zentralen Geschäftsanwendungen nötig?
9. Wie einfach kann eine neue Geschäftslösung hinzugefügt werden?
10. Basieren Ihre zentralen Geschäftsprozesse auf einer zuverlässigen Plattform?
11. Haben Sie die Kosten für Ausfallzeiten berechnet und bei der Ermittlung Ihrer geplanten IT-Ausgaben berücksichtigt?
12. Ihre Infrastruktur wächst. Wie viel kostet das Management vieler unterschiedlicher Server im Vergleich zu einem leistungsfähigen Server?

Wichtige Fragen für Bestandskunden

1. Wie sicher sind Sie, dass Ihr derzeitiges System und Ihre derzeitigen Anwendungen weiterhin Ihre Anforderungen erfüllen werden?
2. Haben Sie den Austausch älterer Anwendungssuites in Betracht gezogen? Was hält Sie vom Erwerb neuer Anwendungen ab?
3. Arbeiten Sie mit denselben i5/OS-Anwendungen wie vor fünf Jahren? Wie vor zehn Jahren? Warum ist das so?
4. Wann haben Sie zum letzten Mal neue IBM i- oder funktional erweiterte Anwendungen für Ihr Unternehmen ausprobiert?
5. Gibt es derzeit neue Anwendungsreleases/-module, die Sie noch nicht implementiert haben?
6. V5R1: Warum führen Sie Ihre Geschäftsprozesse auf der Grundlage einer nicht unterstützten Version von i5/OS aus?
7. V5R2: Wie sehen Ihre Pläne zur Aufrüstung Ihres i5/OS-Betriebssystems aus, da es ab 30. 04. 2007 nicht mehr unterstützt wird?
8. V5R3: Der Support endet am 30.04.2009. Wechseln sie rechtzeitig auf ein aktuelles Betriebsrelease.
9. Interessieren Sie sich für die Aufrüstung auf eine Power6 oder System i Plattform, die Sie nicht mehr kosten wird als der weitere Betrieb Ihres derzeitigen Systems?

Alleinstellungsmerkmale für Neukunden und Bestandskunden

Die System i Express-Modelle sind eine bessere Alternative für Windows-basierte Server.

System i Express ist ein Business-System für kleine und mittelgroße Unternehmen, die sich nicht mehr den Problemstellungen eines Microsoft Windows-basierten Servers aussetzen möchten. Es handelt sich um eine einfach zu verwaltende und zu sichernde Alternative mit hoher Zuverlässigkeit für Windows-basierte Server. Auf diesem Server können Tausende bewährter Branchenlösungen ausgeführt werden, die den Anforderungen praktisch aller Unternehmen gerecht werden. Die Lösung bietet eine Vielzahl von Erweiterungsmöglichkeiten, damit Unternehmen den Return-on-Investment (ROI) im IT-Bereich maximieren können. Im Gegensatz zu Windows-basierten Servern wird IBM i auf Power Systemen normalerweise zur Ausführung mehrerer Geschäftsanwendungen auf ein und demselben System verwendet. So kann ein Unternehmen seine IT-Ressourcen heute besser nutzen und die Kosten für die Implementierung eines neuen Servers sparen, wenn das Unternehmen eine neue Anwendung benötigt.

Vertriebsspezifische Maßnahmen

- Nutzen Sie das Potenzial unserer Kunden, Ihrer zukünftigen Neukunden und arbeiten mit ISVs und BPs vor Ort zusammen, um den Verkauf von Lösungen unter IBM i im Vergleich zu Wintel zu fördern.
 - Nutzen Sie das Vertical Industry Program (VIP), um Märkte zu finden, die von expandierenden kleinen Unternehmen dominiert werden.
 - Nutzen Sie Co-Marketing-Möglichkeiten mit ISVs und Branchenverbänden.
1. Kontaktaufnahme mit Kunden, die mit älteren iSeries (270, 820, 830, 840, 7xx) arbeiten, mit der Aufforderung, auf M15, M25 oder M50 Express AUSTAUSCHEN.
 2. Kontaktaufnahme mit Kunden, die mit älteren Power5 Express Modellen, diese durch eine M15 Express AUSZUTAUSCHEN. Power520-M15 Express bietet höhere Leistung zu einem angemessenen Preis bei User-basierender Lizenzierung, wodurch die volle Leistung auch 5250 Anwendungen zur Verfügung steht. So können auch neue Funktionalität hinzugefügt oder Anwendungen von mehreren Servern konsolidieren werden, um Einsparungen zu erzielen und Ihre Geschäftstätigkeit auszubauen.
 3. CuD: Sie können zudem einen zweiten Prozessor hinzufügen, um auf dem 525 neue Anwendungen zu einem Bruchteil der früheren Kosten auszuführen.
 4. Wenn ein Kunde eine ältere Version des Betriebssystems i5/OS Version 5 Release 2 ausführt, wurde das Ende des Service-Zeitraums am 1. August 2008 erreicht. Diese Kunden sollten ihre Geschäftsprozesse nicht auf einem nicht unterstützten Betriebssystem abwickeln. Sie sollten auf i5/OS V5R4 aufrüsten, ansonsten kann das Betriebssystem nicht mehr aktualisiert werden.
 5. Der Support von i5/OS V5R3 endet am 30.04.2009. Diese Kunden sollten rechtzeitig auf ein aktuelleres Release wechseln.
 6. Sprechen sie mit ihren Kunden über die iSCSI Integration von x86 Windows und Linux Servern und erläutern sie ihm gleichzeitig den Vorteil der Konsolidierung in BladeCenter.
 7. Diskutieren Sie mit ihren Kunden eine mögliche Installation von IBM i Betriebssystemumgebungen durch den Einsatz von Power Blades in BladeCenter BC-S und BC-H. Zeigen Sie auf, dass jetzt Investitionen in diese Technologie zur Konsolidierung von Windows und Linux Servern ihm künftig auch die Nutzung aller Vorteile der Blade-Technologie auch für IBM i ermöglichen.

Nutzen Sie die neuen Promotionaktionen für das Quartal, um Geschäfte abzuschließen:

- SWMA After License Fee Management Program
- System i Migration to SWMA Offering
- Solution Edition for ISVs
- CBU Edition Offer
- IBM Power Advantage
- IGF-Finanzierung,

IBM Power Systems – i Editions

**NEU 2008
KoBi mit SAP**

SAP auf IBM System i mit 'IBM System i InstallOption' (KoBi Process)

Die System i5 SAP-Edition mit der 'IBM System i InstallOption (KoBi Process)' für SAP Business ALL-in-One ist ein integriertes, vorkonfiguriertes 'out of the box' Paket für eine **schnelle Installation** um eine massive **Reduzierung der Implementierungszeit, -kosten und -risiken zu erreichen**, in Kombination mit

- VAR's All-in-One Lösungen mit
- SAP's industry best practices und
- IBM's leistungsstarker Hardware

ist es ein **exzellentes Konzept** für den **SAP SMB Erfolg** und **nur für System i5!**

Vertriebliche Massnahmen:

- **IBM & SAP 'Sales Attack 2008'** im Zielkundenmarkt SMB ist ein weltweites Sales Projekt zwischen IBM & SAP
- Lösungsorientierte Sales-Aktivität nach Industrie- und Branchensegmenten
- Antrieb für das Volumengeschäft bei IBM System i, SAP und unseren BPs
- **IBM & SAP BP-Allianzen** Vermittlung, Zusammenführung und Betreuung zwischen IBM BP & SAP Systemhäuser

Das Offering:

'IBM System i InstallOption (KoBi) for SAP Business ALL-in-One'

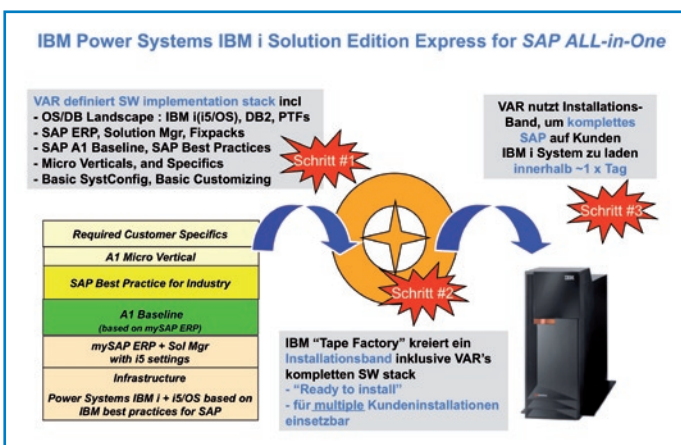
- Angebot von branchenspezifischen vorkonfigurierten SAP-Lösungen auf Basis von **SAP All-in-One** für den Mittelstand
- Ziel: Einführung bei erheblich reduziertem Aufwand und verkürzter Projektlaufzeit

Reason to Act bei den Unternehmen:

- Ende der Wartung der eingesetzten ERP-Produkte
- Limitierte Skalierbarkeit
- Erforderliche Standardisierung von Geschäftsprozessen
- Internationalisierung

KoBi funktioniert nur mit i5/OS!

- 1) ...da es Abhängigkeiten zwischen SAP, OS und DB Fixlevel gibt.
- 2) ...da die DB in i5/OS integriert ist und somit nur eine Abhängigkeit zwischen SAP und OS besteht.
- 3) ...SAP ist leichter zu implementieren (zusammen mit einer Neuinstallation mit i5/OS) mittels eines Distribution Tapes.
- 4) ...weiterhin gibt es kein anderes OS, wo KoBi funktionieren würde, weil die SW nicht HW abhängig implementiert wurde, z. B. Ist kein einrichten von Tablespace notwendig wie bei Linux/Unix/Windows



Die 'IBM System i InstallOption for SAP Business ALL-in-One' ist ein exzellentes Konzept für SAP SMB Erfolg

... adressiert eine der größten Herausforderungen für unsere Kunden **den Faktor 'Zeit'**

Reduzierung der SAP Implementierungszeit auf bis zu 1 Tag!

- Seit der Einführung von KoBi, konnte sich die erforderliche Anzahl von Installations Tagen bei typischen Landscape **Installationen von 10-12 Tagen auf 1 Tag reduzieren**.
- Typische Projekte im SMB Markt, stehen charakteristisch für kurze Implementierungszeiten sowie kleines bis niedriges Budget und löst somit eine der Haupt-Problemstellungen der SAP Interessenten.

Volumen-Geschäft

- Antrieb für SAP Volumengeschäft durch Zeitoptimierung aufgrund der reduzierten Implementierungskosten
- Volumen Potential im SMB Markt für SAP VAR
- Die **'IBM System i InstallOption for SAP Business ALL-in-One'** treibt SAP's Volumengeschäft und hilft somit SAP, ihr Ziel #1 im SMB Markt zu erreichen

Beratung

- Weniger Zeit für die Implementierung der Infrastruktur, bedeutet mehr Zeit für Beratung !
- Ermöglicht somit das Mengengeschäft durch SAP VARs

KoBi – Projekt: Vorteile ...

... für den Kunden

- IBM bietet eine Lösung bestehend aus SAP-Software-Lizenzen, einer SAP-Branchenlösung, den Implementierungsleistungen und System i an.
- 'One stop' Shopping und Support
- Das Installationsband spart erheblich den Aufwand für die Installation des Betriebssystems und der SAP-Software ein.
- Schneller Projektstart – kurze Implementierung
- Reduktion der
 - Gesamtimplementierungszeiten
 - Kosten
 - Projektrisiken
- Nutzung einer von SAP geprüften Technologie ('SAP Best Practice')
- Transparentes und standardisiertes Customizing durch vorkonfigurierte Geschäftsprozesse
- Schnelles 'return on investment'
- Weniger hohe Wissensanforderung durch standardisierte Lösung
- Effektive Unterstützungsstruktur

... für den BP

- Chance auf neue Installationen
- Verkürzung des Verkaufsprozesses
- Preiswerte und konkurrenzfähigere Angebote
- Löst Ressourcenproblem, welches heute ein Mengengeschäft verhindert
- Nutzung der Partnerschaft zwischen IBM und SAP
- Integration in das Eco System der SAP
- Unterstützung des Images als Lösungsanbieter
- Möglichkeit der Erweiterung des Service-Portfolios um die Hardware-Lösung; gleichzeitige Erhöhung des eigenen Service-Anteils
- Anbieten einer Lösung anstelle einer Hardware
- Erreichbarkeit neuer Kundensegmente mit SAP-Branchen-Templates
- Unterstützung durch Marketing und Sales Programme von IBM und SAP

Die 'IBM System i InstallOption for SAP Business ALL-in-One' ist ein exzellentes Konzept für den SAP Erfolg in GB/SMB

IBM Power Systems – i Editions

IBM System i5 Express Power Page

Merkmale dieses Express Offerings:

- Merkmale dieses Express Offerings:
- Einfache Installation und einfaches Systemmanagement
- Attraktiver Preis und niedrige Gesamtkosten
- Sehr gutes Preis/Leistungsverhältnis
- Bis zu 10 dynamische logische Partitionen (LPARs) pro Prozessor, bis zu 32 GB Hauptspeicher und bis zu 39 TB Plattenspeicherkapazität

Wichtige Features:

- Integriertes Betriebssystem, integrierte Datenbanken und moderne Tools für die Anwendungsentwicklung
- Integrierte Virenschutz- und Sicherheitsfunktionen mit Prüfung, Schutz und Steuerung der Erstellung von Zertifikaten
- Integrierte Backup- und Recoveryfunktionen für die Betriebssystemumgebungen IBM i, Windows, Linux und UNIX
- Integrierte Performance-Optimierung und integriertes Performance-Management mit automatischen Funktionen für Selbstverwaltung und Selbstheilung, um die Kosten für Systemmanagement und -wartung kontrollieren zu können
- Integrierter Web-Server mit Wizard-basierter Konfiguration und webbasiertem Systemmanagement Verbesserungen Express Offering:
- Power6 Prozessoren mit 4,2 GHz haben eine bessere Performance und Skalierbarkeit als ihre Vorgänger
- POWER5+ Prozessoren in den System i i515 und i525 bieten aber auch ein sehr gutes Preis/Leistungsverhältnis
- Capacity On Demand für die Power 520 Express Systeme M25 und M50, sowie für das System i5 525 Express – Möglichkeit zum dynamischen Hinzufügen von Verarbeitungskapazität für das Ausführen zusätzlicher Anwendungen
- Volle Prozessorleistung für interaktive (5250) Anwendungen
- Kapazitätssteigerung für neue Anwendungen, d.h. für Kunden, die ihre Kerngeschäftsanwendungen, z. B. um webfähige Java- und Groupware-Anwendungen oder Linux-Lösungen erweitern möchten.
- Unterstützung von bis zu 10 LPARs pro Prozessor mit i5/OS, Linux und/oder AIX
- Dynamisches Hinzufügen von Kapazität (Memory/CPU) zu einer LPAR ist eine Funktionalität von IBM i

Bessere Nutzung von IT-Investitionen

- Sichere und kontinuierliche Geschäftsprozesse
- Vereinfachung der IT-Umgebung und Ausführung nahezu aller Anwendungen

Vorteile für Business Partner:

- Höherer Ertrag durch schnelle Implementierung
- Geringerer zeitlicher Aufwand für den Support
- Neue Geschäftschancen für Anwendungsworkloads und Geschäftsprozesse sowie branchenweit erstklassige Funktionen für die Konsolidierung

Zielgruppe:

Kleine und mittlere Unternehmen, die an einem zentralen Business-System interessiert sind, das flexibel und benutzerfreundlich ist sowie genügend Spielraum für ein Wachstum des Unternehmens lässt, da es erweitert werden kann und alle wichtigen Betriebssystemumgebungen und Umgebungen für die Anwendungsentwicklung unterstützt

Kosten:

Ab 7.895,00 €

Finanzierung:

Flexibel einsetzbare Finanzierungsoptionen von IBM Global Financing mit niedrigen monatlichen Raten

Verfügbarkeit:

Weltweit

Geplanter technischer Support:

Nutzung der vorhandenen Infrastruktur und Rollout-Pläne des technischen Supports für System i5 Systeme

Angegebene Preise in € sind Listpreise Stand August 2008 und verstehen sich zuzügl. gesetzl. MwSt. Änderungen der Preise, technischen Angaben durch IBM ohne vorherige Ankündigung bleiben vorbehalten.

IBM Power Systems – i Editions

ServicePac

ServicePac Highlights

ServicePac ist ein Angebot vordefinierter Hardware und Software Support Services von IBM Global Technology Services, die einfach konzipiert sind – einfach zu verkaufen, einfach zu erwerben und einfach zu administrieren.

- Fester Leistungsumfang und feste Laufzeit

Anforderungen der Kunden

Sicherstellung, dass die Verfügbarkeit innerhalb der IT-Hardwareinfrastruktur so hoch wie möglich ist.

Auswahl potenzieller Kunden

Möchte der Kunde seine IBM Systeme um einen einfach erhältlichen Wartungsvertrag mit Standard-Vertragsbedingungen ergänzen?

Kundenprofil

Verkauf von Standardservices durch Business Partner zum Zeitpunkt des Produktverkaufs, eigene Preisgestaltung bietet Anreiz auf höhere Margen.

- Massenmarkt, große/kleine Mengen

Zielgruppe

Alle Marktsegmente, keine spezifischen Branchen, kleine und mittlere Unternehmen.

Vorteile für den Kunden

- Einfacher Kauf, unkomplizierte Anwendung
- Schneller Zugang zu einem breiten Angebot an Services und Support
- Festpreis während der gesamten Vertragslaufzeit
- Maximaler ROI aus Investitionen in Technologie durch minimale Ausfallzeiten und Kosten
- Bereits innerhalb von 24 Stunden nach Bestellung verfügbar

Projektphasen

Verkauf des ServicePac zum Zeitpunkt des Hardwarekaufs.

Ansprechpartner und Links

Ihr Distributor bzw. MTS Vertriebsbeauftragter
MTS Webseite

► ibm.com/services/de/maintenance

ServicePac Finder Tool:

► <http://www2.de.ibm.com/spf>

Partnerworld

► ibm.com/partnerworld

IBM Type und Model	515-9407	515-9407	515-9407	515-9407	515-9407	515-9407	520-9405	520-9405	520-9405	520-9405
Maschinenbeschreibung	System i5 515	System i5 515	System i5 515	System i5 515	System i5 515	System i5 515	System i5 520	System i5 520	System i5 520	System i5 520
Edition Feature	Alle Editionen	Alle Editionen	#6010, #6011, #6018	#6021, #6028	#6010, #6011, #6018	#6021, #6028	#7390, #7391, #7393, #7140, #7141, #7142	#7392, #7394, #7143, #7148	#7140 + #7680, #7141 + #7681, #7142 + #7682	#7395, #7396, #7144, #7152, #7148 + #7687, #7143 + #7354
PAC Nummer	AS196	AS197	AS198	AS199	AS200	AS201	AS184	AS185	AS186	AS187
ServicePac Type	Warranty Service Upgrade	Warranty Service Upgrade	Warranty Service Upgrade	Warranty Service Upgrade	Warranty Service Upgrade	Warranty Service Upgrade	Warranty Service Upgrade	Warranty Service Upgrade	Warranty Service Upgrade	Warranty Service Upgrade
ServicePac Bestell-Nr.	44T5884	44T5885	44T5886	44T5887	44T5888	44T5889	42V1485	42V1525	42V1547	12X6761
Laufzeit	1 Jahr	1 Jahr	3 Jahre	3 Jahre	3 Jahre	3 Jahre	3 Jahre	3 Jahre	3 Jahre	3 Jahre
Servicetype	Vor-Ort-Instandsetzung	Vor-Ort-Instandsetzung	Vor-Ort-Instandsetzung	Vor-Ort-Instandsetzung	Vor-Ort-Instandsetzung	Vor-Ort-Instandsetzung	Vor-Ort-Instandsetzung	Vor-Ort-Instandsetzung	Vor-Ort-Instandsetzung	Vor-Ort-Instandsetzung
Servicezeit	Bürozeiten (5 Tage/9 Stunden)	7 Tage/24 Stunden	Bürozeiten (5 Tage/9 Stunden)	Bürozeiten (5 Tage/9 Stunden)	7 Tage/24 Stunden	7 Tage/24 Stunden	7 Tage/24 Stunden	7 Tage/24 Stunden	7 Tage/24 Stunden	7 Tage/24 Stunden
Reaktionszeit	angestrebte Antrittszeit: am gleichen Tag	angestrebte Antrittszeit: am gleichen Tag	angestrebte Antrittszeit: am gleichen Tag	angestrebte Antrittszeit: am gleichen Tag	angestrebte Antrittszeit: am gleichen Tag	angestrebte Antrittszeit: am gleichen Tag	angestrebte Antrittszeit: am gleichen Tag	angestrebte Antrittszeit: am gleichen Tag	angestrebte Antrittszeit: am gleichen Tag	angestrebte Antrittszeit: am gleichen Tag
Produktklasse	C	C	C	C	C	C	C	C	C	C
ePac Unverbindliche Preisempfehlung (€)	448,00	602,00	3.400,00	4.610,00	3.860,00	5.600,00	2.490,00	4.150,00	4.740,00	7.130,00

Angegebene Preise in € sind Listpreise Stand November 2008 und verstehen sich zuzügl. gesetzl. MwSt. Änderungen der Preise, technischen Angaben durch IBM ohne vorherige Ankündigung bleiben vorbehalten.

IBM Breakfast Briefing 2008

IBM Systeme und Lösungen – frisch aufgetischt!

Sie erhalten beim IBM Breakfast Briefing die neuesten Informationen von IBM, serviert im Rahmen eines herzhaften Frühstücks. Zur Wahl stehen Halbtagsveranstaltungen rund um IBM Systeme, Software und Services.



Weitere Informationen zu den Breakfast Briefings 2008 finden Sie unter:

► ibm.com/de/events/breakfast/termine.html

Schulungen

Aktuelle Schulungsangebote zu IBM POWER Server, Betriebssysteme: AIX, Linux, IBM i, Virtualisierung, Hochverfügbarkeit, POWER6.

Workshop Wochen und Konferenzen finden Sie unter:

► ibm.com/training/de/systemi

► ibm.com/training/de/systemp

Oder Rufen Sie uns an: 0180 5 426001 ¹⁾

¹⁾ derzeit 0,14 €/min aus dem Festnetz, Montag bis Freitag von 9.00 - 17.00 Uhr

Fragen Sie Ihren Distributor nach IBM Power Systems Express Seller Angeboten



Avnet

Technology Solutions GmbH

Gutenbergstraße 15
70771 Leinfelden-Echterdingen
www.ps.avnet.com/de

Ansprechpartner:

Gerd Oppermann
Gerd.oppermann@avnet.com
Tel.: +49 (0) 711/51 881-0



A Trademark of Tech Data

Tech Data GmbH & Co. OHG

Geschäftsbereich Azlan
Kistlerhofstr. 75
81379 München
www.azlan.de

Ansprechpartner:

Martin Bichler
mbichler@techdata.de
Tel.: +49 (0) 89/47 00 30 44



Weitere Informationen zu den Express Paketen erhalten Sie unter:

ibm.com/de/mittelstand/angebote/angebot_produkte.html

IBM Power Systems (System p)

Die Power Systems Express Seller Angebote für IBM Business Partner



November 2008

IBM BladeCenter JS22 Express	
	SYSTEMSPEZIFIKATION IBM JS22 BladeCenter Express 4-Way 4,0 GHz, 1 x 73 GB SAS (10k) Festplatten mit 4 GB Hauptspeicher und Advanced POWER Virtualization. Optional (kostenpflichtig) als OpenPower Edition (inkl. Linux) oder AIX Edition in (inkl. AIX) zu erhalten. 1 Jahr Gewährleistung, Modell 7998-61X Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab
	4.622,00 €* 128,49 €**
	SERVICEPACS Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 7 Tage/24 Stunden, angestrebte Antrittszeit am gleichen Arbeitstag, Best.-Nr. 46D4245
	350,00 €* 85,15 €**
IBM BladeCenter JS12 Express	
	SYSTEMSPEZIFIKATION IBM JS12 BladeCenter Express 2-Way 3,8 GHz, 1 x 73 GB SAS (10k) Festplatten mit 4 GB Hauptspeicher und PowerVM Standard Edition. Optional (kostenpflichtig) als OpenPower Edition (inkl. Linux) oder AIX Edition in (inkl. AIX) zu erhalten. 1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice***, Modell 7998-60X Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab
	3.063,00 €* 85,15 €**
	SERVICEPACS Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 7 Tage/24 Stunden, angestrebte Antrittszeit am gleichen Arbeitstag, Best.-Nr. 46D4245
	350,00 €* 85,15 €**
IBM System p5 505/505Q Express	
	Erster IBM POWER5-Server im kompakten 1U-Format. Ideal als Infrastruktur-Server oder für HPC-Workloads in Clustern. Jetzt neu mit Quad-Core-Module (QCM)-Technologie.
	ENTRY SYSTEMSPEZIFIKATION p5-505 Express 1-Way 1,9 GHz POWER5+, 2 x 73 GB (15k) Festplatten mit 1 GB Hauptspeicher. Optional (kostenpflichtig) als OpenPower Edition (inkl. Linux) oder AIX Edition in (inkl. AIX) zu erhalten. 1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice***, Modell 9115-505 Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab
	3.143,00 €* 87,37 €**
	SERVICEPACS Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 5 Tage/9 Stunden, angestrebte Antrittszeit am gleichen Arbeitstag, Best.-Nr. 41W9700
	333,00 €* 87,37 €**
	MIDRANGE SYSTEMSPEZIFIKATION p5-505 Express 2-Way 2,1 GHz POWER5+, 2 x 73 GB (15k) Festplatten mit 2 GB Hauptspeicher. Optional (kostenpflichtig) als OpenPower Edition (inkl. Linux) oder AIX Edition in (inkl. AIX) zu erhalten. 1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice***, Modell 9115-505 Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab
	4.239,00 €* 117,84 €**
	SERVICEPACS Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 5 Tage/9 Stunden, angestrebte Antrittszeit am gleichen Arbeitstag, Best.-Nr. 41W9700
	333,00 €* 117,84 €**
	HIGH END SYSTEMSPEZIFIKATION p5-505Q Express 4-Way Quad Core 1,65 GHz POWER5+ 2 x 73 GB (15k) Festplatten mit 4 GB Hauptspeicher. Optional (kostenpflichtig) als OpenPower Edition (inkl. Linux) oder AIX Edition in (inkl. AIX) zu erhalten. 1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice***, Modell 9115-505 Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab
	4.742,00 €* 131,82 €**
	SERVICEPACS Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 7 Tage/24 Stunden, angestrebte Antrittszeit am gleichen Arbeitstag, Best.-Nr. 41W9700
	630,00 €* 131,82 €**

IBM System p5 510/510Q Express



Dieses Modell im kompakten 2U-Format ist ein preisgünstiger, kompakter Hochleistungsserver mit Funktionen für ein höheres Maß an Zuverlässigkeit. Idealer Einsatz als Web Application Server.

ENTRY SYSTEMSPEZIFIKATION

p5-510 Express 1-Way 2,1 GHz POWER5+, 2 x 73 GB (15k) Festplatten mit 1 GB Hauptspeicher.
Optional (kostenpflichtig) als OpenPower Edition (inkl. Linux) oder AIX Edition in (inkl. AIX) zu erhalten.
1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice***, Modell 9110-51A
Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab

**3.731,00 €*
103,72 €****

SERVICEPACS

Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 5 Tage/9 Stunden, angestrebte Antrittszeit am gleichen Arbeitstag, Best.-Nr. 42V0919

**460,00 €*
127,93 €****

MIDRANGE SYSTEMSPEZIFIKATION

p5-510 Express 2-Way 2,1 GHz POWER5+, 2 x 73 GB (15k) Festplatten mit 2 GB Hauptspeicher.
Optional (kostenpflichtig) als OpenPower Edition (inkl. Linux) oder AIX Edition in (inkl. AIX) zu erhalten.
1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice***, Modell 9110-51A
Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab

**4.602,00 €*
127,93 €****

SERVICEPACS

Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 5 Tage/9 Stunden, angestrebte Antrittszeit am gleichen Arbeitstag, Best.-Nr. 42V0919

**460,00 €*
143,72 €****

HIGH END SYSTEMSPEZIFIKATION

p5-510Q Express 4-Way 1,65 GHz POWER5+, 2 x 73 GB (15k) Festplatten und 4 GB Hauptspeicher.
Optional (kostenpflichtig) als OpenPower Edition (inkl. Linux) oder AIX Edition in (inkl. AIX) zu erhalten.
1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice***, Modell 9110-51A
Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab

**5.170,00 €*
143,72 €****

SERVICEPACS

Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 7 Tage/24 Stunden, angestrebte Antrittszeit am gleichen Arbeitstag, Best.-Nr. 42V0920

**784,00 €*
276,16 €****

IBM System p5 520/520Q Express



Innovatives System zu wettbewerbsfähigem Preis. Als Stand-alone-Server für kleinere Datenbanken und zahlreiche Anwendungen im Mittelstand oder im Bereich Infrastruktur-Konsolidierung für Web Serving, File/Print und Security.

MIDRANGE SYSTEMSPEZIFIKATION

p5-520 Express 2-Way 2,1 GHz POWER5+, 2 x 73 GB (15k) Festplatten und 2 GB Hauptspeicher.
Optional (kostenpflichtig) als OpenPower Edition (inkl. Linux) oder AIX Edition in (inkl. AIX) zu erhalten.
1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice***, Modell 9131-52A
Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab

**9.934,00 €*
276,16 €****

SERVICEPACS

Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 5 Tage/9 Stunden, angestrebte Antrittszeit am gleichen Arbeitstag, Best.-Nr. 41W9702

**753,00 €*
299,10 €****

HIGH END SYSTEMSPEZIFIKATION

p5-520Q Express 4-Way 1,65 GHz POWER5+, 2 x 73 GB (15k) Festplatten und 4 GB Hauptspeicher.
Optional (kostenpflichtig) als OpenPower Edition (inkl. Linux) oder AIX Edition in (inkl. AIX) zu erhalten.
1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice***, Modell 9131-52A
Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab

**10.759,00 €*
299,10 €****

SERVICEPACS

Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 7 Tage/24 Stunden, angestrebte Antrittszeit am gleichen Arbeitstag, Best.-Nr. 41W9703

**1.120,00 €*
486,27 €****

IBM System p5 550/550Q Express



Preisgünstiger und leistungsfähiger Server, der sich insbesondere für Kunden eignet, die auf ein Einstiegssystem mit einem Höchstmaß an Flexibilität, Verfügbarkeit und Sicherheit angewiesen sind. Für skalierende Datenbanken und zahlreiche Anwendungen oder im Bereich Infrastruktur-Konsolidierung für Web Serving, File/Print und Security.

HIGH END SYSTEMSPEZIFIKATION

p5-550 Express 2 x 2-Way 2,1 GHz POWER5+, 2 x 73 GB (15k) Festplatten und 8 GB Hauptspeicher.
Optional (kostenpflichtig) als OpenPower Edition (inkl. Linux) oder AIX Edition in (inkl. AIX) zu erhalten.
1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice***, Modell 9133-55A
Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab

**17.492,00 €*
486,27 €****

SERVICEPACS

Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 5 Tage/9 Stunden, angestrebte Antrittszeit am gleichen Arbeitstag, Best.-Nr. 41W9704

**1.190,00 €*
648,99 €****

HIGH SPEED SYSTEMSPEZIFIKATION

p5-550Q Express 2 x 4-Way 1,65 GHz POWER5+, 2 x 73 GB (15k) Festplatten und 16 GB Hauptspeicher.
Optional (kostenpflichtig) als OpenPower Edition (inkl. Linux) oder AIX Edition in (inkl. AIX) zu erhalten.
1 Jahr Gewährleistung, 3 Jahre freiwilliger Herstellerservice***, Modell 9133-55A
Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab

**23.345,00 €*
648,99 €****

SERVICEPACS

Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 7 Tage/24 Stunden, angestrebte Antrittszeit am gleichen Arbeitstag, Best.-Nr. 41W9705

**1.780,00 €*
648,99 €****

IBM Power 520 Express



MIDRANGE SYSTEMSPEZIFIKATION

Power6 1-Way 4,2 GHz, 2 x 73 GB (15k) Festplatten und 2 GB Hauptspeicher, Rack-Modell.
Optional (kostenpflichtig) als OpenPower Edition (inkl. Linux) oder AIX Edition in (inkl. AIX) zu erhalten.
1 Jahr Gewährleistung, Modell 8203-E4A
Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab

Power6 1-Way 4,2 GHz, 2 x 73 GB (15k) Festplatten und 2 GB Hauptspeicher, Desktop-Modell.
Optional (kostenpflichtig) als OpenPower Edition (inkl. Linux) oder AIX Edition in (inkl. AIX) zu erhalten.
1 Jahr Gewährleistung, Modell 8203-E4A
Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab

**4.274,00 €*
118,81 €****

**4.312,00 €*
119,87 €****

IBM Power 550 Express



HIGH END SYSTEMSPEZIFIKATION

Power6 2-Way 4,2 GHz, 2 x 73 GB (15k) Festplatten und 2 GB Hauptspeicher, Rack-Modell.
Optional (kostenpflichtig) als OpenPower Edition (inkl. Linux) oder AIX Edition in (inkl. AIX) zu erhalten.
1 Jahr Gewährleistung, Modell 8204-E8A
Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab

Power6 2-Way 4,2 GHz, 2 x 73 GB (15k) Festplatten und 2 GB Hauptspeicher, Desktop-Modell.
Optional (kostenpflichtig) als OpenPower Edition (inkl. Linux) oder AIX Edition in (inkl. AIX) zu erhalten.
1 Jahr Gewährleistung, Modell 8204-E8A
Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab

**26.062,00 €*
724,52 €****

**26.062,00 €*
724,52 €****

IBM Power Systems (System p)

NEWS

System p Express Seller Advantage Programm

System p Express Seller Advantage Programm

Basis Bonus	SMB/Public Bonus	Neukunde Bonus	Maximum
3%	5%	5%	13%

PLET ZW08-1021 Laufzeit: 1.12.2008 – 31.12.2008

Schulungen

Aktuelle Schulungsangebote zu IBM POWER Server, Betriebssysteme: AIX, Linux, IBM i, Virtualisierung, Hochverfügbarkeit, POWER6.

Workshop Wochen und Konferenzen finden Sie unter:

► ibm.com/training/de/systemi

► ibm.com/training/de/systemp

Oder Rufen Sie uns an: 0180 5 426001 ¹⁾

¹⁾ derzeit 0,14 €/min aus dem Festnetz, Montag bis Freitag von 9.00 - 17.00 Uhr

IBM Breakfast Briefing 2008

IBM Systeme und Lösungen – frisch aufgetischt!

Sie erhalten beim IBM Breakfast Briefing die neuesten Informationen von IBM, serviert im Rahmen eines herzhaften Frühstücks. Zur Wahl stehen Halbtagsveranstaltungen rund um IBM Systeme, Software und Services.



Weitere Informationen zu den Breakfast Briefings 2008 finden Sie unter:

► ibm.com/de/events/breakfast/termine.html

Fragen Sie Ihren Distributor nach IBM Power Systems Express Seller Angeboten



Avnet Technology Solutions GmbH
Gutenbergstrasse 15
70771 Leinfelden-Echterdingen
www.ps.avnet.com/de

Ansprechpartnerin:
Frank Wolf
frank.wolf@avnet.com
Tel.: +49 (0) 7 11/51 881-0



Tech Data GmbH & Co. OHG
Geschäftsbereich Azlan
Kistlerhofstr. 75
81379 München
www.azlan.de

Ansprechpartner:
Martin Hausmann
mhausmann@techdata.de
Tel.: +49 (0) 89/47 00 30 86



Bell Microproducts GmbH
Prof.-Messerschmittstr. 5
85579 Neubiberg
www.bellmicro.de

Ansprechpartner:
Dennis Pizka
dpizka@bellmicro.eu
Tel.: +49 (0) 89/60807-216



DNS GmbH
Industriestr. 4
70565 Stuttgart
www.dns-gmbh.de

Ansprechpartner:
Janine Heinle
janine.heinle@dns-gmbh.de
Tel.: +49 (0) 711/49047-680



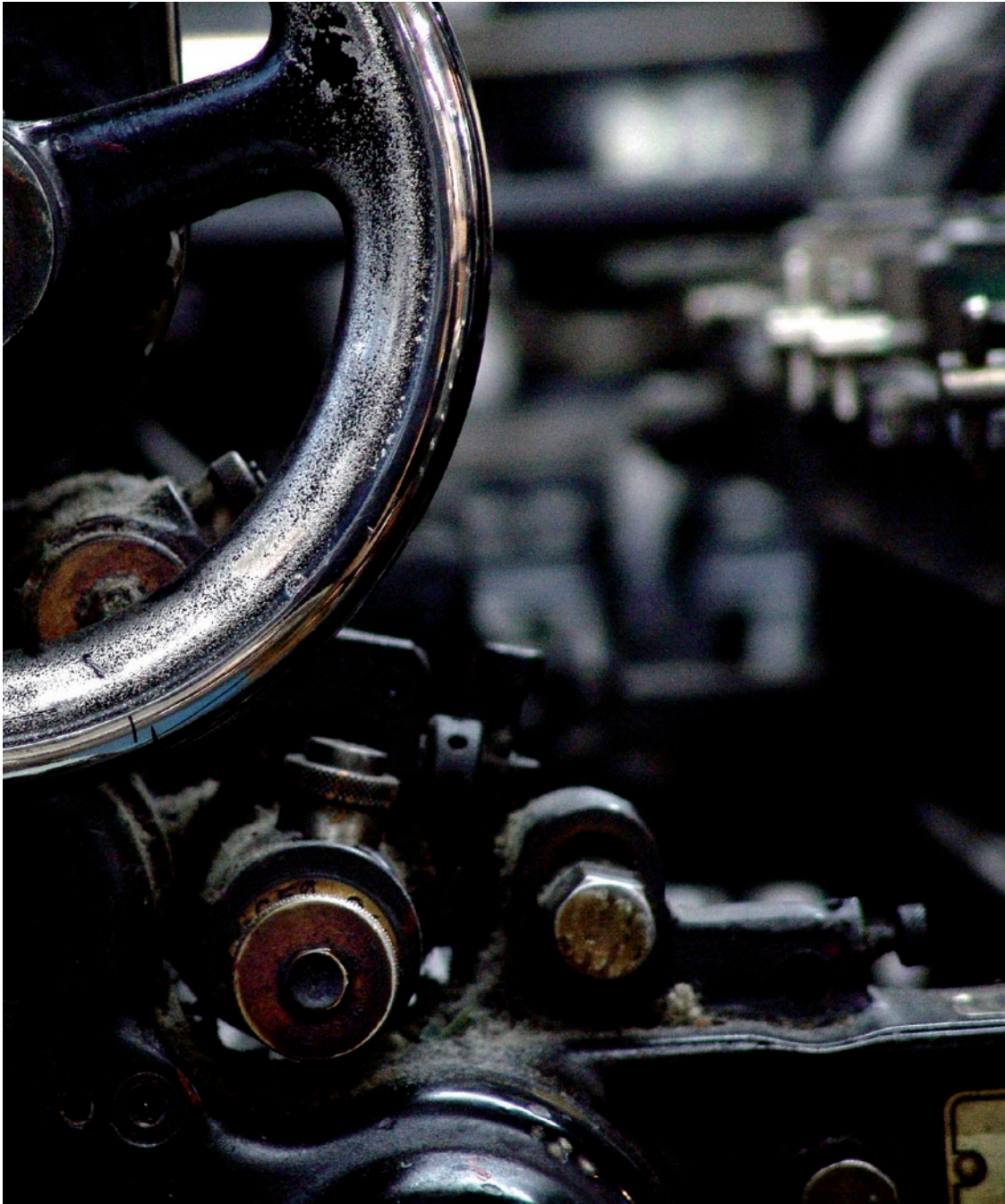
Weitere Informationen finden Sie auch unter:

ZU05-0124 – pSeries Express Seller Advantage Program, <http://partner.boulder.ibm.com/src/UIALPLET.nsf/WebView/ZU05-0124>

ZU05-0171 – pSeries Express Seller Early Assistance (SEA) Program, <http://partner.boulder.ibm.com/src/UIALPLET.nsf/WebView/ZU05-0171>

Drucker

Die Express Seller Drucklösungen für IBM Business Partner



November 2008

InfoPrint 1612dn Express	Schnell, vielseitig einsetzbar und außergewöhnlich benutzerfreundlich.
	SPEZIFIKATIONEN Bis zu 33 DIN-A4-Seiten/Minute, max. 6,5 Sekunden, bis die erste Seite gedruckt ist, A4-Monochrom-Laser, 366 MHz, 32/160 MB Speicher, 2.400 dpi Image Quality, Ethernet und USB 2.0, Duplex, 1 Jahr Gewährleistung, 1 Jahr freiwilliger Herstellerservice***, Best.-Nr. 39V1682 Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab 369,00 €* 10,74 €**
	SERVICEPACS Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Austausch mit Kurierservice, Best.-Nr. 44J7709 101,00 €* 10,74 €**
InfoPrint 1622dn Express	Hohe Geschwindigkeit und Zuverlässigkeit bei niedrigen Gesamtbetriebskosten.
	SPEZIFIKATIONEN Bis zu 33 DIN-A4-Seiten/Minute, max. 7 Sekunden, bis die erste Seite gedruckt ist, A4-Monochrom-Laser, 400 MHz, 64/320 MB Speicher, 2.400 dpi Image Quality, Ethernet und USB 2.0, Duplex, 1 Jahr Gewährleistung, 1 Jahr freiwilliger Herstellerservice***, Best.-Nr. 39V1708 Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab 499,00 €* 14,52 €**
	SERVICEPACS Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Austausch mit Kurierservice, Best.-Nr. 43X3747 200,00 €* 14,52 €**
InfoPrint 1532n Express	Produktiv, flexibel und skalierbar zu einem sensationellen Preis.
	SPEZIFIKATIONEN Bis zu 33 DIN-A4-Seiten/Minute, weniger als 6 Sekunden, bis die erste Seite gedruckt ist, A4-Monochrom-Laser, 64/576 MB Speicher, 2.400 dpi Image Quality, große Auswahl an Papierhandhabungs-Optionen, Ethernet und USB 2.0, 1 Jahr Gewährleistung, 1 Jahr freiwilliger Herstellerservice***, Best.-Nr. 39V0553 Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab 739,00 €* 21,50 €**
	SERVICEPACS Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 5 Tage/9 Stunden, angestrebte Antrittszeit am nächsten Arbeitstag, Best.-Nr. 41W9656 362,00 €* 21,50 €**
InfoPrint Color 1634n Express	Hohe Leistung und herausragende Farbqualität.
	SPEZIFIKATIONEN Bis zu 23 DIN-A4-Seiten/Minute in S/W – 21 Seiten in Farbe, 13 Sekunden bis Druckbeginn, Service-Verträge individuell anpassbar, Toner im Lieferumfang für bis zu 6.000 Seiten, 500 MHz Prozessor, 1 Jahr Gewährleistung, 1 Jahr freiwilliger Herstellerservice***, Best.-Nr. 39V1751 Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab 579,00 €* 16,85 €**
	SERVICEPACS Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Austausch mit Kurierservice, Best.-Nr. 43X3756 374,00 €* 16,85 €**
InfoPrint Color 1754n Express	Kostensenkung dank effizienter Farbverwaltung
	SPEZIFIKATIONEN Bis zu 33 DIN-A4-Seiten/Minute in S/W – 29 Seiten in Farbe, 11 Sekunden für S/W – 13 Sekunden für Farbe bis Druckbeginn, Service-Verträge individuell anpassbar, Toner im Lieferumfang für bis zu 6.000 Seiten, 800 MHz Prozessor, 1 Jahr Gewährleistung, 1 Jahr freiwilliger Herstellerservice***, Best.-Nr. 39V1974 Monatliche Leasingrate bei 36 Monaten Vertragslaufzeit ab 1.003,00 €* 29,19 €**
	SERVICEPACS Electronic ServicePac für Gewährleistungsupgrade – 3 Jahre Vor-Ort-Instandsetzung, 5 Tage/9 Stunden, angestrebte Antrittszeit am gleichen Arbeitstag, Best.-Nr. 44T5869 450,00 €* 29,19 €**



InfoPrint Solutions – Lösungen aus einer Hand!

Das Zusammenwachsen von Kundenanforderungen und Technologiefortschritten lässt Sie jetzt von den Vorteilen der vereinten Stärken von Ricoh und IBM profitieren. Nutzen Sie die umfassenden Ausgabelösungen eines einzigen vertrauenswürdigen und erfahrenen Anbieters – der InfoPrint Solutions Company.

Unter www.infoprint.com/infokit haben wir für Sie ein einführendes InfoPrint Solutions InfoKit mit Informationen, Postern, Werbeartikeln und vielem mehr reserviert. Besuchen Sie uns online und sichern Sie sich Ihr InfoKit (nur solange der Vorrat reicht).

Fragen Sie Ihren Distributor nach Express Seller Drucklösungen



ALSO Deutschland GmbH

Ernst-Heinkel-Straße 4
94315 Straubing
www.also.de

Ansprechpartner:

Andreas Thanner
andreas.thanner@also.com
Tel.: +49 (0) 94 21/93 30 10



Avnet Technology Solutions GmbH

Gutenbergstraße 15
70771 Leinfelden-Echterdingen
www.ps.avnet.com/de

Ansprechpartner:

Gerd Oppermann
Gerd.Oppermann@avnet.com
Tel.: +49 (0) 711/51 881-0



A Trademark of Tech Data

Tech Data GmbH & Co. OHG

Geschäftsbereich Azlan
Kistlerhofstr. 75, 81379 München
www.azlan.de

Ansprechpartner:

Helmut Geiger
hgeiger@techdata.de
Tel.: +49 (0) 89/47 00 30 57



Weitere Informationen erhalten Sie unter:
ibm.com/partnerworld/express-seller

IBM Innovation Center

Technische Unterstützung und Weiterbildung für IBM Geschäftspartner



Das IBM Innovation Center Stuttgart sowie die weiteren weltweiten Center bieten unabhängigen Softwareentwicklern (ISVs) im Rahmen des PartnerWorld Programms Zugang zu IBM Fachwissen sowie Zugriff auf Hard- und Software zum Portieren, Testen, Integrieren und Optimieren ihrer Lösungen. Darüber hinaus können IBM Geschäftspartner ihr Wissen in Workshops und technischen Seminaren vertiefen. Damit hilft IBM den Geschäftspartnern, Geschäftsmöglichkeiten zu erweitern, Entwicklungskosten zu senken und schneller am Markt zu sein. So

profitieren Sie als Kunde, da Ihr Business Partner einfach Testumgebungen in unserem Hause nutzen und auf das Know-how unserer Experten zugreifen kann.

Besuchen Sie uns auf unserer Website und erfahren Sie mehr über die Möglichkeiten, die wir IBM Geschäftspartnern im IBM Innovation Center Stuttgart bieten können!

► ibm.com/partnerworld/iic/europe/stuttgart.html

Ihr Nutzen

• Schnell auf Marktchancen reagieren

Integrieren Sie Ihre Lösung mit neuesten IBM Hardware und Softwaretechnologien und bieten Sie damit Ihren Kunden eine breite Palette und die Auswahl von Lösungsplattformen.

• Fachwissen erweitern

Lernen Sie sämtliche Aspekte der Softwareentwicklung für IBM Plattformen gemeinsam mit unseren technischen IBM Spezialisten im Detail kennen.

• Qualität erhöhen

Erstellen, entwickeln und testen Sie hochwertige, skalierbare und zuverlässige Lösungen. Validieren Sie Ihre Lösungsarchitektur mit uns.

• Risiko minimieren

Lösen Sie Kompatibilitätsprobleme im Voraus. Erhöhen Sie die Qualität und Zuverlässigkeit Ihrer Lösung.

• Kundenzufriedenheit steigern

Testen Sie Ihre Lösungen im Voraus. Erhöhen Sie die Qualität und Zuverlässigkeit Ihrer Lösung.

• Entwicklungskosten senken

Verkürzen Sie Entwicklungszyklen. Sie können standortunabhängig (über Virtual Private Network) auf unsere Systeme zugreifen.

Unser Angebot

- Portieren – Portieren Sie Ihre Lösung zusammen mit unseren Experten auf IBM Technologien. Dies beinhaltet sowohl die Portierung auf IBM Software/Middleware inklusive Linux, als auch die Migration auf IBM Hardware Plattformen.
- Validierung – Prüfen Sie mit uns, ob Ihre Anwendung den heutigen Anforderungen bzgl. Der Einhaltung offener und industriespezifischer Standards entspricht und testen Sie das Zusammenspiel mit IBM Middleware und Hardware.
- Proof of Concept (PoT) – Lassen Sie sich an einem Beispiel zeigen, wie die Wertschöpfung Ihrer Lösung durch den Einsatz von IBM Technologien optimiert werden kann.
- Last- und Skalierbarkeitstests – Evaluieren Sie die Performance und Skalierbarkeit Ihrer Lösung im Zusammenspiel mit IBM Software.
- Beratung – Nutzen Sie die Erfahrung von IBM und lassen Sie sich hinsichtlich Design, Migration und Best Practices bei der Implementierung Ihrer Lösung mit IBM Technologien beraten.
- Integration – Lassen Sie sich bei der Integration Ihrer Lösung in komplexe Umgebungen unterstützen.
- Workshops – Erweitern Sie Ihr Fachwissen zu den IBM Technologien in Hands-on Workshops und technischen Seminaren, entweder im Center oder auch bequem vom Büro aus. Eine aktuelle Übersicht der Schulungen des IBM Innovation Center Stuttgart erhalten Sie unter:

► ibm.com/jct09002c/isv/spc/events/location.jsp?center=13

Software

Die Express Seller Software Angebote für IBM Business Partner



November 2008

WebSphere Application Server Express

J2EE- und Web-Services für dynamische On Demand Anwendungen.

IBM WebSphere Application Server – Express Value Unit License + SW Maintenance 12 Months (D582CLL)	24,87 €*
IBM WebSphere Application Server Express Intranet Option 20 Users License + SW Maintenance 12 Months (D522LLL)	621,18 €*
IBM WebSphere Application Server Express Developer User License + SW Maintenance 12 Months (D522PLL)	497,42 €*

WebSphere Commerce Express

Hilft mittelständischen Firmen, schnell und kostengünstig E-Commerce-Sites zu erstellen und zu pflegen.

- IBM WebSphere Commerce – Express Value Unit License + SW Maintenance 12 Months (D582ULL)	255,85 €*
- IBM WebSphere Commerce Developer Express Authorized User License + SW Maintenance 12 Months (D53WVLL)	4.489,87 €*

WebSphere Partner Gateway Express

Schlanke B2B-Peripherie mit Unterstützung für sichere Internetkommunikation.

IBM WebSphere Partner Gateway – Advanced Value Units License + SW Maintenance 12 Months (D564XLL)	448,63 €*
IBM WebSphere Partner Gateway – Connection License + SW Maintenance 12 Months (D5557LL)	2.558,50 €*
IBM WebSphere Partner Gateway – Enterprise Value Units License + SW Maintenance 12 Months (D5650LL)	2.401,42 €*
IBM WebSphere Partner Gateway – EXPRESS 10 Value Units License + SW Maintenance 12 Months (D582ZLL)	80,27 €*
IBM WebSphere Partner Gateway – Express Connection License + SW Maintenance 12 Months (D5555LL)	802,06 €*

WebSphere Business Integration Server Express

Ermöglicht es kleinen und mittleren Unternehmen, ihre Anwendungen schnell und einfach zu integrieren.

IBM WebSphere Business Integration Server Express Plus Value Unit License + SW Maintenance 12 Months (D582PLL)	255,85 €*
IBM Adapter Capacity Pack for WebSphere Business Integration Server Express Plus Application instance License + SW Maintenance 12 Months (D53QJLL)	19.191,13 €*
IBM WebSphere Business Integration Server Express Value Unit License + SW Maintenance 12 Months (D582ILL)	76,64 €*
IBM Collaboration Capacity Pack for WebSphere Business Integration Server Application instance License + SW Maintenance 12 Months (D53QLLL)	19.191,13 €*

IBM Tivoli Identity Manager Express

IBM Tivoli Identity Manager Express V4.6 ist eine einfache, sichere und effektive Lösung, die mittelgroßen Unternehmen grundlegende Funktionen zum Kennwortmanagement, zur Benutzereinrichtung und zur Überprüfung von Zugriffsberechtigungen bietet. Sie ermöglicht die Verwaltung von Benutzerkonten, Zugangsberechtigungen und Kennwörtern von der Erstellung bis zur Beendigung der Gültigkeit. IBM Tivoli Identity Manager Express ist leicht zu installieren, einzusetzen und zu verwalten und daher schnell einsatzbereit, um Ihr Unternehmen effektiv zu unterstützen.

Authenticated User License, inkl. 12 Monate Softwarewartung, Best.-Nr. D5742LL

25,05 €*

IBM Tivoli Storage Manager Express

IBM Tivoli Storage Manager Express bietet kleineren Organisationen eine Lösung für ein kostengünstiges Backup und die Wiederherstellung bei Datenverlusten durch Viren, Dateikorruption und Hardware-Abstürzen oder andere unvorhergesehene Katastrophen. Mit einfachen Installationsschritten und wesentlich schneller als bisher kann die Software automatisierte Backups durchführen. Zudem kann IBM Tivoli Storage Manager Express mit IBM Tivoli Continuous Data Protection for Files verbunden werden, um permanent wichtige Daten auf Desktops und Laptops zu schützen.

IBM Tivoli Storage Manager Express 10 Value Units License + SW Maintenance 12 Months Best.-Nr. D57V3LL

20,37 €*

IBM Tivoli Storage Manager Express for Microsoft SQL 10 Value Units License + SW Maintenance 12 Months Best.-Nr. D57UPLL

41,78 €*

IBM Tivoli Storage Manager Express for Microsoft Exchange 10 Value Units License + SW Maintenance 12 Months Best.-Nr. D57XNLL

41,78 €*

IBM Tivoli Monitoring Express

IBM Tivoli Monitoring Express V6.1 ist eine leistungsstarke, kosteneffiziente und benutzerfreundliche Lösung für das Verfügbarkeitsmanagement, die kleinen bis mittelgroßen Unternehmen bei der Verwaltung ihrer IT-Infrastruktur hilft. Sie ermöglicht die Behandlung von Engpässen, Leistungsproblemen und Ausfallzeiten in heterogenen Umgebungen von einem einzigen zentralisierten Portal aus. IBM Tivoli Monitoring Express ist leicht zu installieren und zu verwenden und ermöglicht so eine kurze Implementierungszeit.

Server License, inkl. 12 Monate Softwarewartung, Best.-Nr. D57FZLL

832,00 €*

IBM Tivoli Provisioning Manager Express for Inventory

IBM Tivoli Provisioning Manager Express for Inventory ist eine Komponente von IBM Tivoli Provisioning Manager Express für Software Distribution und eine Informationsmanagementlösung für den Einstieg. Sie bietet Berichtsfunktionen zum Hardware- und Softwarebestand in Ihrer PC-Umgebung. Diese benutzerfreundliche Lösung besteht aus einem Clientagenten, der Hardware- und Softwareinformationen sammelt, einem zentralisierten Datenrepository sowie einer webbasierten Konsole, mit deren Hilfe Sie die gesammelten Informationen schnell und leicht verwalten und anzeigen können. Funktionen zur Softwareverteilung sowie zu Programmkorrekturen (Patches) sind nicht enthalten.

Server License, inkl. 12 Monate Softwarewartung, Best.-Nr. D57L4LL

1.572,00 €*

IBM Tivoli Provisioning Manager Express for Software Distribution

IBM Tivoli Provisioning Manager Express for Software Distribution ist eine umfassende und benutzerfreundliche Lösung für die Softwareverteilung sowie das Patch-, Bestands- und Ressourcenmanagement. Diese webbasierte Lösung ist besonders leicht zu benutzen und zu implementieren, damit Sie möglichst schnell mit der Verwaltung der PCs in Ihrem Unternehmen beginnen können. IBM Tivoli Provisioning Manager Express for Software Distribution umfasst einen Clientagenten auf den verwalteten PCs sowie ein zentralisiertes Datenrepository.

Server License, inkl. 12 Monate Softwarewartung, Best.-Nr. D57MHLL

3.661,00 €*

Tivoli Access Manager for Enterprise Single-Sign On

Oder: Schluss mit dem Passwort Chaos.

Tivoli Access Manager for Enterprise Single Sign-on (TAM E-SSO) ermöglicht die zentrale Anmeldung bei allen Ihren Anwendungen, jedoch ohne langwierigen und komplexen Implementierungsaufwand. Die Client-Software von TAM E-SSO ist in der Lage, Passwortanfragen aus nahezu allen Systemen oder Anwendungen zu erkennen und darauf zu reagieren. TAM E-SSO unterstützt verschiedene Arten der Benutzerauthentifizierung vom Passwort über Smart Cards bis hin zur Biometrie.

IBM Tivoli Access Manager for Enterprise Single Sign-On:

VU Value Unit License + SW Maintenance 12 Month (D57HNLL)

61,62 €*

IBM Tivoli Access Manager for Enterprise Single Sign-On:

Desktop Password Reset Adapter VU Value Unit License + SW Maintenance 12 Month (D57I4LL)

10,45 €*

IBM Tivoli Access Manager for Enterprise Single Sign-On:

Provisioning Adapter VU Value Unit License + SW Maintenance 12 Month (D57HQLL)

10,45 €*

IBM Tivoli Access Manager for Enterprise Single Sign-On:

Authentication Adapter VU Value Unit License + SW Maintenance 12 Month (D57HULL)

10,45 €*

IBM Tivoli Access Manager for Enterprise Single Sign-On:

Kiosk Adapter VU Value Unit License + SW Maintenance 12 Month (D57IILL)

26,12 €*

Tivoli Continuous Data Protection (CDP) for Files

IBM Tivoli Continuous Data Protection (CDP) for Files Version 3.1 sorgt für den Schutz Ihrer Daten durch kontinuierliche Sicherung Ihrer wichtigsten Dateien sowie der Dokumente, an denen Sie aktiv arbeiten. Dies reduziert oder beseitigt Zeitfenster zur Sicherung und stellt sicher, dass die wichtigen Daten auch an den Speicherendpunkten des Unternehmens effektiv und effizient geschützt werden. Das Produkt unterstützt Sie bei der Wiederherstellung nach einer Virenattacke, einem Datenverlust oder einer Fehlbedienung.

IBM Continuous Data Protection for files Starter Edition Single Client License + SW Maintenance 12 Months (D613ALL)

42,60 €*

IBM Tivoli Continuous Data Protection for files – PC Edition 25 Client Devices License + SW Maintenance 12 Months (D5964LL)

913,00 €*

IBM Continuous Data Protection for files – Server Edition Single Server License + SW Maintenance 12 Months (D615SLL)

304,00 €*

Lotus Domino Messaging Express

Lotus Domino Messaging Express wurde entwickelt, um kleinen und mittleren Unternehmen eine schnellere, einfachere und kostengünstigere Implementierung sicherer und zuverlässiger Lösungen für E-Mail, Kalender, Diskussionsforen und Teamarbeitsbereiche zu ermöglichen. Bei einem Preis pro Anwender unterstützt Lotus Domino Messaging Express eine Reihe von Clientzugriffstypen, von einfacher Webmail und HTML-basiertem Messaging bis zu auf IBM Lotus Notes basierender Software zur Onlinezusammenarbeit oder auch Microsoft Outlook. Zusätzlich haben Anwender eine eingeschränkte IBM Lotus Same-time-Lizenz, sodass sie mit ihren Partnern online in Echtzeit kommunizieren können; dies verbessert die Reaktionsfähigkeit und reduziert das E-Mail-Aufkommen.

IBM Lotus Domino Messaging Express User License + SW Maintenance 12 Months (D53V5LL)

103,00 €*

Lotus Domino Collaboration Express

Lotus Domino Collaboration Express enthält alle Funktionen von Lotus Domino Messaging Express und ist außerdem in der Lage, Lotus Domino-Anwendungen auszuführen. Bei einem Preis auf Benutzerbasis unterstützt Lotus Domino Collaboration Express Tausende vorhandener Lotus Domino-Anwendungen von Drittherstellern. Viele von diesen wurden entwickelt, um zentrale Geschäftsprozesse für kleine und mittlere Unternehmen einer Vielzahl von Branchen zu unterstützen.

IBM Lotus Domino Collaboration Express User License + SW Maintenance 12 Months (D52VQLL)

143,00 €*

Lotus Domino Utility Express

Lotus Domino Utility Express bietet unbeschränkten Zugriff auf Lotus Domino-Anwendungen, die mithilfe von IBM Lotus Domino Designer (einer gesondert lizenzierten Software) entwickelt oder von einem unabhängigen Softwareanbieter erworben wurden. Einige Beispiele von Lotus Domino-Anwendungen: Anwendungen für das Personalwesen, die Qualitätssicherung und das Customer-Relationship-Management; Projektverfolgung; Lösungen für die Lieferkette und für die Kundenunterstützung. Bei einem Preis pro Prozessorwerteinheit bietet Lotus Domino Utility Express expandierenden Unternehmen die Möglichkeit, Lotus Domino-Anwendungen je nach Bedarf internen oder externen Benutzern zur Verfügung zu stellen. Dadurch wird es zu einer hervorragenden Wahl für Self-Service-Anwendungen im Intranet oder im Extranet. Die zugreifenden Browser-Anwender müssen nicht gesondert lizenziert werden. Die Nutzung von E-Mail ist bei diesem Server ausgeschlossen.

IBM Lotus Domino Utility Express Processor Value Unit (PVU) License + SW Maintenance 12 Months (D55MVLL)

26,88 €*

IBM Forms Express

Mit IBM Lotus Forms Express können mittelständische Unternehmen schnell und einfach ohne entsprechende Programmierkenntnisse interaktive Webformulare erstellen. Das Produkt erstellt auf offenen Standards basierende Formulare, die dazu beitragen, Papierkosten zu senken, korrekte Daten an einem Ort zu erfassen und vorhandene IT-Investitionen zu erweitern. Die Kunden können mittels des globalen, sofort verfügbaren Webzugangs ihre Mitarbeiter, Kunden und Lieferanten in die Geschäftsprozesse einbeziehen, um die Effizienz, den Service-Level und die Zufriedenheit zu verbessern.

IBM Lotus Forms Viewer Express Authorized User License + SW Maintenance 12 Months (D59APLL)

61,36 €*

IBM Lotus Forms Server Express Processor Value Unit (PVU) License + SW Maintenance 12 Months (D59GRLL)

162,00 €*

IBM Lotus Forms Viewer Express 25 Page License + SW Maintenance 12 Months (D59AVLL)

26.168,00 €*

Lotus Domino Complete Messaging Express Starter Pack

Alle Funktionen, die Sie zur Verbindung und zur Onlinezusammenarbeit mit Mitarbeitern, Kunden und Lieferanten benötigen, um Beziehungen aufzubauen, schnell zu reagieren und leistungsfähige Service-Levels zu bieten.

Das Bundle beinhaltet ein 10-User-Pack von Domino Messaging Express 8.0 (Mail, Kalender, ToDos) + Sametime 7.5.1. Gegenüber dem Einzelkauf der Produkte spart der Kunde 15 %.

1.339,00 €*

Lotus Domino Complete Collaboration Express Starter Pack

Unterstützung für Lotus Domino-Anwendungen von Drittanbietern für Ihr Unternehmen: E-Mail, Kalender und Terminplanung, Dokumentbibliotheken, Team-Chaträume, Blogs, VoIP, Instant Messaging und Webkonferenzen.

Das Paket enthält ein 10-User-Pack von Domino Collaboration Express 8.0 (Mail, Kalender, TODOs, Anwendungen) + Sametime 7.5.1. Gegenüber dem Einzelkauf der Produkte spart der Kunde 12 %.

1.734,00 €*

WebSphere Portal Express

IBM WebSphere Portal Express bietet Onlinezusammenarbeit, Dokumentmanagement, Web-Content-Management, Anwesenheitsanzeige und Instant Messaging in einer einzigen, einfach zu implementierenden Lösung mit flexibler Preisgestaltung.

IBM WebSphere Portal Express Processor Value Unit (PVU) License + SW Maintenance 12 Months (D59VHLL)

418,00 €*

IBM WebSphere Portal Express 20 Users License + SW Maintenance 12 Months (D59VKLL)

2.404,00 €*

IBM WebSphere Portal Express Idle Standby Server License + SW Maintenance 12 Months (D61KFLL)

4.057,00 €*

IBM Rational Method Composer

IBM Rational Method Composer ist ein Werkzeug zum Erstellen und Veröffentlichen von Methoden für teamübergreifende Prozesse im IT Lifecycle Management unter Einbindung vorhandener Prozessbibliotheken oder Plug-ins. Er umfasst eine Methodensammlungen für Software-Entwicklung im SOA-Umfeld, Projekte mit kleinen Teams, Java- oder .NET-Projekte.

IBM Rational Method Composer Authorized User License + Softwarewartung 12 Monate, Best.-Nr. D532ILL

413,00 €* *

IBM Rational Manual Tester

IBM Rational Manual Tester ist ein Werkzeug zur Erstellung und Ausführung von manuellen Software-Tests für Tester und Unternehmensanalysten. Er setzt neueste Testentwicklungsverfahren ein, um die Geschwindigkeit, die Flexibilität und die Zuverlässigkeit des manuellen Testens zu verbessern. Weiterhin ist ein umfassender Texteditor sowie Import- und Exportfunktionen integriert.

Authorised User License, inkl. 12 Monate Softwarewartung, Best.-Nr. D54MXLL

3.043,00 €* *

Floating License, inkl. 12 Monate Softwarewartung, Best.-Nr. D54MDLL

5.832,00 €* *

IBM Rational Functional Tester

IBM Rational Functional Tester gibt Testern und GUI-Entwicklern die Möglichkeit, Funktions- und Regressionstests für Java-, .NET- und webbasierte Anwendungen zu automatisieren. Er verwendet leistungsfähige Editoren (Java in Eclipse oder Microsoft Visual Basic .NET in Visual Studio .NET) zur Gestaltung und Anpassung von Tests. Die Verwendung von Platzhaltern zur Verbesserung der Mehrfacharbeit sowie die Möglichkeit der gleichzeitigen Nutzung von geographisch verteilten Teams verbessern gewährleistet ein effektives und effizientes Arbeiten.

Authorised User License, inkl. 12 Monate Softwarewartung, Best.-Nr. D53NFL

5.518,00 €* *

Floating License, inkl. 12 Monate Softwarewartung, Best.-Nr. D530BLL

10.650,00 €* *

IBM Rational ClearCase LT

IBM Rational ClearCase LT ist ein zuverlässiges Einstiegstool für das Software-Konfigurationsmanagement, das sich ideal für kleine bis mittelgroße Projektteams an einem Standort eignet. Es gewährleistet ein umfangreiches Konfigurationsmanagement und unterstützt eine parallele Softwareentwicklung einschließlich automatischer Verzweigung. Durch die Verwendung von SCM-Modellen ermöglicht es eine schnelle Bildung von Projekten und Teams.

Floating License, inkl. 12 Monate Softwarewartung, Best.-Nr. D531ELL

1.795,00 €* *

IBM Rational Requisite Pro

IBM Rational Requisite Pro unterstützt eine zielorientierte Projektteamleitung durch die Bereitstellung von Funktionen zur Erstellung, Analyse und Verwaltung von Anforderungen auf der Basis von Use Cases oder anderen Anforderungstemplaten. Es kombiniert die vertraute Handhabung von Microsoft-Word-Dokumenten mit leistungsstarken Datenbankfunktionen, die eine effizientere Anforderungsanalyse und -ermittlung ermöglichen. Dabei wird sichergestellt, dass jedes Teammitglied über die jeweils aktuellsten Anforderungsinformationen verfügt, um die Konsistenz zu gewährleisten.

Authorised User License, inkl. 12 Monate Softwarewartung, Best.-Nr. D53NZLL

2.211,00 €* *

Floating License, inkl. 12 Monate Softwarewartung, Best.-Nr. D5326LL

4.300,00 €* *

IBM Rational Application Developer

Mit dieser IBM Rational Application Developer können Sie Web-, Web-Services-, Java-, J2EE- und Portalanwendungen rasch entwerfen, entwickeln, analysieren, testen und implementieren und damit die Software-Qualität erhöhen. Er ist für IBM WebSphere-Software optimiert, unterstützt Laufzeitumgebungen verschiedener Anbieter und baut auf der quelloffenen Eclipse-Plattform auf. Bei Verwendung mit der IBM Software Development Platform können Entwickler auf ein breites Spektrum an Einstellungen und Funktionen direkt von Rational Application Developer for WebSphere Software aus zugreifen.

Authorised User License, inkl. 12 Monate Softwarewartung, Best.-Nr. D54N4LL

4.179,00 €* *

Floating License, inkl. 12 Monate Softwarewartung, Best.-Nr. D54NBLL

7.313,00 €* *

IBM Rational Build Forge Express

IBM Rational Build Forge Express Edition ist eine professionelle Build- und Freigabemanagementlösung für kleine und mittlere Entwicklerteams. Ideal einzusetzen, wenn relativ viele oder lange Entwicklungs-Buildprozeduren mit hohem Qualitätsanspruch durchzuführen sind. Diese Lösung bietet Funktionen und Funktionalitäten zur/Parallelverarbeitung, durchgängigen Buildüberwachung, Protokollierung, automatischen E-Mail-Benachrichtigungen, Führung von Stücklisten und Prüfprotokolle, RSS-Benachrichtigungen, Integration wichtiger IDEs, Unicode-Unterstützung sowie sofort einsatzfähige Adapter zur Integration mit Rational ClearCase und Rational ClearQuest. Das Produkt umfasst 5 Benutzerlizenzen.

Server License inkl. 5 authorised User License, inkl. 12 Monate Softwarewartung, Best.-Nr. D6171LL

49.699,00 €* *

IBM Rational AppScan Tester Edition

IBM Rational AppScan Tester ist ein zuverlässiges Werkzeug, das Webanwendungen in Bezug auf Sicherheit überprüft, aufspürt und reported. Damit entziehen Sie sich schon früh in der Entwicklungsphase, aber auch im Betrieb, den Gefahren wie Denial of Service, dem Daten- und Identitätsverlust, dem unberechtigten Zugang fremder auf Systeme, dem Session Hijacking und halten damit ihr Unternehmen vital.

Authorised User License, inkl. 12 Monate Softwarewartung, Best.-Nr. D61SSL

6.086,00 €* *

IBM DB2 Express 9

Kosteneffiziente Datenbankplattform – sofort einsatzbereit, geringer Verwaltungsaufwand

Durch die Kombination von Leistungsfähigkeit, Funktionalität, Zuverlässigkeit, einfacher Installation und Implementierung ist DB2 Express 9 in der Lage, erfasste Daten in offene, für jeden zugängliche Informationen zu transformieren, die bedarfsgerecht im gesamten Unternehmen zur Verfügung gestellt werden können. Mit den einzigartigen innovativen Funktionen von DB2 Express 9 können Sie problemlos Lösungen für die Integration von XML und relationalen Daten entwickeln, die Produktivität des System Management-Teams optimieren, die IT-Kosten senken und gleichzeitig die Service-Levels erhöhen.

IBM DB2 Universal Database Express Edition User License +12 Monate SW Maintenance (D52BKLL)	177,00 €* 5.248,00 €* 94,33 €* 2.600,00 €*
IBM DB2 Express Edition Value Unit (VU) License + SW Maintenance 12 Monate (D55TULL), 1 Prozessor (100VU)	
IBM DB2 pureXML Feature for Express Edition Authorized User License + SW Maintenance 12 Monate (D58UULL)	
IBM DB2 pureXML Feature for Express Edition Value Unit (VU) License + SW Maintenance 12 Monate (D593PLL), 1 Prozessor (100VU)	

DB2 Express-C 9

Kostenloser Datenserver für Entwicklercommunitys

IBM DB2 Express-C 9 ist eine für Entwicklercommunitys angepasste Version von DB2 Express Edition. Es handelt sich hierbei um einen kostenlosen Datenserver, der für Entwicklungs- und Produktionsumgebungen eingesetzt werden kann. Der Server weist dieselben Datenbankserver-Features, API-Schnittstellen und Systembeschränkungen auf wie DB2 Express 9 – nur in einem kleineren Installationspaket. Das optionale DB2 pureXML for Express-Feature ist in DB2 Express-C 9 mit enthalten.

Kostenloser Download unter: ibm.com/db2/express

DB2 Express-C 12-Monate 'License and Subscription' enthält den IBM 24/7 Kundensupport, die DB2 High Availability Disaster Recovery Funktion (HADR) sowie SQL Replikation:

IBM DB2 EXPRESS-C 12 MONTHS LICENSE AND SUBSCRIPTION PER SERVER (D60PLL)	3.124,00 €* 3.124,00 €*
--	----------------------------

Informix Dynamic Server Express

Potenzial und Leistungsstärke des IBM Flaggschiffs im Bereich der anwendungsintegrierten Datenbanken jetzt auch für kleine und mittelständische Unternehmen

IBM Informix Dynamic Server (IDS) Express wurde gemeinsam mit IBM Business Partnern entwickelt, um vorhandene Datenbestände in kleinen und mittelständischen Unternehmen (SMBs) besser nutzbar zu machen. IDS Express kombiniert Leistung, Verfügbarkeit und Zuverlässigkeit mit einfacher Implementierung, wobei insbesondere Kleinunternehmen davon profitieren können.

IBM Informix Dynamic Server Express Edition Authorized User License + SW Maintenance 12 Monate (D5509LL)	177,00 €* 5.248,00 €* 5.248,00 €*
IBM Informix Dynamic Server Express Edition Unlimited Value Unit License + SW Maintenance 12 Monate (D55NPLL), 1 Prozessor (100VU)	

DB2 Everplace Express

IBM DB2 Everyplace Express Edition bietet eine verlässliche mobile Rechnerplattform für die Bereitstellung in einer Abteilung oder einem kleinen Unternehmen. DB2 Everyplace Express Edition läuft unter den Betriebssystemen Linux und Microsoft Windows. Das Programm ist skalierbar, baut auf offenen Standards auf und ist einfach zu installieren und zu verwalten. Das Lizenzmodell von DB2 Everyplace Express Edition bietet bei einer attraktiven Preisgestaltung auch für kleinere Installationen eine mobile Datenlösung mit umfassendem Funktionsspektrum. Mobile Datenbankbenutzer erhalten als registrierte Benutzer individuelle Lizenzen und zwar ohne Begrenzung hinsichtlich der Anzahl der mobilen Geräte.

IBM DB2 Everyplace Express User License + SW Maintenance 12 Months (D52XLLL)	107,00 €* 510,00 €*
IBM DB2 Everyplace Express Server Install License + SW Maintenance 12 Months (D52XJLL)	

Raus aus der E-Mail-Flut – hin zu sicherem E-Mail-Management

IBM verlängert Promotion für E-Mail Archivierungspaket – Aufgrund der grossen Nachfrage verlängert IBM seine Promotion des E-Mail Archivierungspaketes. Das Paket enthält Software zum Archivieren von Lotus Notes- oder Microsoft Exchange Mails, einen X-Server und die IBM DR550 als Speichermedium. Das Einstiegspaket für 100 Anwender ist für unter 20.000 € erhältlich.

Weitere Informationen finden Sie auf unserer Webseite:

► ibm.com/software/de/db2/ecm/emailarchiving.html

DNS übernimmt Distribution der IBM Tivoli Software

Der Value Added Distributor Digital Network Services GmbH (DNS) vertreibt ab sofort die IBM Tivoli Software. Damit finden Partner und Reseller bei DNS ein umfangreiches Software-Portfolio für Kunden, die eine Lösung für die sichere und effiziente Steuerung ihrer IT-Infrastruktur suchen und ihr Netzwerk- und Systemmanagement durchgängig organisieren möchten.

Fragen Sie Ihren Distributor nach Software-Lösungen



Avnet Technology Solutions GmbH

Gutenbergstraße 15
70771 Leinfelden-Echterdingen
www.ps.avnet.com/de

Ansprechpartner:

Barbara Eisenberg
barbara.eisenberg@avnet.com
Tel.: +49 (0) 711/51 881-223



Ingram Micro Distribution GmbH

Heisenbergbogen 3
85609 Dornach bei München
www.ingrammicro.de

Ansprechpartner:

Gregor Eberle
gregor.eberle@ingrammicro.de
Tel.: +49 (0) 89/42 08-22 73



Bell Microproducts GmbH

Prof.-Messerschmittstr. 5
85579 Neubiberg
www.bellmicro.de

Ansprechpartner:

Monika Moltenbrei
mmoltenbrei@bellmicro.eu
Tel.: +49 (0) 711/4 59 64 32



DNS GmbH

Industriestr. 10a
82256 Fürstenfeldbruck
www.dns-gmbh.de

Ansprechpartner:

Oliver Roth
oliver.roth@dns-gmbh.de
Tel.: +49 (0) 711/49047-681



A Trademark of Tech Data

Tech Data GmbH & Co. OHG

Geschäftsbereich Azlan
Kistlerhofstr. 75, 81379 München
www.azlan.de

Ansprechpartner:

Dagmar Ziegler
dziegler@techdata.de
Tel.: +49 (0) 89/4700 3087



Weitere Informationen erhalten Sie unter:

ibm.com/software

Express Scout

Die Suchmaschine für IBM Express Advantage Produkte

Starkes eBusiness mit IBM

Zusätzliche Leads

Individuelles IBM Marketing

Aktuelle Aktionen und Preise

**ONLINE
VIDEO
DEMO**

So schnell werden Sie als profilierter Partner
gefunden - probieren Sie es einfach selbst aus:

www.express-scout.de

Jetzt informieren und anmelden! Registrieren Sie
sich einfach unter:

www.express-scout.net

Services

Die Express Seller Service Angebote für IBM Business Partner



November 2008

Nutzen Sie die Vorteile von vereinbarter Wiederherstellungszeit mit ServicePacs jetzt auch für BladeCenter Chassis.

War bislang nur Gewährleistungsservice ohne vereinbarte Wiederherstellungszeit verfügbar, so können Sie jetzt die Vorteile des Services mit einer vereinbarten Wiederherstellung während der Gewährleistungszeit in Anspruch nehmen.

Für BladeCenter Chassis bieten wir ab sofort ServicePacs mit vereinbarter Wiederherstellung innerhalb von 6 oder 24 Stunden an.

Sichern Sie sich gleich Ihr IBM ServicePac

ServicePacs für Gewährleistungsupgrade bieten Ihnen Zusatzleistungen während der Basisgewährleistungszeit. Die Bestellung erfolgt direkt mit der Hardware oder bis zu 30 Tage danach.

Die Laufzeit eines ServicePacs für Gewährleistungsupgrade beginnt mit der Basisgewährleistung

Das komplette ServicePac Portfolio finden Sie im Internet.

ServicePac Finder Tool:

► www2.de.ibm.com/spf/

Fragen Sie Ihren Distributor nach ServicePac-Angeboten



Also Deutschland GmbH
Ernst-Heinkel-Straße 4
94315 Straubing
www.also.de

Ansprechpartner:

Andreas Thanner
andreas.thanner@also.com
Tel.: +49 (0) 9421/93 30 10



Bell Microproducts GmbH
Prof.-Messerschmittstr. 5
85579 Neubiberg
www.bellmicro.de

Ansprechpartner:

Michael Krieg
mkrieg@bellmicro.eu
Tel.: +49 (0) 89/60 80 72 28



Ingram Micro Distribution GmbH
Heisenbergbogen 3
85609 Dornach bei München
www.ingram.de

Ansprechpartner:

Christoph Stuhler
ibm.projekte@ingrammicro.de
Tel.: +49 (0) 89/42 08 25 80



Avnet Technology Solutions GmbH
Gutenbergstraße 15
70771 Leinfelden-Echterdingen
www.avnet.de

Ansprechpartner:

Tim Hofmann
tim.hofmann@avnet.com
Tel.: +49 (0) 711/51 881-0



DNS GmbH
Industriestraße 10a
82256 Fürstfeldbruck
www.dns-gmbh.de

Ansprechpartner:

Dirk Korff
dirk.korff@dns-gmbh.de
Tel.: +49 (0) 81 41/3 53 61 51



Tech Data GmbH & Co. OHG
Geschäftsbereich Azlan
Kistlerhofstraße 75
81379 München
www.techdata.de

Ansprechpartner:

Christian Stec
cstec@techdata.de
Tel.: +49 (0) 89/4700 30 48

IBM Data Mobility Services, IBM DS3400 und Softek Replicator Bundle

Geschäftsdaten sind das wichtigste Gut Ihres Unternehmens. Ein Disaster-Recovery-Plan zum Schutz dieser wertvollen Informationen wird somit zum essenziellen Erfolgsfaktor.

Das IBM Einstiegspaket für Disaster Recovery gibt Ihnen alles an die Hand, was Sie für den zuverlässigen Rundum-Schutz Ihrer Geschäftsdaten benötigen: die IBM Data Mobility Services speichern in Kombination mit der Softek Replicator Datensicherungssoftware Ihre Informationen im laufenden Betrieb auf ein sicheres IBM DS3400 Speichersystem an einem zweiten Standort.

Im Bedarfsfall ist die Herstellung Ihrer Daten so jederzeit schnell und zuverlässig möglich. So einfach ist das. Und so beruhigend.

Softek Replicator Lizenz für die permanente Replikation von 1 TB DAS oder SAN Daten über TCP/IP zu einem lokalen oder entfernten Disaster-Recovery-Standort

IBM System Storage DS3400 Dual Controller, 2U, 5,8 oder 12x IBM 300 GB 3.5in 15K HS SAS HDD

Direct Attached oder SAN, Dual Power Supplies und Lüfter, Expansion via EXP3000 bis zu 48 Drives, Storage Manager.

Enthält 1 Jahr Gewährleistung (plus 2 weitere Jahre freiwilliger Herstellerservice) /9-17h (DS3400) bzw. 24x7 (Softek Replicator)

Betriebssysteme: Windows, UNIX, Linux.

Best.-Nr. ist abhängig von der Konfiguration. Paketangebot gültig bis 31. Dezember 2008

19.110 €*

Fragen Sie Ihren Distributor nach ServicePac-Angeboten



ALSO Deutschland GmbH
Ernst-Heinkel-Straße 4
94315 Straubing
www.also.de

Ansprechpartner:

Andreas Thanner
andreas.thanner@also.com
Tel.: +49 (0) 94 21/93 30 10



Avnet Technology Solutions GmbH
Gutenbergstraße 15
70771 Leinfelden-Echterdingen
www.avnet.de

Ansprechpartner:

Frank Wolf
frank.wolf@avnet.com
Tel.: +49 (0) 7 11/51 881-0



Bell Microproducts GmbH
Prof.-Messerschmittstr. 5
85579 Neubiberg
www.bellmicro.de

Ansprechpartner:

Volker Bock
vbock@bellmicro.eu
Tel.: +49 (0) 89/60 80 71 33



DNS GmbH
Industriestraße 10 a
82256 Fürstenfeldbruck
www.dns-gmbh.de

Ansprechpartner:

Anette Karl
anette.karl@dns-gmbh.de
Tel.: +49 (0) 8141/3536-156



A Trademark of Tech Data

Tech Data GmbH & Co. OHG
Geschäftsbereich Azlan
Kistlerhofstraße 75
81379 München
www.techdata.de

Ansprechpartner:

Christian Stec
cstec@techdata.de
Tel.: +49 (0) 89/4700 30 48

IBM Express Managed Services

Die modularen IBM Express Managed Services sind einfach zu verwalten und sorgen mit einem attraktiven Preis dafür, dass Ihre Kunden schnell eine effektive Lösung implementieren können. Sie selbst erschließen sich mit den IBM Express-Managed-Services-Angeboten

eine langfristige Einnahmequelle, die zugleich Ihre Kundenbeziehungen positiv beeinflusst. Und: Der Verkaufsaufwand ist gering!

	Das Angebot	Die Vorteile	Ein Preisbeispiel (Angaben unverbindlich)
Continuity-Lösungen			
IBM Express Online Backup for Distributed Servers	Sicherung der wichtigen Geschäftsdaten Ihrer Kunden. Die Lösung sorgt für einen kontinuierlichen Backup, verwaltet und überwacht die Backup- und Datenauslagerungsprozesse und leitet die Datenwiederherstellung ein.	• Backup und Datenwiederherstellung über jeden Webbrowser • Komplette Verwaltung des Online-Backups und der Wiederherstellung geschäftskritischer Daten • Automatische, kontinuierliche Übertragung von Backup-Dateien an eine sichere Offsite-Einrichtung an einem IBM Standort	Ihr Kunde möchte ein Jahr lang monatlich 100 GB mit einer Aufbewahrungszeit von 30 Tagen sichern lassen. Kunde bezahlt: 11.225,00 € Sie erhalten eine attraktive Marge.€
IBM Express E-Mail Continuity Solution	Ausweichbetrieb und schnelle Wiederherstellung der Funktionalität bei einem Ausfall des E-Mail-Systems. Die Lösung informiert Mitarbeiter automatisch (über E-Mail, PDA, Pager und Handy), wenn sie auf browserbasierte E-Mail umstellen müssen.	• Reaktion auf E-Mail-Unterbrechungen innerhalb von nur 60 Sekunden • Automatische Wiederherstellung der Primärsysteme ohne Verlust zwischenzeitlich eingegangener Nachrichten • Webbasierter E-Mail-Zugriff ohne zusätzliche Software	Ihr Kunde möchte sein Mailsystem (300 Mailboxen) 1 Jahr lang gegen Ausfall absichern. Kunde bezahlt: 6.339,00 € Sie erhalten eine attraktive Marge.
Security-Lösungen			
IBM Express Managed Security Services for E-Mail Security	Überwachung eingehender E-Mails rund um die Uhr, damit Viren, Spam oder andere unerwünschte Inhalte das Netzwerk erst gar nicht erreichen. Geringe Gesamtkosten und eine transparente, nutzungsbasierte Kostenstruktur gehen Hand in Hand mit dem Schutz des Unternehmens und höherer Produktivität der Mitarbeiter.	• Einfache Wartung: keine Verwaltung von Hardware- und Software-Upgrades • Schutz vor unbekannten Viren und Spam durch den Einsatz neuester Technologie • Schutz vertraulicher Informationen und des geistigen Eigentums	Ihr Kunde möchte sein Mailsystem (300 Mailboxen) für 1 Jahr vor Viren und Spam schützen lassen. Kunde bezahlt: 9.252,00 € Sie erhalten eine attraktive Marge.
IBM Express Managed Security Services for Web Security	Überprüfung des webbasierten Datenverkehrs auf Viren und Spyware, bevor sie das Unternehmensnetzwerk erreichen. Blockierung unerwünschter und potenziell gefährlicher Internetseiten. Diese Lösung ergänzt das E-Mail-Security-Angebot.	• Schutz der Mitarbeiter-, Kunden- und Unternehmensdaten vor 'Malware', Identitätsdiebstahl und Phishing-Angriffen • Stabile IT-Infrastruktur, da Systemverschlechterungen oder gar Abstürze zuverlässig vermieden werden	Ihr Kunde möchte sein Internet (300 User) für 1 Jahr vor Viren und Spyware schützen lassen. Kunde bezahlt: 15.024,00 € Sie erhalten eine attraktive Marge.
Desktop-Lösungen			
IBM Express Desktop Management Services	Effiziente Verwaltung von Desktops mit einer integrierten Managementplattform für mehr Transparenz der verwendeten Hardware und Software. Die Leistungen aus den Modulen Bestandserkennung, Bestandsverwaltung, Patch-Management, Softwarebereitstellung, Virenschutz, Online-Backup und Fernzugriff können individuell zusammengestellt werden.	• Anhaltende und wirkungsvolle Kontrolle über IT-Systeme aller Mitarbeiter • Verbesserung der Transparenz der PC-Ressourcen • Effiziente Softwarebereitstellung und Erhöhung der Sicherheit aller PCs	Ihr Kunde möchte für ein Jahr 300 IT-Arbeitsplätze verwalten und entscheidet sich für die Leistungsmodule Bestandserkennung, Bestandsverwaltung, Patch-Management und Softwarebereitstellung. Kunde bezahlt: 17.869,00 € Sie erhalten eine attraktive Marge.

Fragen Sie Ihren Distributor nach IBM Express-Managed-Services-Angeboten



A Trademark of Tech Data

Tech Data GmbH & Co. OHG

Geschäftsbereich Azlan
Kistlerhofstr. 75, 81379 München
www.azlan.de

Ansprechpartner:

Christian Stec
ibmservice@techdata.de
Tel.: +49 (0) 89/47 00 30 48



Avnet Technology Solutions GmbH

Gutenbergstraße 15
70771 Leinfelden-Echterdingen
www.avnet.de

Ansprechpartner:

Shafak Yikilmazlar
shafak.yikilmazlar@avnet.com
Tel.: +49 (0) 711/51 881-0

Weitere Informationen zu den IBM Express Managed Services erhalten Sie unter:

ibm.com/businesscenter/smb/de/de/iems

ITS ServicePacs

ITS Implementierungs Service Pacs

Beim Kauf von Hardware sind Standard-Wartungsservices während der Gewährleistungszeit normalerweise im Preis inbegriffen. Viele kritische Geschäftsabläufe hängen jedoch in zunehmendem Maße vom reibungslosen Betrieb aller IT-Komponenten ab. ITS Implementierungs-Services sorgen hier für Sicherheit durch standardisierte Servicepakete mit einem festen Leistungsumfang zum Einmalpreis.

System Storage		
51J9510	IBM Implementation Services	ServicePac for Disk Systems (DS3000 Basic)
51J9511	IBM Implementation Services	ServicePac for Disk Systems (DS4000 Basic)
44J8191	IBM Implementation Services	ServicePac for Disk Systems (DS4000)
51J9512	IBM Implementation Services	ServicePac for Disk Systems (DS4800)
44J8192	IBM Implementation Services	ServicePac for Disk Systems (DS6000/DS8000)
44J8193	IBM Implementation Services	ServicePac for NSeries (N3700)
44J8194	IBM Implementation Services	ServicePac for NSeries (N5000/N7000 Filer)
44J8195	IBM Implementation Services	ServicePac for Storage Software TPC (Basic)
44J8196	IBM Implementation Services	ServicePac for Storage Software TPC (Plus)

Storage Systeme DS4000/DS6000/DS8000

ServicePac für Implementation Services für DS3000 Basic, Durchschnittliche Servicedauer 16 h, Best.-Nr. 51J9510	3.930,00 €* [*]
ServicePac für Implementation Services für DS4000 Basic, Durchschnittliche Servicedauer 16 h, Best.-Nr. 51J9511	3.930,00 €* [*]
ServicePac für Implementation Services für DS4200/DS4700 und DS4800, Durchschnittliche Servicedauer 32 h, Best.-Nr. 44J8191	5.980,00 €* [*]
ServicePac für Implementation Services für DS6000 / DS8000, Durchschnittliche Servicedauer 32 h, Best.-Nr. 44J8192	5.980,00 €* [*]
ServicePac für Implementation Services für DS6000 / DS8000, Durchschnittliche Servicedauer 40 h, Best.-Nr. 44J8192	9.860,00 €* [*]

System Storage NSeries N3700 und N5000/N7000

ServicePac für Implementation Services für N3700, Durchschnittliche Servicedauer 24 h, Best.-Nr. 44J8193	5.980,00 €* [*]
ServicePac für Implementation Services für N5000/N7000, Durchschnittliche Servicedauer 32 h, Best.-Nr. 44J8194	5.980,00 €* [*]

Software Total Storage Productivity Center (TPC)

ServicePac für Implementation Services für TPC – Basic, Durchschnittliche Servicedauer 32 h, Best.-Nr. 44J8195	7.910,00 €* [*]
ServicePac für Implementation Services für TPC – Plus, Durchschnittliche Servicedauer 56 h, Best.-Nr. 44J8196	13.810,00 €* [*]

Fragen Sie Ihren Distributor nach ServicePac-Angeboten



Also Deutschland GmbH
Ernst-Heinkel-Straße 4
94315 Straubing
www.also.de

Ansprechpartner:
Andreas Thanner
andreas.thanner@also.com
Tel.: +49 (0) 9421/93 30 10



Bell Microproducts GmbH
Prof.-Messerschmittstr. 5
85579 Neubiberg
www.bellmicro.de

Ansprechpartner:
Michael Krieg
mkrieg@bellmicro.eu
Tel.: +49 (0) 89/60 80 72 28



Ingram Micro Distribution GmbH
Heisenbergbogen 3
85609 Dornach bei München
www.ingram.de

Ansprechpartner:
Christoph Stuhler
ibm.projekte@ingrammicro.de
Tel.: +49 (0) 89/42 08 25 80



Avnet Technology Solutions GmbH
Gutenbergstraße 15
70771 Leinfelden-Echterdingen
www.avnet.de

Ansprechpartner:
Tim Hofmann
tim.hofmann@avnet.com
Tel.: +49 (0) 711/51 881-0



DNS GmbH
Industriestraße 10a
82256 Fürstenfeldbruck
www.dns-gmbh.de

Ansprechpartner:
Dirk Korff
dirk.korff@dns-gmbh.de
Tel.: +49 (0) 81 41/3 53 61 51



Tech Data GmbH & Co. OHG
Geschäftsbereich Azlan
Kistlerhofstraße 75
81379 München
www.techdata.de

Ansprechpartner:
Christian Stec
cstec@techdata.de
Tel.: +49 (0) 89/4700 30 48



Express Selector

**Konfiguration und Angebot
im Handumdrehen!**

Express Selector ist ein neues Tool das speziell für IBM Business Partner entwickelt wurde.

Express Selector unterstützt Sie bei der Konfiguration und Angebotserstellung von Express Seller System x und System Storage Produkten zum schnellen Versand an Ihre Kunden und Bestellung bei Ihrem IBM Distributor.

Sie können online die Verfügbarkeit und Preise bei Distributoren prüfen.

Registrierung

Um Express Selector nutzen zu können benötigen Sie UserId und Passwort, die Sie auf verschiedene Arten bekommen:

- Fragen Sie Ihren IBM Partnerbetreuer
- Sprechen Sie mit Ihrem IBM Distributor
- Registrieren Sie sich unter:

www.express-selector.com

Express Selector – verbessert Ihre Produktivität bei der Konfiguration und der Angebotserstellung von IBM Express Seller Systemen.

www.express-selector.com

Global Financing

Die Express Seller Financing-Lösungen für IBM Business Partner



November 2008

IBM Global Financing – die solide Basis für mehr Wachstum



Bieten Sie Ihren Kunden für alle im Magazin angebotenen Produkte ein Leasingangebot von IBM Global Financing an, denn: Kleine Raten verkaufen sich besser als hohe Kaufpreise! Mit den Finanzierungs- und Leasingangeboten der IBM holen Sie sich ein Stück Verkaufsförderung ins Haus – denn die richtige Finanzierung kann der Schlüssel zum Auftrag sein.

Ihre Vorteile für Sie als Business Partner

- Sie können mehr verkaufen, da niedrige Raten auch Spielraum für umfangreichere Lösungen bieten
- Sie legen die Basis für eine langfristige Kundenbeziehung
- Sie profitieren von attraktiven Provisionen
- Sie schaffen durch die begrenzte Leasingvertragslaufzeit die Grundlage für anschließendes Neugeschäft
- Sie übertragen das Zahlungsausfallrisiko auf IBM Global Financing
- Sie können Ihrem Kunden rund um die Uhr über das web-basierende IBM Rapid Online Financing Tool schnell und einfach ein optimales Finanzierungsangebot vorlegen

Die Vorteile für Ihre Kunden

- Günstige Raten garantieren eine niedrige monatliche Belastung
- Für die individuellen Bedürfnisse maßgeschneiderte Finanzierungslösung
- Risiko der technologischen Veralterung wird vermieden
- Verbesserte Zahlungsfähigkeit und Steuervorteile
- Freibleibende Mittel können ins Kerngeschäft investiert werden

Top Leasingkonditionen für Ihre Kunden

Nutzen Sie die neuen IBM Rapid Financing Ratecard Konditionen für alle im Magazin angebotenen Produkte – Hardware, Software und Services – und bieten Sie Ihren Kunden äusserst attraktive Leasingangebote an.

Berechnungsbeispiel:

Aktuell können Sie zum Beispiel alle IBM System i Produkte bei einer Laufzeit von 36 Monaten und einem Volumen bis 50.000 € mit einem günstigen monatlichen Leasingfaktor ab 2,78 % anbieten. Statt einem einmaligen Kaufpreis von z.B. 30.000 € bezahlt Ihr Kunde somit nur eine geringe monatliche Leasingrate von 834,- €¹⁾ (Basis: IBM Rapid Financing Ratecard, Stand August 2008).

1) Die Finanzierungsangebote sind freibleibend, vorbehaltlich einer positiven Bonitätsprüfung und richten sich ausschließlich an Geschäftskunden. Die Vermittlung erfolgt über den Business Partner.



Weitere Informationen über Global Financing und aktuelle Angebote erhalten Sie jederzeit unter ibm.com/financing/de



Finanzierung – die bessere Alternative

IBM Global Financing Promotion für IBM Power Systems und Storage Produkte¹⁾

Warum warten ?

Jetzt installieren und erst ab 2009 bezahlen !

Unterstützen Sie Ihr Geschäft zum Jahresende mit der Finanzierungspromotion von IBM Global Financing. Bieten Sie Ihren Kunden an geplante Power- und Storage Installationen noch in 2008 durchzuführen – bei Bezahlung ab 2009.

Ihr Kunde möchte jetzt eine Neuanschaffung starten, verfügt momentan aber nicht über ausreichende liquide Mittel ? Fragen Sie ihn: „Warum warten?“. Mit dem Zahlungsaufschub-Angebot von IBM Global Financing kann Ihr Kunde 90 Tage warten, bis er mit der Bezahlung der Leasingraten beginnt.

Wie funktioniert's ?

Bieten Sie Ihrem Kunden statt des vollen Kaufpreises einen IBM Leasingvertrag mit einer Laufzeit von 36 Monaten mit niedrigen monatlichen Raten an. Die ersten drei Monate können dabei zahlungsfrei bleiben.

Warum warten ?

Fordern Sie noch heute ein individuelles Finanzierungsangebot für Ihre Kunden an. Ihr Ansprechpartner im IBM Finanzierungscenter steht Ihnen jederzeit zur Verfügung.

Hinweise

- Für alle IBM Power System und Storage Produkte inklusive der mitbestellten Software
- Das Angebot gilt für alle Installationen bis einschließlich 31.12.2008.
Die Abnahmeerklärung muss bis zu diesem Datum erfolgt sein.
- Leasingvertragslaufzeit 36 Monate
- Das Angebot ist freibleibend und gilt vorbehaltlich der positiven Bonitätsprüfung durch IBM

Interesse ?

Ihr bekannter IBM Global Financing Ansprechpartner steht Ihnen gerne bei aktuellen Kundensituationen oder Fragen zu der Promotion zur Verfügung. Natürlich können Sie sich auch gerne an Ihren Ansprechpartner im IBM BP Finanzierungscenter wenden, oder eine E-Mail an IGF@de.ibm.com senden.

¹⁾ IBM behält sich das Recht vor, dieses Angebot ohne Vorankündigung zurückzuziehen oder zu modifizieren.

Weitere Informationen zum Angebot von IBM Global Financing

erhalten Sie im Internet unter ibm.com/financing/de, von Ihrem IBM Global Financing Finanzierungsberater, oder von Ihrem Ansprechpartner im IBM Business Partner Finanzierungscenter:

Region	Ansprechpartner im IGF BP Center	Telefonnummer	E-Mail-Adresse
Nord	Claudia Kobs	0711 785-5364	Claudia_Kobs@de.ibm.com
Ost	Dorothee Grosser	0711 785-5361	Dorothee_Grosser@de.ibm.com
West	Alessandra La Spina	0711 785-5337	Alessandra_La_Spina@de.ibm.com
Mitte	Markus Löwe	0711 785-5345	Marloewe@de.ibm.com
Süd-West	Michael Ohr	0711 785-5366	Michael_Ohr@de.ibm.com
Süd	Rainer Bofinger	0711 785-5333	Rainer.Bofinger@de.ibm.com

WO FINDE ICH WAS?

ANSPRECHPARTNER

IBM Partnership Solution Center (PSC) – Ihre Ansprechpartner vor Ort

Für IBM Business Partner, die ihre Zusammenarbeit mit IBM verstärken möchten, haben wir in sechs großen Städten Partnership Solution Centers gegründet. Deren Ziel ist es, Ihnen kompetente Ansprechpartner für alle IT-Themen zur Verfügung zu stellen und Sie bei Ihren Kundenprojekten zu unterstützen.

► ibm.com/businesscenter/smb/de/de/infobusinesspartner

IBM Innovation Center

Gewinnen Sie Einblick in neue, innovative Technologien. Hier finden Sie technische Unterstützung und Weiterbildungsangebote.

► ibm.com/partnerworld/iic/europe/stuttgart.html

IBM PartnerWorld Contact Service – PWCS

Bei Fragen zu Partnerworld oder allgemeinen Fragen zu Partner Programmen und Tools.

► ibm.com/partnerworld/contact

Techline

Support für technische Fragen (verfügbar je nach PartnerWorld Status).

► ibm.com/partnerworld/techline

Auftragserfüllung

► ibm.com/partnerworld > Auftragserfüllung

Distributoren

Alle Informationen zu den IBM Distributoren finden Sie hier.

► ibm.com/de/partners/bp/bp_distr.html

KONFIGURATION/PREIS

Express Selector

Angebotserstellung und Verfügbarkeit für System x Express Seller. Express Selector Plus unterstützt Sie bei der Angebotserstellung für Express Seller System x Produkte. Sie können über Express Selector Plus ebenfalls die Verfügbarkeit und Preise der Distribution ermitteln.

► express-selector.com

Konfiguratoren

Alle Produktinformationen zu den IBM Systemen finden Sie hier.

► ibm.com/systems/support

Preisanfrage und Special Bid (SBO)

Konfiguration und Preis für System x, Speicher und Optionen. IBM Special Bid kann Reseller dabei unterstützen, reaktionsschneller und wettbewerbsfähiger zu sein, wenn es um System x Produkte mit entsprechenden Speicherkomponenten und Optionen geht.

► Bitte wenden Sie sich an Ihren Distributor.

PROGRAMME

IBM PartnerWorld

IBM Portal für Business Partner: Programme, Tools, News etc.

► ibm.com/partnerworld

PartnerWorld Industry Networks –

das IBM Branchenprogramm bietet Produktinformationen, Marketing Offerings und technische Unterstützung für IBM Partner in bis zu 15 Branchen.

► ibm.com/isv/marketing/industrynetworks/

10hoch4

Rückvergütungsprogramm für Volumenprodukte. Erhalten Sie jetzt satte Rückvergütung für System x Hardware, Storage Hardware Runrate Produkte, ServicePac und SOFTEK.

► ibm.com/partners/de/10hoch4

Know Your IBM

Prämienpunkte für Verkäufe und Weiterbildung. Informationen zu Schulungs- und Incentive-Programmen für Business Partner.

► ibm.com/partnerworld/knowyouribm

PROMOTIONS	Promotions rund um Express Seller ▶ ibm.com/partnerworld/de/express-seller
	Alle IBM Promotions (Ankündigungsbriefe/PLETS) ▶ ibm.com/partnerworld > Neuigkeiten und Ankündigungen
MARKETING	Express Scout Webshop und Lead Passing mit Ihrem Corporate Design. Professionelles Marketing mit IBM – schnell und effizient. Direkte Links von Kundenanfragen zu Ihrem Unternehmen. Hochwertige Lösungsinformationen rund um die Uhr. Ihr Aushängeschild: Der Webshop mit Ihrem Corporate Design. Drei Online-Mitgliedschaften mit Leistungen nach Maß. ▶ express-scout.de – Registrieren Sie sich unter partner-channel.net
	Express Seller Endkundenflyer und Express Seller Magazin Monatlich als PDF und auch als Hardcopy erhältlich. Bitte wenden Sie sich an Ihren IBM Partnerbetreuer. ▶ ibm.com/partnerworld/de/express-seller
	Prospektmaterial Literatur zu allen IBM Brands und Themen. ▶ ibm.com/de > Produkte > Literatur
	Information zum Wettbewerb ▶ ibm.com/partnerworld > Marketing > Market Intelligence & Planung
	Demo-Equipment – über unseren Partner Livingston Dirk Stein dstein@livingston.de Telefon: 06151-9344-356 Knut Wambsganss kwambsganss@livingston.de Telefon: 06155-9344-330
	Werbegeschenke Hochwertige Werbegeschenke mit IBM und Business Partner Logo können Sie über folgenden Link bestellen. ▶ ibm.com/partnerworld > Marketing > Marketingressourcen > Artikel mit IBM Logo
NEWSLETTER	PartnerWorld Newsletter IBM Informationen für den Channel aus erster Hand. ▶ ibm.com/de/partners/newsletter
TRAINING	IBM Training – Klassenraum und Onsite IBM Training bietet Ihnen die gesamte Welt der Ausbildung zu Produkten von IBM an. ▶ ibm.com/training/de
	developerWorks – das IBM Webportal für Software-Entwickler Content, Code und Communities, die Ihnen helfen, technische Probleme zu lösen, Know-how aufzubauen und Wissen weiterzugeben. ▶ ibm.com/developerworks
ZERTIFIZIERUNGEN	IBM Zertifizierungen – in Zusammenarbeit mit Prometrics ▶ ibm.com/partnerworld > Schulung und Zertifizierung



IBM Deutschland GmbH
70548 Stuttgart
ibm.com/de

Die IBM Homepage finden Sie unter: **ibm.com**

IBM, das IBM Logo und ibm.com sind eingetragene Marken der IBM Corporation.

System i, System p, xSeries, zSeries, i5, p5, POWER, POWER4+, POWER5, POWER6, IBM Virtualisation Engine, Micro-Partitioning und IntelliStation sind Marken der IBM Corporation in den USA und/oder anderen Ländern.

Weitere Unternehmens-, Produkt- oder Servicenamen können Marken anderer Hersteller sein.

Java und alle Java-basierenden Marken und Logos sind Marken von Sun Microsystems, Inc. in den USA und/oder anderen Ländern.

Microsoft, Windows, Windows NT und das Windows-Logo sind Marken der Microsoft Corporation in den USA und/oder anderen Ländern.

Intel, Intel Inside (Logo), MMX und Pentium sind Marken der Intel Corporation in den USA und/oder anderen Ländern.

UNIX ist eine eingetragene Marke von The Open Group in den USA und anderen Ländern.

Linux ist eine Marke von Linus Torvalds in den USA und/oder anderen Ländern.

* **Unverbindliche Preisempfehlung für Geschäftskunden zzgl. USt.** (Stand: 01.11.2008). Nur gültig für die aufgeführten Konfigurationen. Preise von IBM Business Partnern können von dem hier gezeigten Preis abweichen. IBM behält sich das Recht vor, dieses Angebot ohne Vorankündigung zurückzuziehen oder zu modifizieren. Alle Angaben ohne Gewähr.

** **Monatliche IBM Leasingrate**, Laufzeit 36 Monate. Die Finanzierungsangebote sind freibleibend, vorbehaltlich einer positiven Bonitätsprüfung durch IBM und richten sich ausschließlich an Geschäftskunden. Die IBM behält sich das Recht vor, dieses Angebot ohne Vorankündigung zurückzuziehen oder zu modifizieren. Die Vermittlung erfolgt über den Business Partner auf Basis der IBM Rapid Financing Ratecard, **Stand November 2008**.

*** **Freiwilliger Herstellerservice**: Service von 8:00 bis 17:00 Uhr am nächsten Arbeitstag ohne Zusatzkosten. Vor-Ort-Service für bestimmte Komponenten, Kunden-Selbstreparaturservice (Customer Replaceable Units – CRUs) für alle anderen Einheiten (je nach Land verschieden). Die Bedingungen dieses freiwilligen Herstellerservice liegen der Lieferung bei bzw. sind unter ibm.com/servers/support/machine_warranties abrufbar. Die Gewährleistung gemäß den Geschäftsbedingungen der IBM bleibt davon unberührt. Insbesondere bleibt die in den Geschäftsbedingungen der IBM grundsätzlich geregelte Gewährleistungsfrist von zwölf Monaten unberührt. Für ausgewählte Produkte sind zusätzlich 'Erweiterte Wartungsservices' erhältlich, die über den freiwilligen Herstellerservice hinaus gehen.

Gedruckt in Deutschland.

© Copyright IBM Corporation 2008
Alle Rechte vorbehalten.